

Goodpatch



Design to empower

2020.5 新株式発行並びに株式売出届出目論見書 株式会社グッドパッチ ❤️

1 この届出目論見書により行うブックビルディング方式による株式160,164,650円(見込額)の募集及び株式214,049,000円(見込額)の売出し(引受人の買取引受による売出し)並びに株式60,329,000円(見込額)の売出し(オーバーアロットメントによる売出し)については、当社は金融商品取引法第5条により有価証券届出書を2020年5月27日に関東財務局長に提出しておりますが、その届出の効力は生じておりません。

したがって、募集の発行価格及び売出しの売出価格等については今後訂正が行われます。

なお、その他の記載内容についても訂正されることがあります。

2 この届出目論見書は、上記の有価証券届出書に記載されている内容のうち「第三部 特別情報」を除いた内容と同一のものであります。

新株式発行並びに株式売出届出目論見書

株式会社グッドパッチ
東京都渋谷区鶯谷町3-3



表紙のデザインについて

Goodpatchが大切にしている価値観である“Why”を表す円形をモチーフに、青い薔薇を表現しました。
「夢叶う」という花言葉を持ち、私たちの一つの節目のシンボルとしています。
まだ小さなこの花を、さらに美しく強く咲かせるよう、私たちは前進し続けます。

01. 企業の理念

Vision

ハートを揺さぶる デザインで世界を 前進させる

Push the world forward by designing the love

Goodpatchの目指すビジョンは、iPhoneのような革新的なプロダクトが世界を前進させたように、人々のハートを揺さぶるデザインで世界を前進させること。2007年発売当時のiPhoneは多くの既存の携帯電話よりも機能は劣っていたにも関わらず、人々をワクワクさせる革新的なデザイン、直感的に使えるインターフェイスが人々の心を揺さぶり、ユーザーの支持を集め、瞬く間に世界を前進させました。「ハートを揺さぶるデザインで、世界を前進させる」。これがGoodpatchが目指すビジョンです。

Mission

デザインの力を 証明する

Prove the power of design

日本におけるデザインの認識は装飾、表層的なものであると誤解されています。本来のデザインとは、具象と抽象を行き来し戦略、要件、構造、骨格、表層全ての設計をすることです。ユーザー体験の向上によってビジネスに貢献する。Goodpatchが目指すのは、本来のデザインの価値を世の中に広め、デザインに投資が行われる世界。デザインに投資することは、顧客の感情価値に重きが置かれ投資するということです。デザインに投資を集めることで、人の感情に向き合う機会が増え、結果人々が過ごしやすくなる。Goodpatchはそのために「デザインの力を証明」します。

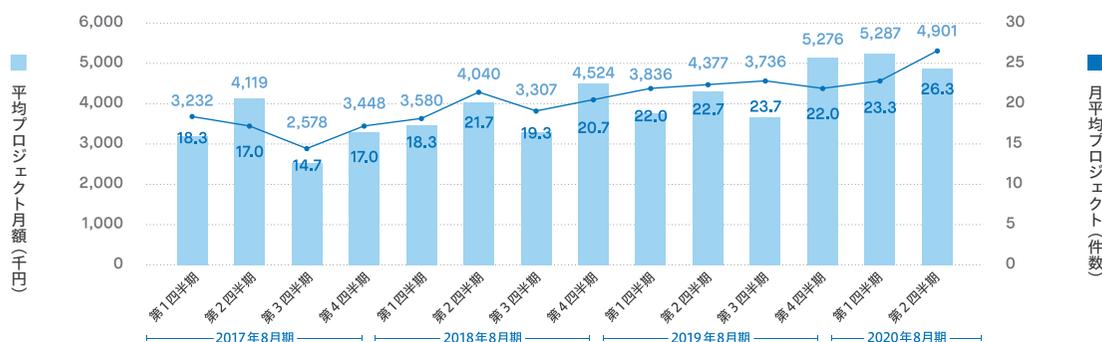
Design to empower. ♥

02. 企業の概要

当社グループはデザインパートナー事業を軸に、その他事業を展開しております。デザインパートナー事業は、新規事業の立ち上げ、既存事業のリニューアル、企業のデザイン戦略立案、デザイン組織構築支援などを行っています。デザインプラットフォーム事業は、自社開発のSaaSアプリケーションであるプロトotypingツール「Prott」およびVRデザインツール「Athena」、人材プールを活用したフルリモートデザインチーム「Goodpatch Anywhere」、デザイナー採用支援サービス「ReDesigner」を展開しております。

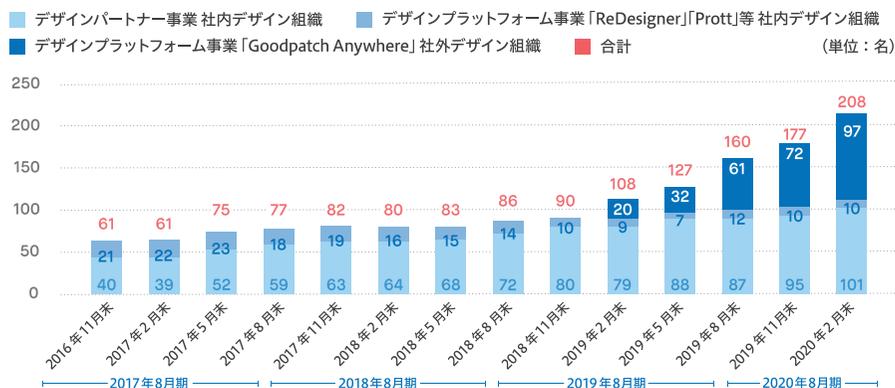
月平均プロジェクト数及び平均プロジェクト月額 ※1※2

デザインパートナー事業では顧客企業とのデザインプロジェクトの実施数とその平均月額単価を重要指標として設定しています。



デザイン組織の人数の推移 ※3 ※4

当社グループでは顧客企業のデザインニーズに応えるためのデザイン組織の拡大成長を図っております。



※1. 月平均プロジェクト数=1か月に稼働したプロジェクト数の3か月の平均値

※2. 平均プロジェクト月額=(1か月に稼働したプロジェクトの総売上/1か月に稼働したプロジェクト数)の3か月の平均値

※3. デザイン組織には、UXデザイナー、UIデザイナー、エンジニアの3職種が所属しております。

※4. 「Goodpatch Anywhere」では、2020年4月末においては、登録者数114名のうち29名が稼働しております。

03. 企業の特徴

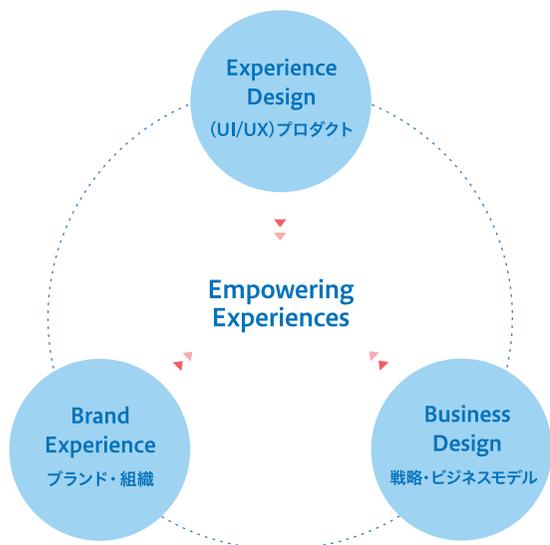
当社グループは、「ハートを揺さぶるデザインで世界を前進させる」というビジョンのもと、「デザインの力を証明する」というミッションを掲げ、「デザイン」を通じて人々の生活がより便利になり、より暮らしやすくなることを目指し事業活動を行っております。

デザインとは

当社グループが考える「デザイン」とは、問題の本質を掘り下げ、解決のための設計を行い、設計に基づいた見た目（ビジュアル表現）を作り上げ、問題解決へと導くことを意味します。一般的に「デザイン」というと、製商品の形や色、模様などの表面的な見え方に言及されることが多いのですが、「デザイン」の本質は、製商品を使う“人”を中心に据え、その目的、置かれる状況、付随する思考も含めた情報伝達や体験の創造にあります。色や形、技術や機能は「デザイン」によって統合され、本来の目的に沿って適切に活用されるようになります。

デザイン領域

当社グループは、この「デザイン」の本質的な考え方をもとに、顧客企業に対し、Web・スマートフォンサービス等のデジタルプロダクトに関わる様々なデザインについて、次の3つの領域にまたがりサービスを提供しております。



Experience Design

主にスマートフォンや SaaS のアプリケーション等のデジタルプロダクトにおける UI/UX デザイン支援（戦略立案・設計・開発の支援）。ユーザー視点でより使いやすいサービスを実現します。

Brand Experience

顧客企業の経営ビジョン・ミッションを起点とした組織デザインやブランドイメージのデザイン。ブランドの発信者側のサービスに込める想いや提供価値をデザインし、強固なブランドの形成を支援します。

Business Design

顧客企業のデジタルにとどまらないプロダクト全般における戦略・ビジネスモデルのデザイン。ユーザーがサービスを受け入れ、プロダクトを成長させていくための要件を定義し、その実現方法をデザインします。

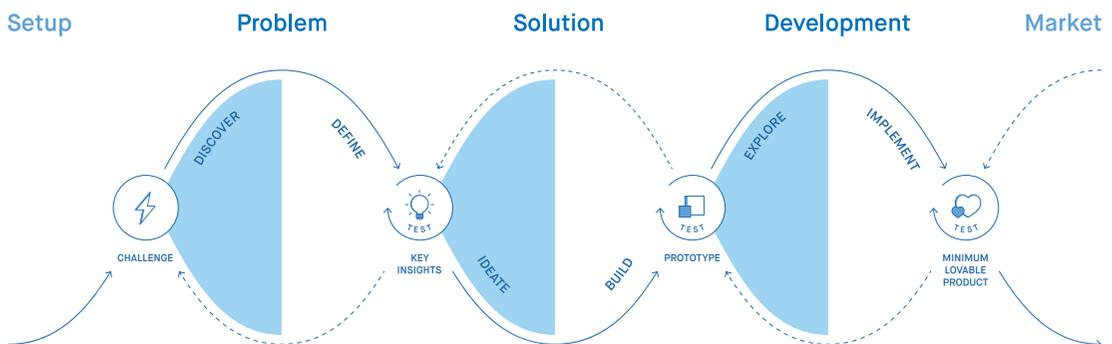
表層ではなく、デザインの本質を扱う

当社グループではプロダクトやサービスの見栄えや表面上の見た目を綺麗に整えることだけでなく、米国のUXデザイナーである Jesse James Garrett 氏の提唱するユーザー体験を考える上での5つの要素をもとに、デザインプロジェクトを進めております。「デザイン」の本質は、製商品を使う“人”を中心に据え、その目的、置かれる状況、付随する思考も含めた情報伝達や体験の創造にあります。色や形、技術や機能は「デザイン」によって統合され、本来の目的に沿って適切に活用されるようになります。



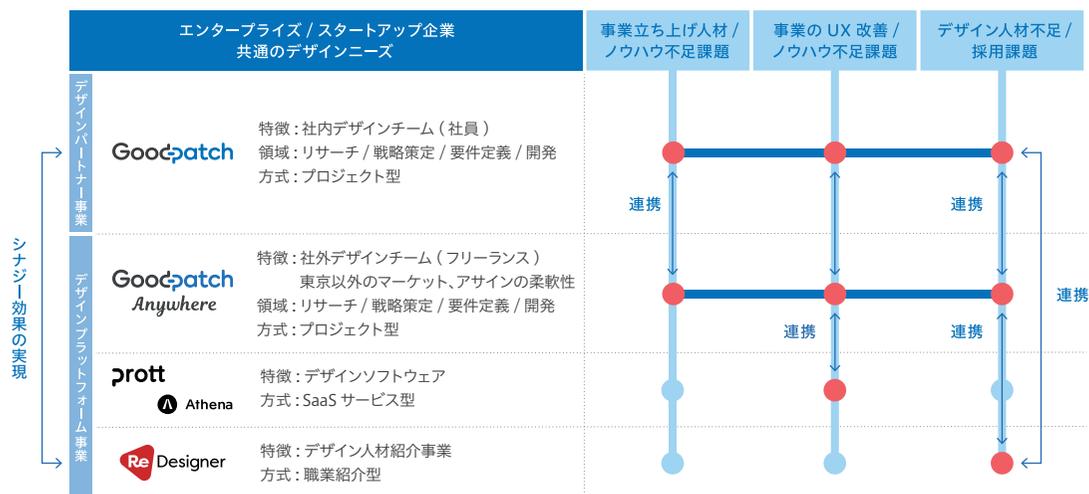
品質の安定性を生む、デザインプロセス

デザインプロジェクトでは、必ずしも前段階を完全に完成させてから次段階に着手するわけではありませぬ。途中まで作った状態で次段階に進み、また前段階に戻りやり直すという段階の行き来、すなわちプロトタイピング(試作)を繰り返しながら発散と収束を繰り返していきます。企業側の視点だけでなく、ユーザー側の視点からその思考や行動を柔軟に分析していくため、プロトタイピングを繰り返すことで顧客企業が見落としがちな潜在的な課題を発見し解決策を提案することができます。



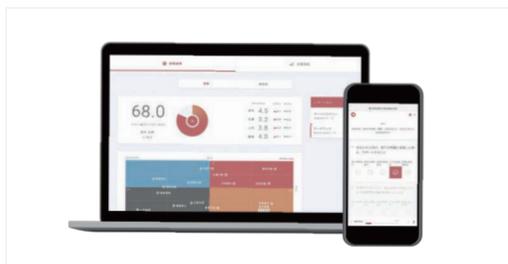
04. 事業の概要

当社グループは、Webサービスやアプリケーション、ブランドのデザイン支援を行うデザインパートナー事業と、自社開発のSaaSプロダクトや自社を軸として構築した人材プールを活用したデザインプラットフォーム事業の2つの事業を展開しております。

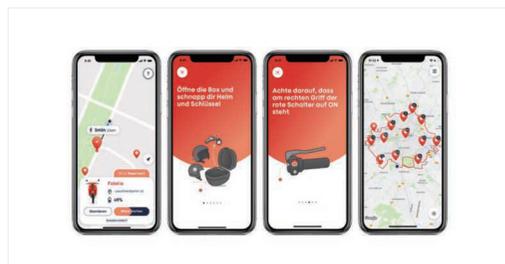


デザインパートナー事業

デザインパートナー事業においては、主に Webサービスやスマートフォンアプリケーション等のデジタルプロダクトのデザイン開発を進めたい顧客企業（クライアント）に対し、当社のUXデザイナー及びUIデザイナーがデザインプロジェクトをリードしながらデザインプロセスを遂行し、顧客企業が真に必要とするUI/UXデザインの実現を支援し、顧客企業（クライアント）の成長にデザインで貢献します。



企業向け組織解決のための SaaS 形式サービスのデザイン開発支援事例（顧客企業：人材コンサルティング企業・日本）。当社グループは人材コンサルティング事業者が運営する SaaS 形式のサービスのデザイン支援を実施。



当社グループベルリンスタジオにて、ドイツ都市部における電動バイクのシェアリングサービスの新規導入を進めているベンチャー企業のデザインの支援を実施。

デザインプラットフォーム事業

デザインプラットフォーム事業は、デザインパートナー事業によって行われる UI/UX デザイン支援を様々な側面からバックアップするものとなります。デザインが有効に活用され、プロダクトとして世の中にリリースされるまでのプロセスをソフトウェア(デザインITツール-「Prott」、「Athena」)、企業内デザイン人材(デザイナー採用支援サービス-「ReDesigner」)、デザインビジネス環境(クラウドソーシング-「Goodpatch Anywhere」)の点からサポートし、デザインパートナー事業の基盤(プラットフォーム)として展開しております。



05. 今後の注力領域

デザインの中で 企業のDXを前進させる

当社グループはデザイン支援を行う上で、創造的なデザインプロセスを経て、企業のデジタルトランスフォーメーション(DX)を推進し、顧客企業のビジネスのイノベーションの実現をサポートします。企業におけるDXのニーズの中には、不確実性の高い社会において急速に変化する顧客の環境を踏まえて、柔軟な思考でサービス設計を行うというUXの特長に直結する要素があります。そのため、当社グループでは、様々な事業領域やプロジェクトパターンにおいても最適なデザインを実現できるようにナレッジマネジメントを推進するとともに、事業戦略の最上流から関わり活躍できるデザイナーの育成にも積極的に取り組んでおります。

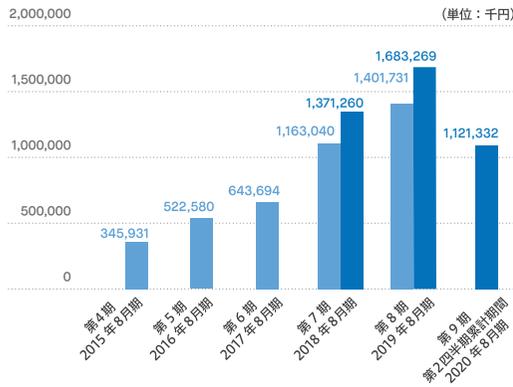
リモートワーク領域での 積極的な事業展開

当社グループはリモートワークを事業運営に積極的に取り入れ、顧客の「デザイン」における課題解決に取り組んでいます。クラウドソーシング「Goodpatch Anywhere」では、フルリモートのフリーランスデザイナーのチームを組成し、当社が品質管理を行いながら企業のデザインを支援しています。2018年の開始以降、順調なサービスの拡大を受け、今後は運営体制の強化を行います。また、自社開発のリモートワークにおいて有効なSaaS形式のオンラインコラボレーションソフトウェア「Strap」の開発を進め、ソフトウェア面からもリモート環境における業務効率化を実現し、リモートワークの付加価値の向上を目指します。

06. 業績推移

■ 単体 ■ 連結

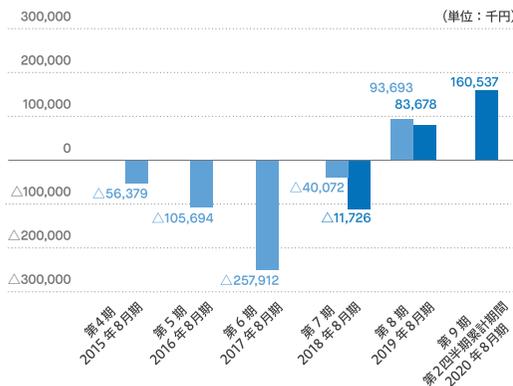
売上高



総資産額 / 純資産額



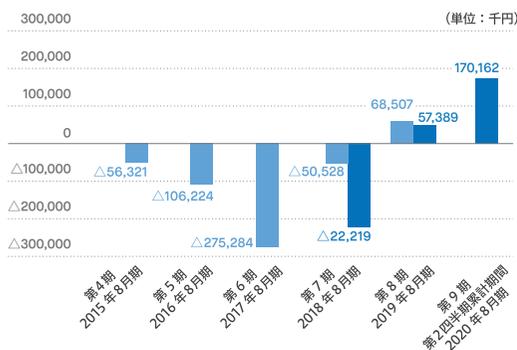
経常利益又は経常損失(△)



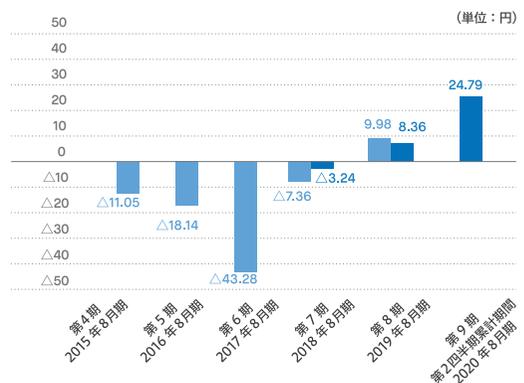
1株当たり純資産額



親会社株主に帰属する当期(四半期)純利益又は親会社株主に帰属する当期純損失(△) / 当期純利益又は当期純損失(△)



1株当たり当期(四半期)純利益又は1株当たり当期純損失(△)



当社は、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式を保有する全株主が定款に定める取得請求権を行使したことにより、同日付で自己株式として取得し、対価として普通株式を交付しております。また、2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行っております。上記の各グラフは、第4期の期首に当該普通株式の交付及び株式分割が行われたと仮定して算定した場合の1株当たり指標の推移であります。なお、当社が取得したA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式は、同日付で会社法第178条に基づき全て消却しております。

目 次

	頁
【表紙】	1
第一部 【証券情報】	2
第1 【募集要項】	2
1 【新規発行株式】	2
2 【募集の方法】	3
3 【募集の条件】	4
4 【株式の引受け】	5
5 【新規発行による手取金の使途】	5
第2 【売出要項】	6
1 【売出株式(引受人の買取引受による売出し)】	6
2 【売出しの条件(引受人の買取引受による売出し)】	7
3 【売出株式(オーバーアロットメントによる売出し)】	8
4 【売出しの条件(オーバーアロットメントによる売出し)】	8
【募集又は売出しに関する特別記載事項】	9
第二部 【企業情報】	11
第1 【企業の概況】	11
1 【主要な経営指標等の推移】	11
2 【沿革】	14
3 【事業の内容】	15
4 【関係会社の状況】	21
5 【従業員の状況】	22
第2 【事業の状況】	23
1 【経営方針、経営環境及び対処すべき課題等】	23
2 【事業等のリスク】	31
3 【経営者による財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析】	35
4 【経営上の重要な契約等】	41
5 【研究開発活動】	41
第3 【設備の状況】	42
1 【設備投資等の概要】	42
2 【主要な設備の状況】	42
3 【設備の新設、除却等の計画】	42

第4	【提出会社の状況】	43
1	【株式等の状況】	43
2	【自己株式の取得等の状況】	51
3	【配当政策】	51
4	【コーポレート・ガバナンスの状況等】	52
第5	【経理の状況】	64
1	【連結財務諸表等】	65
2	【財務諸表等】	108
第6	【提出会社の株式事務の概要】	119
第7	【提出会社の参考情報】	120
1	【提出会社の親会社等の情報】	120
2	【その他の参考情報】	120
第四部	【株式公開情報】	121
第1	【特別利害関係者等の株式等の移動状況】	121
第2	【第三者割当等の概況】	123
1	【第三者割当等による株式等の発行の内容】	123
2	【取得者の概況】	125
3	【取得者の株式等の移動状況】	127
第3	【株主の状況】	128
	監査報告書	巻末

【表紙】

【提出書類】	有価証券届出書
【提出先】	関東財務局長
【提出日】	2020年5月27日
【会社名】	株式会社グッドパッチ
【英訳名】	Goodpatch Inc.
【代表者の役職氏名】	代表取締役社長 土屋 尚史
【本店の所在の場所】	東京都渋谷区鶯谷町3番3号
【電話番号】	03-6416-9238 (代表)
【事務連絡者氏名】	執行役員 管理部管掌 榎島 俊幸
【最寄りの連絡場所】	東京都渋谷区鶯谷町3番3号
【電話番号】	03-6416-9238 (代表)
【事務連絡者氏名】	執行役員 管理部管掌 榎島 俊幸
【届出の対象とした募集(売出)有価証券の種類】	株式
【届出の対象とした募集(売出)金額】	募集金額 ブックビルディング方式による募集 160,164,650円 売出金額 (引受人の買取引受による売出し) ブックビルディング方式による売出し 214,049,000円 (オーバーアロットメントによる売出し) ブックビルディング方式による売出し 60,329,000円 (注) 募集金額は、有価証券届出書提出時における見込額(会社法上の払込金額の総額)であり、売出金額は、有価証券届出書提出時における見込額であります。
【縦覧に供する場所】	該当事項はありません。

第一部 【証券情報】

第 1 【募集要項】

1 【新規発行株式】

種類	発行数(株)	内容
普通株式	308,900(注)3	1単元の株式数は、100株であります。 完全議決権株式であり、権利内容に何ら限定のない当社における標準となる株式であります。

- (注) 1. 2020年5月27日開催の取締役会決議によっております。
2. 当社は、2020年5月20日開催の取締役会において、当社の発行する株式を下記振替機関（社債、株式等の振替に関する法律第2条第2項に規定する振替機関をいう。以下同じ。）にて取扱うことについて同意することを決議しております。
- 名称 株式会社証券保管振替機構
住所 東京都中央区日本橋茅場町二丁目1番1号
3. 発行数については、2020年6月11日開催予定の取締役会において変更される可能性があります。
4. 「第1 募集要項」に記載の募集（以下、「本募集」という。）並びに「第2 売出要項」の「1 売出株式（引受人の買取引受による売出し）」及び「2 売出しの条件（引受人の買取引受による売出し）」に記載の引受人の買取引受による売出しにあたっては、その需要状況を勘案し、オーバーアロットメントによる売出しを追加的に行う場合があります。
- なお、オーバーアロットメントによる売出しについては、「第2 売出要項」の「3 売出株式（オーバーアロットメントによる売出し）」及び「4 売出しの条件（オーバーアロットメントによる売出し）」をご参照ください。
5. オーバーアロットメントによる売出しに関連して、上記とは別に2020年5月27日開催の取締役会において、大和証券株式会社を割当先とする第三者割当増資を行うことを決議しております。なお、その内容については、「募集又は売出しに関する特別記載事項 2. 第三者割当増資とシンジケートカバー取引について」をご参照ください。
6. 本募集及び引受人の買取引受による売出しに関連して、ロックアップに関する合意がなされておりますが、その内容につきましては、「募集又は売出しに関する特別記載事項 3. ロックアップについて」をご参照ください。

2 【募集の方法】

2020年6月22日に決定される引受価額にて、当社と元引受契約を締結する予定の後記「4 株式の引受け」欄記載の金融商品取引業者（以下、「第1 募集要項」において「引受人」という。）は、買取引受けを行い、当該引受価額と異なる価額（発行価格）で募集を行います。

引受価額は発行価額（2020年6月11日開催予定の取締役会において決定される払込金額と同額）以上の価額となります。引受人は払込期日に引受価額の総額を当社に払込み、本募集における発行価格の総額との差額は引受人の手取金といたします。当社は、引受人に対して引受手数料を支払いません。

なお、本募集は、株式会社東京証券取引所（以下、「取引所」という。）の定める有価証券上場規程施行規則第233条の規定に定めるブックビルディング方式（株式の取得の申込みの勧誘時において発行価格又は売出価格に係る仮条件を投資家に提示し、株式に係る投資家の需要状況を把握したうえで発行価格等を決定する方法をいう。）により決定する価格で行います。

区分	発行数(株)	発行価額の総額(円)	資本組入額の総額(円)
入札方式のうち入札による募集	—	—	—
入札方式のうち入札によらない募集	—	—	—
ブックビルディング方式	308,900	160,164,650	94,214,500
計(総発行株式)	308,900	160,164,650	94,214,500

- (注) 1. 全株式を引受人の買取引受けにより募集いたします。
2. 上場前の公募増資等を行うに際しての手続き等は、取引所の定める有価証券上場規程施行規則により規定されております。
3. 発行価額の総額は、会社法第199条第1項第2号所定の払込金額の総額であり、有価証券届出書提出時における見込額であります。
4. 資本組入額の総額は、資本金に組入れる額の総額であり、有価証券届出書提出時における想定発行価格（610円）の2分の1相当額を資本金に組入れることを前提として算出した見込額であります。
5. 有価証券届出書提出時における想定発行価格（610円）で算出した場合、本募集における発行価格の総額（見込額）は188,429,000円となります。

3 【募集の条件】

(1) 【入札方式】

① 【入札による募集】

該当事項はありません。

② 【入札によらない募集】

該当事項はありません。

(2) 【ブックビルディング方式】

発行価格 (円)	引受価額 (円)	発行価額 (円)	資本 組入額 (円)	申込株数 単位 (株)	申込期間	申込 証拠金 (円)	払込期日
未定 (注) 1	未定 (注) 1	未定 (注) 2	未定 (注) 3	100	自 2020年6月23日(火) 至 2020年6月26日(金)	未定 (注) 4	2020年6月29日(月)

(注) 1. 発行価格はブックビルディング方式によって決定いたします。

発行価格の決定に当たり、2020年6月11日に仮条件を決定する予定であります。

当該仮条件による需要状況、上場日までの価格変動リスク等を総合的に勘案した上で、2020年6月22日に発行価格及び引受価額を決定する予定であります。

仮条件は、事業内容、経営成績及び財政状態、事業内容等の類似性が高い上場会社との比較、価格算定能力が高いと推定される機関投資家等の意見その他を総合的に勘案して決定する予定であります。

需要の申告の受付に当たり、引受人は、当社株式が市場において適正な評価を受けることを目的に、機関投資家等を中心に需要の申告を促す予定であります。

2. 2020年6月11日開催予定の取締役会において、発行価額を決定する予定であります。また、前記「2 募集の方法」の冒頭に記載のとおり、発行価格と発行価額及び2020年6月22日に決定する予定の引受価額とは各々異なります。募集株式は全株を引受人が買取ることとしており、発行価格と引受価額との差額の総額は、引受人の手取金となります。

3. 2020年5月27日開催の取締役会において、増加する資本金及び資本準備金に関する事項として、増加する資本金の額は、会社計算規則第14条第1項に従い算出される資本金等増加限度額の2分の1の金額とし、計算の結果1円未満の端数が生じたときは、その端数を切り上げるものとする、及び増加する資本準備金の額は、当該資本金等増加限度額から増加する資本金の額を減じた額とすることを決議しております。この取締役会決議に基づき、2020年6月22日に資本組入額（資本金に組入れる額）を決定する予定であります。

4. 申込証拠金は、発行価格と同一の金額とし、利息をつけません。

申込証拠金のうち引受価額相当額は、払込期日に新株式払込金に振替充当いたします。

5. 株式受渡期日は、2020年6月30日（火）（以下、「上場（売買開始）日」という。）の予定であります。当社普通株式の取引所への上場に伴い、株式会社証券保管振替機構が振替機関として当社普通株式を取扱う予定であり、上場（売買開始）日から売買を行うことができます。なお、当社は株券を発行しておらず、株券の交付は行いません。

6. 申込みの方法は、申込期間内に後記申込取扱場所へ申込証拠金を添えて申込みをするものといたします。

7. 申込みに先立ち、2020年6月15日から2020年6月19日までの間で引受人に対して、当該仮条件を参考として需要の申告を行うことができます。当該需要の申告は変更又は撤回することができます。販売に当たりましては、取引所の「有価証券上場規程」に定める株主数基準の充足、上場後の株式の流通性の確保等を勘案し、需要の申告を行わなかった投資家にも販売が行われることがあります。引受人及びその委託販売先金融商品取引業者は、各社の定める配分の基本方針及び社内規則等に従い販売を行う方針であります。配分の基本方針については各社の店頭における表示又はホームページにおける表示等をご確認ください。

8. 引受価額が発行価額を下回る場合は株式の募集を中止いたします。

① 【申込取扱場所】

後記「4 株式の引受け」欄の引受人及びその委託販売先金融商品取引業者の全国の本支店及び営業所で申込みの取扱いをいたします。

② 【払込取扱場所】

店名	所在地
株式会社みずほ銀行 渋谷中央支店	東京都渋谷区宇田川町23-3

(注) 上記の払込取扱場所での申込みの取扱いはいりません。

4 【株式の引受け】

引受人の氏名又は名称	住所	引受株式数 (株)	引受けの条件
大和証券株式会社	東京都千代田区丸の内一丁目9番1号	308,900	<ol style="list-style-type: none"> 1 買取引受けによります。 2 引受人は新株式払込金として、2020年6月29日までに払込取扱場所へ引受価額と同額を払込むことといたします。 3 引受手数料は支払われません。ただし、発行価格と引受価額との差額の総額は引受人の手取金となります。
計	—	308,900	—

- (注) 1. 引受株式数は、2020年6月11日開催予定の取締役会において変更される可能性があります。
 2. 上記引受人と発行価格決定日(2020年6月22日)に元引受契約を締結する予定であります。ただし、元引受契約の締結後、同契約の解除条項に基づき、同契約を解除した場合、株式の募集を中止いたします。

5 【新規発行による手取金の使途】

(1) 【新規発行による手取金の額】

払込金額の総額(円)	発行諸費用の概算額(円)	差引手取概算額(円)
188,429,000	5,000,000	183,429,000

- (注) 1. 払込金額の総額は、引受価額の総額であり、有価証券届出書提出時における想定発行価格(610円)を基礎として算出した見込額であります。2020年6月11日開催予定の取締役会で決定される会社法第199条第1項第2号所定の払込金額の総額とは異なります。
 2. 発行諸費用の概算額には、消費税及び地方消費税(以下、「消費税等」という。)は含まれておりません。
 3. 引受手数料は支払わないため、「発行諸費用の概算額」は、これ以外の費用を合計したものであります。

(2) 【手取金の使途】

上記の手取概算額183,429千円及び「1 新規発行株式」の(注)5に記載の第三者割当増資の手取概算額上限58,329千円については、事業拡大・機能拡充のための人材確保に係る採用費及び人件費、当社及び当社連結子会社であるGoodpatch GmbHへの投融資資金を通じた当社グループにおける借入金の返済、新たなSaaS形式のオンラインコラボレーションソフトウェア「Strap」の開発等の新規事業への投資に充当する予定です。具体的には以下の使途に充当する予定です。

- ① 事業拡大・機能拡充のための人材確保に係る採用費及び人件費として139,000千円
(2020年8月期27,200千円、2021年8月期111,800千円)
- ② 当社及び当社連結子会社であるGoodpatch GmbHへの投融資資金を通じた当社グループにおける借入金の返済資金として57,000千円
(2020年8月期5,554千円、2021年8月期51,446千円)
- ③ 新たなSaaS形式のオンラインコラボレーションソフトウェア「Strap」の開発等の新規事業への投資として44,000千円
(2020年8月期7,000千円、2021年8月期37,000千円)

残額については、将来における当社サービスの成長に寄与するための支出、投資に充当する方針であります。当該内容等について現時点で具体化している事項はなく、今後具体的な資金需要が発生し支払時期が決定するまでは、安全性の高い金融商品等で運用していく方針であります。

第2 【売出要項】

1 【売出株式(引受人の買取引受による売出し)】

2020年6月22日に決定される引受価額にて、当社と元引受契約を締結する予定の後記「2 売出しの条件(引受人の買取引受による売出し)(2)ブックビルディング方式」に記載の金融商品取引業者(以下、「第2 売出要項」において「引受人」という。)は、下記売出人から買取引受けを行い、当該引受価額と異なる価額(売出価格、発行価格と同一の価格)で売出しを行います。引受人は株式受渡期日に引受価額の総額を売出人に支払い、引受人の買取引受による売出しにおける売出価格の総額との差額は引受人の手取金といたします。売出人は引受人に対して引受手数料を支払いません。

種類	売出数(株)		売出価額の総額 (円)	売出しに係る株式の 所有者の住所及び氏名 又は名称
普通株式	入札方式のうち入札 による売出し	—	—	—
	入札方式のうち入札 によらない売出し	—	—	—
	ブックビルディング 方式	350,900	214,049,000	神奈川県川崎市中原区 土屋 尚史 181,800株
				東京都渋谷区恵比寿南三丁目5番7号 株式会社DGベンチャーズ 79,200株
				東京都千代田区有楽町一丁目12番1号 株式会社FiNC Technologies 24,200株
				Salesforce Tower, 415 Mission St, 3rd Fl San Francisco, CA 94105, United States of America Salesforce Ventures LLC 23,100株
				東京都中央区京橋一丁目2番5号 MSIVC2016V投資事業有限責任組合 19,800株
				東京都中央区八重洲一丁目3番4号 SMBPベンチャーキャピタル2号投資事業 有限責任組合 12,100株
				東京都港区六本木一丁目6番1号 SBIベンチャー企業成長支援3号投資事 業有限責任組合 3,400株
				東京都港区六本木一丁目6番1号 SBIベンチャー企業成長支援4号投資事 業有限責任組合 2,500株
東京都港区六本木一丁目6番1号 SBIアドバンスト・テクノロジー1号投資 事業有限責任組合 1,900株				
東京都港区六本木一丁目6番1号 SBIベンチャー企業成長支援2号投資事 業有限責任組合 1,700株				
東京都港区六本木一丁目6番1号 SBIベンチャー企業成長支援投資事業有 限責任組合 1,200株				
計(総売出株式)	—	350,900	214,049,000	—

- (注) 1. 上場前の売出しを行うに際しての手続き等は、取引所のできる有価証券上場規程施行規則により規定されております。
2. 振替機関の名称及び住所は、「第1 募集要項 1 新規発行株式」の(注)2に記載した振替機関と同一であります。
3. 「第1 募集要項」における株式の募集を中止した場合には、引受人の買取引受による売出しも中止いたします。

4. 売出価額の総額は、有価証券届出書提出時における想定売出価格（610円）で算出した見込額であります。
5. 売出数等については今後変更される可能性があります。
6. 本募集並びに引受人の買取引受による売出しにあたっては、その需要状況を勘案し、オーバーアロットメントによる売出しを追加的に行う場合があります。
なお、オーバーアロットメントによる売出しについては、「3 売出株式（オーバーアロットメントによる売出し）」及び「4 売出しの条件（オーバーアロットメントによる売出し）」をご参照ください。
7. 本募集及び引受人の買取引受による売出しに関連して、ロックアップに関する合意がなされておりますが、その内容につきましては、「募集又は売出しに関する特別記載事項 3. ロックアップについて」をご参照ください。

2 【売出しの条件(引受人の買取引受による売出し)】

(1) 【入札方式】

① 【入札による売出し】

該当事項はありません。

② 【入札によらない売出し】

該当事項はありません。

(2) 【ブックビルディング方式】

売出価格 (円)	引受価額 (円)	申込期間	申込 株数単位 (株)	申込 証拠金 (円)	申込受付場所	引受人の住所及び氏名 又は名称	元引受 契約 の内容
未定 (注) 1 (注) 2	未定 (注) 2	自 2020年 6月23日(火) 至 2020年 6月26日(金)	100	未定 (注) 2	引受人及びその委託販 売先金融商品取引業者 の本支店及び営業所	東京都千代田区丸の内 一丁目9番1号 大和証券株式会社 東京都港区六本木 一丁目6番1号 株式会社SBI証券	未定 (注) 3

- (注) 1. 売出価格の決定方法は、「第1 募集要項 3 募集の条件 (2) ブックビルディング方式」の(注) 1と同様であります。
2. 売出価格、引受価額及び申込証拠金は、ブックビルディング方式による募集の発行価格、引受価額及び申込証拠金とそれぞれ同一といたします。ただし、申込証拠金には、利息をつけません。
3. 引受人の引受価額による買取引受によることとし、その他元引受契約の内容、売出しに必要な条件は、売出価格決定日（2020年6月22日）に決定いたします。なお、元引受契約においては、引受手数料は支払われません。ただし、売出価格と引受価額との差額の総額は引受人の手取金となります。
4. 上記引受人と2020年6月22日に元引受契約を締結する予定であります。ただし、元引受契約の締結後、同契約の解除条項に基づき、同契約を解除した場合、株式の売出しを中止いたします。
5. 株式受渡期日は、上場（売買開始）日（2020年6月30日（火））の予定であります。当社普通株式の取引所への上場に伴い、株式会社証券保管振替機構が振替機関として当社普通株式を取扱う予定であり、上場（売買開始）日から売買を行うことができます。なお、当社は株券を発行しておらず、株券の交付は行いません。
6. 申込みの方法は、申込期間内に上記申込受付場所へ申込証拠金を添えて申込みをするものといたします。
7. 上記引受人及びその委託販売先金融商品取引業者の販売方針は、「第1 募集要項 3 募集の条件 (2) ブックビルディング方式」の(注) 7に記載した販売方針と同様であります。
8. 引受人は、上記引受株式数のうち、2,000株を上限として、全国の販売を希望する引受人以外の金融商品取引業者に委託販売する方針であります。

3 【売出株式(オーバーアロットメントによる売出し)】

種類	売出数(株)		売出価額の総額 (円)	売出しに係る株式の所有者の 住所及び氏名又は名称
普通株式	入札方式のうち入札による売出し	—	—	—
	入札方式のうち入札によらない売出し	—	—	—
	ブックビルディング方式	98,900	60,329,000	東京都千代田区丸の内一丁目9番1号 大和証券株式会社
計(総売出株式)	—	98,900	60,329,000	—

- (注) 1. オーバーアロットメントによる売出しは、「第1 募集要項」に記載の募集及び引受人の買取引受による売出しに伴い、その需要状況を勘案して行われる大和証券株式会社による売出しであります。売出数は上限株式数を示したものであり、需要状況により減少し、又は全く行わない場合があります。
2. オーバーアロットメントによる売出しに関連して、大和証券株式会社は、2020年6月30日から2020年7月22日までの期間(以下、「シンジケートカバー取引期間」という。)、取引所においてオーバーアロットメントによる売出しに係る株式数を上限とする当社普通株式の買付け(以下、「シンジケートカバー取引」という。)を行う場合があります。その内容については、「募集又は売出しに関する特別記載事項 2. 第三者割当増資とシンジケートカバー取引について」をご参照ください。
3. 上場前の売出しを行うに際しての手続き等は、取引所の定める有価証券上場規程施行規則により規定されております。
4. 「第1 募集要項」における株式の募集を中止した場合には、オーバーアロットメントによる売出しも中止いたします。
5. 売出価額の総額は、有価証券届出書提出時における想定売出価格(610円)で算出した見込額であります。
6. 振替機関の名称及び住所は、「第1 募集要項 1 新規発行株式」の(注)2に記載した振替機関と同一であります。

4 【売出しの条件(オーバーアロットメントによる売出し)】

(1) 【入札方式】

① 【入札による売出し】

該当事項はありません。

② 【入札によらない売出し】

該当事項はありません。

(2) 【ブックビルディング方式】

売出価格 (円)	申込期間	申込株数 単位 (株)	申込証拠金 (円)	申込受付場所	引受人の住所及び 氏名又は名称	元引受契約 の内容
未定 (注) 1	自 2020年 6月23日(火) 至 2020年 6月26日(金)	100	未定 (注) 1	大和証券株式会社及び その委託販売先金融商 品取引業者の本支店及 び営業所	—	—

- (注) 1. 売出価格及び申込証拠金については、引受人の買取引受による売出しにおける売出価格及び申込証拠金とそれぞれ同一といたします。ただし、申込証拠金には利息をつけません。
2. 売出しに必要な条件については、売出価格決定日(2020年6月22日)において決定する予定であります。
3. 株式受渡期日は、引受人の買取引受による売出しにおける株式受渡期日と同じ上場(売買開始)日(2020年6月30日(火))の予定であります。当社普通株式の取引所への上場に伴い、株式会社証券保管振替機構が振替機関として当社普通株式を取扱う予定であり、上場(売買開始)日から売買を行うことができます。なお、当社は株券を発行しておらず、株券の交付は行いません。
4. 申込みの方法は、申込期間内に上記申込受付場所へ申込証拠金を添えて申込みをするものといたします。
5. 大和証券株式会社及びその委託販売先金融商品取引業者の販売方針は、「第1 募集要項 3 募集の条件(2)ブックビルディング方式」の(注)7に記載した販売方針と同様であります。

【募集又は売出しに関する特別記載事項】

1. 東京証券取引所マザーズへの上場について

当社普通株式は、「第1 募集要項」における募集株式及び「第2 売出要項」における売出株式を含め、大和証券株式会社を主幹事会社(以下、「主幹事会社」という。)として、2020年6月30日に東京証券取引所マザーズへ上場される予定であります。

2. 第三者割当増資とシンジケートカバー取引について

オーバーアロットメントによる売出しの対象となる当社普通株式は、オーバーアロットメントによる売出しのために、主幹事会社が当社株主より借受ける株式であります。これに関連して、当社は、2020年5月27日開催の取締役会において、主幹事会社を割当先とする以下の内容の第三者割当による募集株式発行(以下、「本件第三者割当増資」という。)の決議を行っております。

募集株式の種類及び数	当社普通株式 98,900株
募集株式の払込金額	未定(「第1 募集要項」に記載の募集株式の払込金額と同一とする。)
割当価格	未定(「第1 募集要項」に記載の募集株式の引受価額と同一とする。)
払込期日	2020年7月29日
増加資本金及び資本準備金に関する事項	増加する資本金の額は、割当価格を基礎とし、会社計算規則第14条第1項に従い算出される資本金等増加限度額の2分の1の金額とし、計算の結果1円未満の端数が生じたときは、その端数を切り上げるものとする。また、増加する資本準備金の額は、資本金等増加限度額から増加する資本金の額を減じた額とする。
払込取扱場所	東京都渋谷区宇田川町23-3 株式会社みずほ銀行 渋谷中央支店

主幹事会社は、当社株主から借受けた株式を、本件第三者割当増資による株式の割当て又は下記のシンジケートカバー取引若しくはその双方により取得した株式により返還します。

また、主幹事会社は、上場(売買開始)日から2020年7月22日までの間、オーバーアロットメントによる売出しに係る株式数を上限とし、当社株主から借受けている株式の返還に充当するために、シンジケートカバー取引を行う場合があります。

主幹事会社は、シンジケートカバー取引により取得した株式数については、割当てに応じない予定でありますので、その結果、失権により本件第三者割当増資における最終的な発行数が減少する、又は発行そのものが全く行われない場合があります。

また、シンジケートカバー取引期間内においても、主幹事会社の判断で、シンジケートカバー取引を全く行わないか、又は買い付けた株式数が上限株式数に達しなくともシンジケートカバー取引を終了させる場合があります。

3. ロックアップについて

本募集並びに引受人の買取引受による売出しに関連して、売出人かつ貸株人である土屋尚史、並びに当社株主である株式会社ブルーローズ、實方ボリス、佐田俊樹、須田仁之、松岡毅、柳沢和徹及び瀬川貴之は、主幹事会社に対し、元引受契約締結日から上場日（当日を含む）後180日目（2020年12月26日）までの期間、主幹事会社の事前の書面による同意なしには、当社普通株式の売却等を行わない旨を合意しております。

また、売出人かつ当社株主である株式会社DGベンチャーズ、Salesforce Ventures LLC、MSIVC2016V投資事業有限責任組合、SMBCベンチャーキャピタル2号投資事業有限責任組合、SBIベンチャー企業成長支援2号投資事業有限責任組合、SBIベンチャー企業成長支援3号投資事業有限責任組合、SBIベンチャー企業成長支援4号投資事業有限責任組合、SBIアドバンスト・テクノロジー1号投資事業有限責任組合及びSBIベンチャー企業成長支援投資事業有限責任組合、並びに当社株主であるDG Lab1号投資事業有限責任組合及びFintechビジネスイノベーション投資事業有限責任組合は、主幹事会社に対し、元引受契約締結日から上場日（当日を含む）後90日目（2020年9月27日）までの期間、主幹事会社の事前の書面による同意なしには、当社普通株式の売却等（ただし、引受人の買取引受による売出し、グリーンシューオプションの対象となる当社普通株式を主幹事会社が取得すること及び売却価格が本募集等における発行価格又は売出価格の1.5倍以上であって、主幹事会社を通して行う株式会社東京証券取引所取引での売却等を除く。）を行わない旨を合意しております。

加えて、当社の新株予約権を保有する實方ボリス及び石井克尚は、主幹事会社に対し、元引受契約締結日から上場日（当日を含む）後180日目（2020年12月26日）までの期間、主幹事会社の事前の書面による同意なしには、当社新株予約権及び新株予約権の行使により取得した株式の売却等を行わない旨を合意しております。

また、当社は主幹事会社に対し、元引受契約締結日から上場日（当日を含む）後180日目（2020年12月26日）までの期間、主幹事会社の事前の書面による同意なしに、当社普通株式の発行、当社普通株式に転換もしくは交換される有価証券の発行又は当社普通株式を取得もしくは受領する権利を付与された有価証券の発行等（ただし、本募集、グリーンシューオプション、株式分割及びストックオプションにかかわる発行等を除く。）を行わない旨合意しております。

ロックアップ期間終了後には上記取引が可能となりますが、当該取引が行われた場合には、当社普通株式の市場価格に影響が及ぶ可能性があります。

なお、上記のいずれの場合においても、主幹事会社はロックアップ期間中であっても、その裁量で当該合意の内容を全部若しくは一部につき解除できる権限を有しております。

上記のほか、当社は、取引所の定める有価証券上場規程施行規則の規定に基づき、上場前の第三者割当等による募集株式の割当等に関し、割当を受けた者との間で継続所有等の確約を行っております。その内容については、「第四部 株式公開情報 第2 第三者割当等の概況」をご参照ください。

4. 当社指定販売先への売付け（親引け）について

当社は、本募集並びに引受人の買取引受による売出しにおいて、日本証券業協会の定める「株券等の募集等の引受け等に係る顧客への配分に関する規則」に従い、当社従業員への福利厚生等を目的として当社従業員持株会に対し、公募による募集株式及び売出株式のうち65,900株を上限として売付けることを引受人に要請する予定であります。

なお、日本証券業協会の定める「株券等の募集等の引受け等に係る顧客への配分に関する規則」第2条第2項に基づき、当社が指定する販売先への売付け（親引け）として、当社は親引け予定先の状況等につき公表し、主幹事会社は親引け予定先から売付ける株式数を対象として継続所有に関する確約を書面により取り付けます。

第二部 【企業情報】

第1 【企業の概況】

1 【主要な経営指標等の推移】

(1) 連結経営指標等

回次		第7期	第8期
決算年月		2018年8月	2019年8月
売上高	(千円)	1,371,260	1,683,269
経常利益又は経常損失(△)	(千円)	△11,726	83,678
親会社株主に帰属する当期純利益又は 親会社株主に帰属する当期純損失(△)	(千円)	△22,219	57,389
包括利益	(千円)	△23,926	52,372
純資産額	(千円)	411,024	463,396
総資産額	(千円)	775,274	821,642
1株当たり純資産額	(円)	59.88	67.51
1株当たり当期純利益又は 1株当たり当期純損失(△)	(円)	△3.24	8.36
潜在株式調整後1株当たり当期純利益	(円)	—	—
自己資本比率	(%)	53.0	56.4
自己資本利益率	(%)	—	13.1
株価収益率	(倍)	—	—
営業活動による キャッシュ・フロー	(千円)	△29,704	126,880
投資活動による キャッシュ・フロー	(千円)	△33,032	△20,812
財務活動による キャッシュ・フロー	(千円)	13,330	△64,388
現金及び現金同等物 の期末残高	(千円)	473,565	508,908
従業員数	(名)	118	158

- (注) 1. 売上高には、消費税等は含まれておりません。
2. 第7期の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため、また、1株当たり当期純損失を計上しているため記載しておりません。また、第8期の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため記載しておりません。
3. 第7期の自己資本利益率については、親会社株主に帰属する当期純損失を計上しているため記載しておりません。
4. 株価収益率は当社株式が非上場であるため記載しておりません。
5. 第7期及び第8期の連結財務諸表については、「連結財務諸表の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和51年大蔵省令第28号)に基づき作成しており、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、有限責任監査法人トーマツによる監査を受けております。
6. 平均臨時雇用者数は、その総数が従業員数の100分の10未満のため、記載を省略しております。
7. 当社は、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式を保有する全株主が定款に定める取得請求権を行使したことにより、同日付で自己株式として取得し、対価として普通株式を交付しておりますが、第7期の期首に当該普通株式の交付が行われたと仮定し、1株当たり純資産額及び1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損失を算定しております。なお、当社が取得したA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式は、同日付で会社法第178条に基づき全て消却しております。

8. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行いました
 が、第7期の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり純資産額及び1株当たり当期純利益又は
 1株当たり当期純損失を算定しております。

(2) 提出会社の経営指標等

回次	第4期	第5期	第6期	第7期	第8期
決算年月	2015年8月	2016年8月	2017年8月	2018年8月	2019年8月
売上高 (千円)	345,931	522,580	643,694	1,163,040	1,401,731
経常利益又は経常損失(△) (千円)	△56,379	△105,694	△257,912	△40,072	93,693
当期純利益又は当期純損失(△) (千円)	△56,321	△106,224	△275,284	△50,528	68,507
資本金 (千円)	55,000	255,003	455,754	455,754	455,754
発行済株式総数					
普通株式	100,000	100,000	100,000	100,000	100,000
A種優先株式 (株)	25,000	25,000	25,000	25,000	25,000
B種優先株式		21,053	21,053	21,053	21,053
C種優先株式			16,941	16,941	16,941
純資産額 (千円)	45,418	339,200	465,418	414,889	483,397
総資産額 (千円)	157,378	544,333	826,057	760,039	800,328
1株当たり純資産額 (円)	△436.65	△1,320.12	△3,265.22	60.44	70.42
1株当たり配当額 (1株当たり中間配当額) (円)	— (—)	— (—)	— (—)	— (—)	— (—)
1株当たり当期純利益又は 1株当たり当期純損失(△) (円)	△450.57	△977.55	△2,229.61	△7.36	9.98
潜在株式調整後 1株当たり当期純利益 (円)	—	—	—	—	—
自己資本比率 (%)	28.9	62.3	56.3	54.6	60.4
自己資本利益率 (%)	—	—	—	—	15.3
株価収益率 (倍)	—	—	—	—	—
配当性向 (%)	—	—	—	—	—
従業員数 (名)	59	77	92	101	135

- (注) 1. 売上高には、消費税等は含まれておりません。
 2. 2014年11月30日付で普通株式1株及びA種優先株式1株につき1,000株の割合で株式分割を行っております
 が、第4期期首に当該株式分割が行われたものと仮定して1株当たり純資産額及び1株当たり当期純損失を
 算定しております。
 3. 1株当たり配当額及び配当性向については、配当を実施していないため、記載しておりません。
 4. 第4期から第7期の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株
 式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため、また、1株当たり当期純損失を計上しているため記
 載しておりません。また、第8期の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在する
 ものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため記載しておりません。
 5. 第4期から第7期の自己資本利益率については、当期純損失であるため記載しておりません。
 6. 株価収益率は当社株式が非上場であるため記載しておりません。
 7. 経営指標等のうち、第4期から第6期については会社計算規則(平成18年法務省令第13号)の規定に基づき算
 出した各数値を記載しており、金融商品取引法第193条の2第1項の規定による監査証明を受けておりませ
 ん。
 8. 第7期及び第8期の財務諸表については、「財務諸表等の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和38
 年大蔵省令第59号)に基づき作成しており、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、有限責任
 監査法人トーマツによる監査を受けております。

9. 平均臨時雇用者数は、その総数が従業員数の100分の10未満のため、記載を省略しております。
10. 当社は、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式を保有する全株主が定款に定める取得請求権を行使したことにより、同日付で自己株式として取得し、対価として普通株式を交付しておりますが、第7期の期首に当該普通株式の交付が行われたと仮定し、1株当たり純資産額及び1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損失を算定しております。なお、当社が取得したA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式は、同日付で会社法第178条に基づき全て消却しております。
11. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行いました。第7期の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり純資産額及び1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損失を算定しております。
12. 当社は、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式を保有する全株主が定款に定める取得請求権を行使したことにより、同日付で自己株式として取得し、対価として普通株式を交付しております。当社が取得したA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式は、同日付で会社法第178条に基づき全て消却しております。また、2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行っております。そこで、東京証券取引所自主規制法人（現 日本取引所自主規制法人）の引受担当者宛通知『「新規上市申請のための有価証券報告書(Iの部)」の作成上の留意点について』（2012年8月21日付東証上審第133号）に基づき、第4期の期首に当該普通株式の交付及び株式分割が行われたと仮定して算定した場合の1株当たり指標の推移を参考までに掲げると以下のとおりであります。なお、第4期から第6期の数値（1株当たり配当額についてはすべての数値）については、有限責任監査法人トーマツによる監査を受けておりません。

回次	第4期	第5期	第6期	第7期	第8期
決算年月	2015年8月	2016年8月	2017年8月	2018年8月	2019年8月
1株当たり純資産額 (円)	8.91	55.86	67.80	60.44	70.42
1株当たり当期純利益又は 1株当たり当期純損失(△) (円)	△11.05	△18.14	△43.28	△7.36	9.98
潜在株式調整後 1株当たり当期純利益 (円)	—	—	—	—	—
1株当たり配当額 (1株当たり中間配当額) (円)	— (—)	— (—)	— (—)	— (—)	— (—)

2 【沿革】

年月	概要
2011年 9月	企業のUI/UXのデザイン支援を目的として、東京都千代田区において株式会社グッドパッチを資本金5,000千円で設立。UI/UXデザイン支援を開始
2014年 1月	プロトタイピングツール「Prottt」をリリース
2014年 5月	東京都渋谷区に本社移転
2015年 5月	ヨーロッパ市場への事業展開を図るためドイツ・ベルリンに子会社 Goodpatch GmbHを設立し、ベルリンスタジオを開設
2015年 9月	「Prottt」が公益財団法人日本デザイン振興会主催のグッドデザイン賞を受賞
2017年 9月	Goodpatch GmbHにてVR/ARを活用したデザインツール「Athena」の開発を開始
2018年 5月	デザイナー特化型キャリア支援サービス「ReDesigner」を開始
2018年 8月	遠隔地からインターネットを通じてプロジェクトに参加し、顧客にUI/UXデザイン支援を提供するフルリモートのデザインチーム「Goodpatch Anywhere」を開始
2018年 8月	Goodpatch GmbH、ミュンヘンスタジオを開設
2019年 6月	キャリア支援プラットフォーム「ReDesigner for Student」をリリース

- (注) 1. UI (User Interface/ユーザーインターフェース) とは「ユーザーがPCやスマートフォン等のデバイスとやり取りをする際の入力や表示方法などの仕組み」を意味します。また、UX (User Experience/ユーザーエクスペリエンス) は「サービスなどによって得られるユーザー体験」のことを指します。
2. UIとUXを複合的に関連させデザインするという意味を込めて当社では「UI/UXデザイン」と称しています。

3 【事業の内容】

当社グループは、「ハートを揺さぶるデザインで世界を前進させる」というビジョンのもと、「デザインの力を証明する」というミッションを掲げ、「デザイン」を通じて人々の生活がより便利になり、より暮らしやすくなることを目指し事業活動を行っております。

当社グループが考える「デザイン」とは、問題の本質を掘り下げ、解決のための設計を行い、設計に基づいた見た目(ビジュアル表現)を作り上げ、問題解決へと導くことを意味します。一般的に「デザイン」というと、製商品の形や色、模様などの表面的な見え方に言及されることが多いのですが、「デザイン」の本質は、製商品を使う“人”を中心に据え、その目的、置かれる状況、付随する思考も含めた情報伝達や体験の創造にあります。色や形、技術や機能は「デザイン」によって統合され、本来の目的に沿って適切に活用されるようになります。

当社グループは、現代のビジネスにおいて、この「デザイン」の考え方がより重要視されてきていると考えております。これまで「デザイン」は広告等の表面的なビジュアルのデザインを指すことが一般的であり、その目的は製商品の認知の向上やコンバージョン(購入)でしたが、ユーザーが使い続けたいくなる体験のデザインやその体験の積み重ねによる価値の循環のデザインによって、その目的はエンゲージメント(活用)やリテンション(継続)、解約率の低下に変化しています。特に、近年のSaaSなどのサブスクリプションを主軸においたビジネス(サービス)にはデザインが大きく影響しています。

当社グループは、この「デザイン」の本質的な考え方をもとに、顧客企業に対し、Web・スマートフォンサービス等のデジタルプロダクトに関わる様々なデザインについて、次の3つの領域にまたがりサービスを提供しております。

・Experience Design (UI/UX) 領域 (プロダクト)

主にスマートフォンやSaaSのアプリケーション等のデジタルプロダクトにおけるUI/UXデザイン支援(戦略立案・企画・設計・開発の支援)。ユーザー視点でより使いやすいサービスを実現します。

・Brand Experience 領域 (コーポレート・組織)

顧客企業の経営ビジョン・ミッションを起点とした組織デザインやブランドイメージのデザイン。ブランドの発信者側のサービスに込める想いや提供価値をデザインし、強固なブランドの形成を支援します。

・Business Design 領域 (戦略・ビジネスモデル)

顧客企業のデジタルにとどまらないプロダクト全般における戦略・ビジネスモデルのデザイン。ユーザーがサービスを受け入れ、プロダクトを成長させていくための要件を定義し、その実現方法をデザインします。

それぞれの領域は部分的に重なり合うため、領域をまたいだサービスの提供も特徴の一つとなります。例えば、Business Design 領域からExperience Design (UI/UX) 領域またはBrand Experience領域へサービスを連続的に提供することによって、戦略の策定からプロダクト開発まで一貫通費で支援することができます。顧客企業にとっては、プロダクト開発だけでなく、その基盤となる組織文化の変革を推進することができるなど、より本質的な課題解決を行うことが可能です。

これらのデザイン領域に対し、当社グループは、当社及び連結子会社2社(Goodpatch GmbH及びGoodpatch, Inc)の計3社により構成され、主要な事業としては、Webサイトやアプリケーション、ブランドのデザイン支援を行うデザインパートナー事業と、自社開発のSaaSプロダクトや自社を軸として構築した人材プールを活用したデザインプラットフォーム事業の2つの事業にて展開しております。なお、以下に示す区分は「第5 経理の状況 1. (1)連結財務諸表注記事項」に掲げるセグメント情報の区分と同一であります。

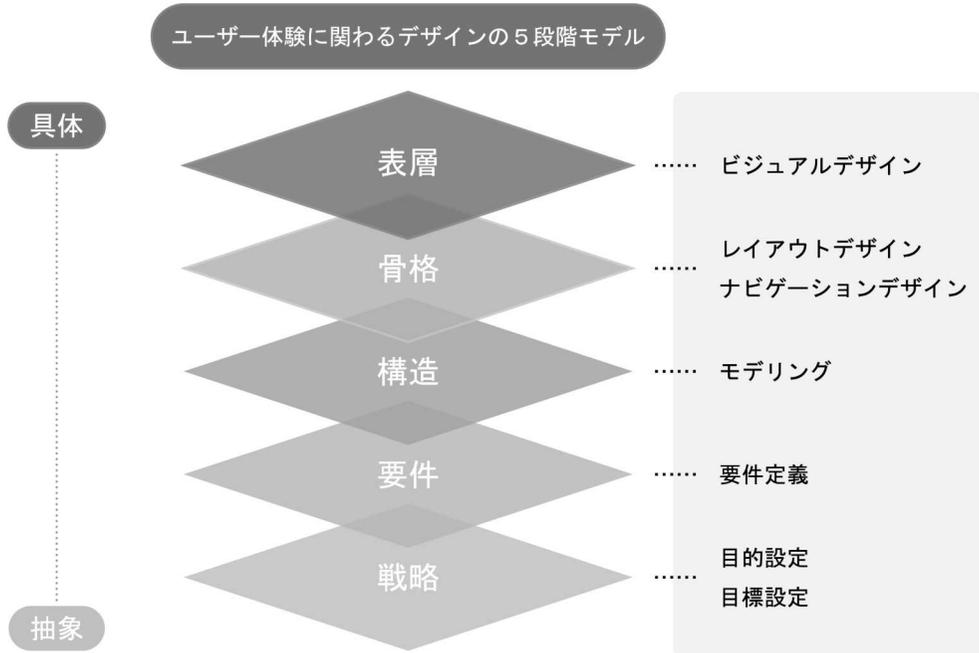
(1) デザインパートナー事業

デザインパートナー事業においては、主にWebサイトやスマートフォンアプリケーション等のデジタルプロダクトのデザイン開発を進めたい顧客企業(クライアント)に対し、当社のUXデザイナー及びUIデザイナーがデザインプロジェクトをリードしながらデザインプロセスを遂行し、顧客企業が真に必要なUI/UXデザインの実現を支援し、顧客企業(クライアント)の成長にデザインで貢献します。

① デザインプロジェクトのデザインプロセス（デザイン支援の流れ）について

当事業においては、顧客企業にとって本来必要とされるデザインの開発のために、製品・サービスをユーザーとのやりとりだけでなく、ユーザーを取り巻く環境や前後関係、時間の流れなどを総合的な「経験・体験」としてとらえてユーザーの体験のデザイン（UXデザイン）を行います。

当社グループでは、プロダクトやサービスの見栄えや表面上の見た目を綺麗に整えることだけでは十分に目的を達成するデザインとはならないと考えており、米国のUXデザイナーであるJesse James Garrett氏の提唱する、ユーザー体験を考える上での5つの要素（戦略、要件、構造、骨格、表層）をもとに、互いに関係するそれぞれの要素を考慮しながらデザインプロジェクトを進めております。

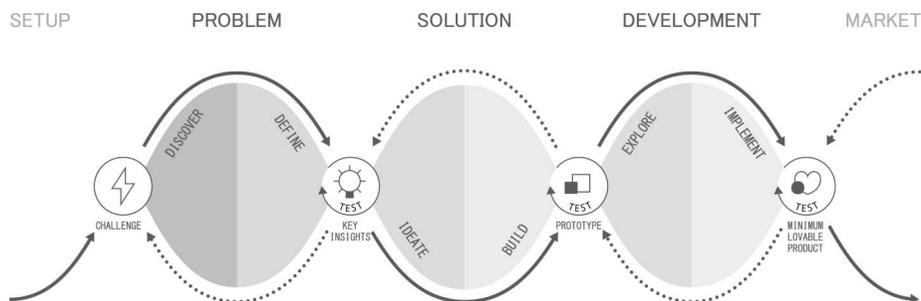


© 2019 Goodpatch Inc.

Jesse James Garrett氏 "The Elements of User Experience" を元に再解釈

デザインプロジェクトでは、必ずしも前段階を完全に完成させてから次段階に着手するわけではなく、途中まで作った状態で次段階に進み、また前段階に戻りやり直すという段階の行き来、すなわちプロトタイピングを繰り返しながら発想を深めていきます。企業側の視点だけでなく、ユーザー側の視点からその思考や行動を柔軟に分析していくため、プロトタイピングを繰り返すことで顧客企業が気付かない潜在的な強みを取り入れる、顧客企業がこれまで採ったことのないマーケットへのアプローチを検討する、顧客企業がターゲットと考えているユーザー像を最適化する、顧客企業が持たない技術を外部から取り入れることを検討する等の結果につながり、イノベーションの実現に近づいていきます。

当社グループでは、このようなデザイン支援の流れをデザインプロセスと呼んでおり、デザインプロセスは「1. Setup セットアップ→2. Problem プロブレム→3. Solution ソリューション→4. Development デベロップメント→5. Market マーケット」の5つのフェーズで進行します。各フェーズはアイデアや議論の発散と収束を含み、フェーズの接続するポイントがデザインプロセスのマイルストーンとなります。デザインプロセスの概念図は次のようになります。



1. Setup セットアップ

プロジェクトで達成すべきことを見つけるフェーズです。デザインプロジェクトが始まり、当社と顧客企業が一体となりワークショップ形式でチームビルディングを行います。プロジェクトの目的を紐解くことで、顧客のビジネスゴールと顧客のユーザーゴールの関係性を明らかにし、未だ明確ではない顧客の課題にアプローチします。プロジェクトで解決する課題の合意を取り、注力する部分を決定します。

2. Problem プロブレム

プロブレムではリサーチ・ユーザーインタビューを元に、本質的な課題を定めるために様々な調査を行います。顧客企業が提供したいと考えているサービスまたはビジネスが、どのようなユーザーをターゲットとしているか等により、デザインアウトプットの内容が変わってきます。顧客企業にとっても自社のユーザーを客観的に分析する機会を持つことで、企業が提供するサービスやビジネスの価値を明確にしなが、ユーザーのインサイトを発見・定義することができます。

3. Solution ソリューション

ここでは、アイディエーション（アイデアを出すこと）を行い、課題に対する解決策を提示し、アウトプットにむけた設計及び骨格を構築します。前工程にて発見・定義したユーザーのインサイトにに基づき、潜在ニーズやニーズを充足したときのメリットをチーム内で議論しながらサービスの大枠を定めていきます。その後、デザイナーがプロトタイプとしてプロダクトのコンセプトを提示し、これ以降の議論やサービスの初期設計における基盤となるものが出来上がります。

4. Development デベロップメント

ここでは、デザイナーがデザインしたものをユーザーが使えるプロダクトへと変えていきます。様々な機能が付け加えられ、体験価値を確認しながら検証作業が繰り返されます。ここでの成果物はMLP (Minimum Lovable Product : ユーザーにとってそのコア機能が本当に心から求められているものなのかを検証するための、初期バージョンのプロダクト) です。最終的なMLPにたどり着くまでにデザイン検証作業の反復を行います。

5. Market マーケット

ここでは、最終プロトタイプをベースに本番環境に組み込むデザインを制作します。マーケット検証から適切なフィードバックを得て、プロダクトの最終的なデザインを進め、ビジネスと強い紐付けが行われます。プロジェクトによっては、続いて当社エンジニアがアプリ開発のコーディングを行うこともあります。

② 当社グループのデザイナーについて

当社グループのデザインプロジェクトでは、プロジェクト開始段階からUXデザイナーとUIデザイナーが少なくとも一人ずつ参加することを原則としています。プロジェクト全体のデザインスコープによっては、それぞれが複数名ずつ参加する場合があります。UXデザイナー及びUIデザイナー並びにエンジニアの役割は次のようになります。

- ・UXデザイナー

UXデザイナーはデザインプロジェクトにおいて、顧客のサービス体験を設計する役割を担い、デザインプロセスの主に前半から中盤部分を担当します。ユーザー像を絞り込んで定義し、ユーザー像から顧客のサービスにおける問題の本質を発見し、解決のための設計を行い、デザインのベースとなる要素を絞り込んでいきます。

- ・UIデザイナー

UIデザイナーはデザインプロジェクトにおいて、絞り込まれたユーザー像からプロトタイプを設計し、本番に実装するデザインを制作します。デザインプロセスにおいては、主に中盤から後半部分を担当します。

- ・エンジニア

エンジニアはデザインプロジェクトにおいて、デザインが確定した後のアプリの実装を担います。iOS、Android、Web、サーバーなどの様々な専門スキルを持ったメンバーが在籍しております。

③ 事業拠点について

デザインパートナー事業では、主として日本でのビジネス展開のために当社を、ヨーロッパ全土でのビジネス展開のために連結子会社Goodpatch GmbHをそれぞれ事業拠点としております。UIデザイン（注1）及びUXデザイン（注2）についてクライアントへ提供するためのデザインプロセスは、日本とヨーロッパ等においても異なることなく、そのオペレーションは類似しています。一方で、デザインを活用するエンドユーザーの文化的背景によっては表現方法が異なることがあるため、当社グループでは人材の多様性（出身国や言語等）ある組織運営を実施し、グローバルレベルでのターゲットユーザーについては、当社及びGoodpatch GmbHが連携をして対応しております。

(2) デザインプラットフォーム事業

デザインプラットフォーム事業は、デザインパートナー事業によって行われるUI/UXデザイン支援を様々な側面からバックアップするものとなります。デザインが有効に活用され、プロダクトとして世の中にリリースされるまでのプロセスをソフトウェア（デザインITツール「Prott」「Athena」）、企業内デザイン人材（デザイナー採用支援サービス「ReDesigner」）、デザインビジネス環境（クラウドソーシング「Goodpatch Anywhere」）の点からサポートし、デザインパートナー事業をサポートする基盤（プラットフォーム）として機能しております。

具体的には当社グループが顧客に提供している主な製品・サービスは以下のとおりであります。

① Prott

「Prott」は2014年にリリースしたプロトタイピングツールです。Web、iOS、Androidの3つのプラットフォームにて展開しております。

デザイナーはProttを用いることで簡易的に画面設計を行うことが可能になります。アプリにおける画面遷移の動作やタッチパターンなどの設定をプログラミング無しで表現することが可能です。また、プロトタイプをメンバー間で共有することで、フィードバックの授受やコーディング時の意思疎通等がスムーズに進み、デザインの制作現場の効率化に貢献します。2020年4月末において1,306アカウントの有料のユーザー登録があります。

② ReDesigner及びReDesigner for Student

「ReDesigner」は2018年にリリースしたデザイナーに特化した人材紹介サービスです。デザイナーの実際の就業現場において発生しがちなスキルやマインドセットなどのミスマッチを、デザイン会社である当社自らが人材紹介を行うことで企業側とデザイナー側両面のニーズを満たしたサービス提供が可能です。

デザイナーの採用を検討している企業は、企業の求めるデザイナーのスキル等、デザイナーの知りたい情報を網羅した求人票を当社と共に作成します。またデザインに対する理解度が高い当社のキャリアアドバイザーが、転職を希望するデザイナーの悩みや希望を聞くことで適切な情報を提供していきます。当社がデザイナーと企業の間に入ることで、相互のニーズをより深く理解し、デザイナー及び企業双方にとってのベストマッチを図っております。

また、2019年6月には「ReDesigner for Student」というデザイナー志望の学生に向けた採用支援サービスを正式リリースしております。学生は当サービスに登録し、ポートフォリオ（作品集）の掲載を行い、企業からの採用アクションを待ちます。一方、採用企業は月額額の利用料を支払い、ポートフォリオに登録している学生に向けて求人を発信しております。

③ Goodpatch Anywhere

「Goodpatch Anywhere」は、全国各地に居住するフリーランスのデザイナーの中からスキルの確かなデザイナーを厳選してプロジェクトチームを組成し、インターネットを通じてプロジェクトを進行する、フルリモート形態によるWebサイトやアプリケーションのデザイン支援を展開しております。

世の中のデザイナーの働き方は、インターネットの発展にともない時間と場所の制約にとらわれず、また企業の一社員にとどまらないフリーランスの形態へと広がりをみせています。また、ウェブ会議システムやコラボレーションツールが広く普及し、一堂に会することなく円滑なコミュニケーションが可能になっています。企業においても、有事の際にも業務を継続でき、かつ柔軟な働き方を提供できるリモートワーク（注3）導入への取り組みが進んでおります。

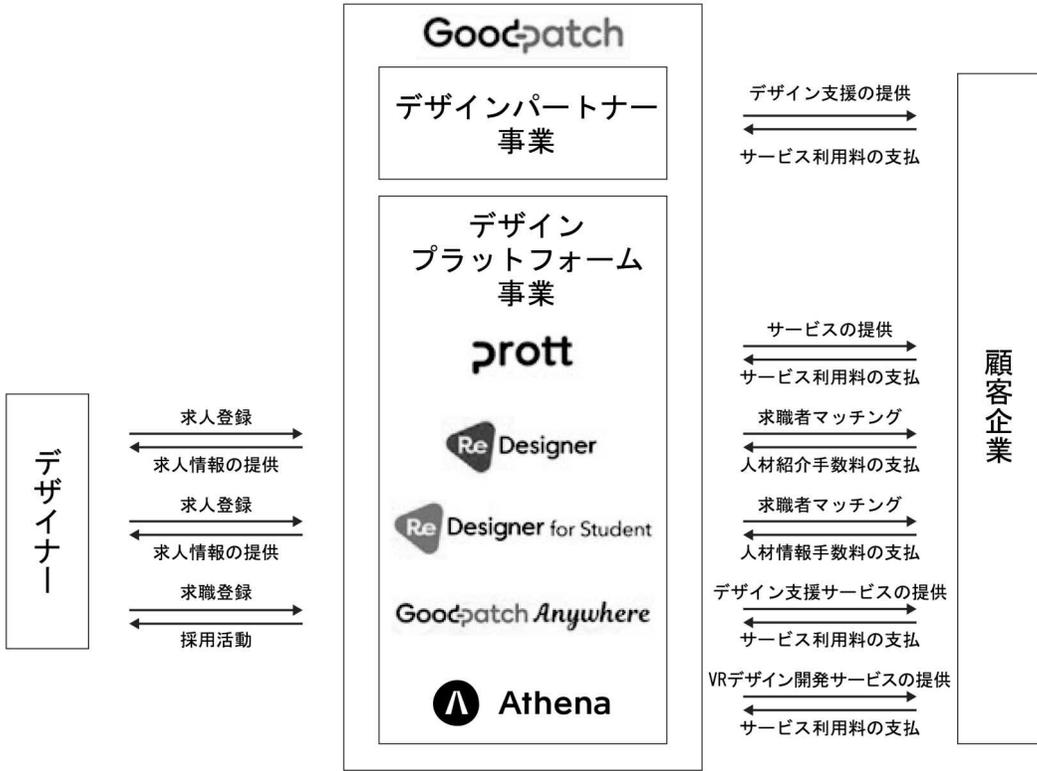
このような背景から、全国各地に居住する経験豊富なデザイナーを集め（クラウドソーシング（注4））、プロジェクトの内容に応じてメンバー選定を行い、UIデザイン及びUXデザインを軸として、当社のこれまでのデザイン支援の知見を活かしプロジェクト品質を担保しながら、当社従業員及び選定されたメンバーが協働して、フルリモートで顧客企業とのデザインプロジェクトを進めます。なお、Goodpatch Anywhereにおけるデザインプロジェクトは、デザインパートナー事業におけるデザインプロジェクトと同様、顧客企業は当社と準委任契約を締結し、役務の提供が行われます。2020年4月末現在では、114名のUIデザイナー・UXデザイナーを中心としたフリーランスのメンバーが登録されており、そのうち29名が稼働しております。

④ Athena

「Athena」として、カーデザインをVR環境で行うことができるソフトウェアの開発を連結子会社Goodpatch GmbHにて進めております。実際に車を運転している状況をシミュレーションしながら、より簡易的に3Dデザインを行うことができるよう機能拡充を図っております。

- (注) 1. UIデザインとは、ビジュアルや情報設計、インターフェースのデザインなど、より具体的なアウトプットを意味しています。
2. UXデザインとは、デジタル領域／非デジタル領域に関わらず、ユーザーとの全ての接点における体験の設計を指しています。
3. リモートワークとは、働き方の多様化が進む現代において広がりつつある、会社のオフィス以外の場所で働くワークスタイルのことを意味します。
4. クラウドソーシングとは、不特定の人（クラウド＝群衆）に業務を外委託（アウトソーシング）するという意味の造語であり、発注者がインターネット上のウェブサイト上で受注者を公募し、仕事を発注することができる働き方の仕組みのことを指します。

【事業系統図】



4 【関係会社の状況】

名称	住所	資本金又は 出資金 (千円)	主要な事業 の内容	議決権の所有 (又は被所有) 割合(%)	関係内容
(連結子会社) Goodpatch, Inc	16192 Coastal Highway Lewes, Delaware 19958 USA	100ドル	デザイン プラットフォーム 事業	100	役員の兼任1名
(連結子会社) Goodpatch GmbH (注) 3、5	Oranienstraße 6 Hinterhof, Treppenhaus 4, 10997 Berlin Germany	25千ユーロ	デザイン パートナー事業 デザイン プラットフォーム 事業	100	資金の貸付 役員の兼任2名
(連結子会社) 谷徳帕奇設計有限公司 (注) 4	台北市中山區玉門街 1號	5,000千台湾 ドル	デザイン プラットフォーム 事業	100	役員の兼任1名

- (注) 1. 「主要な事業の内容」欄には、セグメント情報に記載された名称を記載しております。
2. 有価証券届出書又は有価証券報告書を提出している会社はありません。
3. 特定子会社であります。
4. 谷徳帕奇設計有限公司については2018年6月20日開催の取締役会において解散を決議し、2019年12月24日付で清算終了しております。
5. Goodpatch GmbHについては、売上高（連結会社相互間の内部取引売上高を除く）の連結売上高に占める割合が10%を超えております。

主要な損益情報等 (2019年8月期)	① 売上高	282,704千円
	② 経常損失(△)	△7,759千円
	③ 当期純損失(△)	△8,828千円
	④ 純資産額	41,835千円
	⑤ 総資産額	123,833千円

5 【従業員の状況】

(1) 連結会社の状況

2020年4月30日現在

セグメントの名称	従業員数(名)
デザインパートナー事業	121
デザインプラットフォーム事業	52
全社(共通)	29
合計	202

- (注) 1. 従業員数は就業人員(当社グループから社外への出向者を除き、社外から当社グループへの出向者を含む。)であり、臨時雇用者数は、重要性が乏しいため記載しておりません。
2. 全社(共通)として記載されている従業員数は、特定のセグメントに区分できない管理部門の従業員であります。
3. 最近日までの1年間において従業員が57名増加しております。主な理由は、業容の拡大に伴い期中採用が増加したことによるものであります。

(2) 提出会社の状況

2020年4月30日現在

従業員数(名)	平均年齢(歳)	平均勤続年数(年)	平均年間給与(千円)
174	32.1	1.8	5,627

セグメントの名称	従業員数(名)
デザインパートナー事業	99
デザインプラットフォーム事業	50
全社(共通)	25
合計	174

- (注) 1. 従業員数は就業人員(当社から社外への出向者を除き、社外から当社への出向者を含む。)であり、臨時雇用者数は、重要性が乏しいため、記載しておりません。
2. 平均年間給与は、賞与及び基準外賃金を含めております。
3. 全社(共通)として記載されている従業員数は、特定のセグメントに区分できない管理部門の従業員であります。
4. 最近日までの1年間において従業員が51名増加しております。主な理由は、業容の拡大に伴い期中採用が増加したことによるものであります。

(3) 労働組合の状況

当社グループでは、労働組合が結成されておりませんが、労使関係は安定しております。

第2 【事業の状況】

1 【経営方針、経営環境及び対処すべき課題等】

文中の将来に関する事項は、本書提出日現在において当社グループが判断したものであります。

(1) 経営方針

当社グループは、「ハートを揺さぶるデザインで世界を前進させる」というビジョンのもと、「デザインの力を証明する」というミッションを掲げ、「デザイン」を通じて人々の生活がより便利になり、より暮らしやすくなることを目指し事業活動を行うデザインカンパニーです。当社はUI/UXデザイン支援において、「デザイン」の本質的な考え方を活用し、主にスマートフォンやSaaSのアプリケーション等のデジタルプロダクトにおける戦略立案・企画・設計・開発の支援を行ってまいりました。

当社グループとしては、優良な「デザイン」で構成されたサービスはユーザーの生活に溶け込むと同時に、そのサービスを提供する企業にとっても有力なビジネスの機会を提供するものとなると考えており、UI/UXデザイン支援を通じてビジネスにおける「デザイン」の価値を世に広めていきたいと考え事業を行っております。

(2) 経営戦略、経営環境等

2007年1月、インターネットと携帯電話、そしてストレージ（記憶装置）を組み合わせたスマートフォンと呼ばれるデバイスの出現により、人々の生活が大きく変化しました。ユーザーは常にネットワークに接続し、アプリと呼ばれるソフトウェアを利用して情報を双方向に授受し、自己の生活スタイルに応じてスマートフォンの機能をカスタマイズするようになりました。以来、スマートフォンは各々の生活シーンに組み込まれ、すでに欠かせない存在になっています。

スマートフォンは「デザイン」にも大きな影響を与えました。デジタル分野のデザイン（「デジタルデザイン」）はそれまで主流であったホームページ等のPC画面のWebデザインからスマートフォン画面のアプリデザインに領域を拡大してきました。画面サイズの小さなスマートフォンでは視覚的にわかりやすい直感的操作が可能なユーザーインターフェース（UI）をもつアプリケーションが主流になり、ペイメントやカメラの利用など複数の機能がデバイスに盛り込まれる中、ユーザーの利用シーンを想定してアプリをデザインすること、つまりユーザーエクスペリエンス（UX）を「デザイン」することが不可欠となりました。

優れたUI/UXを実装したアプリを市場に投入できた企業が大きく成長するという事例が積みあがっております。例えば、LINE、Uber、Twitter、Instagram等のアプリの運営企業はスマートフォンアプリを起点として、それぞれの業界だけでなく、社会全体にまで大きな影響を与えております。一方では、既に一定の地位を築いている企業については、自社の成長のため、または生き残りのため、スマートフォンをはじめとするデジタル領域への対応において数々のチャレンジに直面しております。

経済産業省によると、「あらゆる産業において、新たなデジタル技術を使ってこれまでにないビジネスモデルを展開する新規参入者が登場し、ビジネスの従来の枠組み・ルールが崩壊し、新たな枠組みやルールに切り替わる変化が起きつつある」、そして、「企業は、この脅威に対し、現在確保している競争力維持・強化のために既存の枠組みにとらわれない自己変革が求められている」と報告されており（注1）、主にデジタル分野でのこのような取り組みをデジタルトランスフォーメーション（DX）と呼び、経済やビジネスにおけるテーマとして掲げられております。

IT専門の調査会社のIDCによる調査結果では、デジタルトランスフォーメーションの拡大を背景として、全世界におけるデジタルエージェンシー（当社グループを含む顧客企業のデジタル開発/進出を支援する事業を行う企業）の全市場の市場規模は、2018年において1,132億USドル（2018年）と推測されています。そのうち、当社グループがデザインパートナー事業及びデザインプラットフォーム事業の「Goodpatch Anywhere」にて提供しているUI/UXデザイン支援に関連した領域（UI/UXデザイン市場）については年平均成長率14.4%、市場規模では484億USドル（2018年）から950億USドル（2023年）に拡大すると予測されています（注2）。

(単位：百万USドル)

	2018	2023	2018-2023 CAGR
Digital engagement project services	26,663.3	51,695.1	14.2%
Experience design services	16,014.0	32,843.5	15.4%
Brand strategy services	5,732.6	10,505.9	12.9%
Total	48,409.9	95,044.5	14.4%

日本においても、2018年5月、経済産業省は、経営者がデザインを有効な経営手段と認識しておらずグローバル競争環境での弱みとなっていることから、デザインを活用した経営手法、すなわち「デザイン経営」の推進を提言しております。ここでいう「デザイン経営」はデザインを重要な経営資源として活用し、ブランド力とイノベーション力を向上させるという経営の姿であり、企業の産業競争力の向上に寄与するものとされており。当社グループのUI/UXデザイン支援は「デザイン経営」を具体的実践したい企業において、企業レベルでのブランディングから個別サービスにおけるデザインの実装に至るまでデザイン領域を幅広くサポートしております。

当社グループが手がけるデザインパートナー事業は、顧客企業のデザインプロジェクトの支援において、顧客企業の目的や戦略から紐解き、顧客のユーザーへのUXの最適解を求めながらアプリ等のデジタルプロダクトのデザインの実装を進めていくというデザインプロセスを採用しております。イノベーションの創出を図りたい企業におけるデジタル分野への新規進出の実現を、デザインを切り口に行うものとなります。

具体的には、当社グループでは、先ずサービスを利用するユーザー（利用者）をデザインの中心として位置付け、ユーザーに焦点を当てていきます。ユーザーとは何者か、どのような趣向があるのか、解決には何が必要かという問いを投げかけていきます。常にユーザーを中心に考え、目的を見出し、その目的を達成するための手段を具現化するという一連のプロセスの中に、ブランド・強み、商品力等の顧客企業が有する価値を組み込み、その特徴を活かしつつ、差別化されたUXを実現していきます。また、顧客企業の有する様々な資産や技術だけでなく、企業外にある手段についても柔軟に取り入れながら対話を進めていきます。その結果、AIやクラウド、IoT等の様々な技術はその実現のための手段として組み込まれ、必要に応じてデザインの設計にも反映されるとともに、そのソリューションの実装までプロジェクトスコープを拡大して対応することがあります。

また、当社グループとしては、デジタルトランスフォーメーション領域において「デザイン」が関係する市場をより鮮明に形成するため、デザイナー組織を拡大し、デザインパートナー事業の成長を図るとともに、より多くの顧客に向けてデザインプロジェクトを実施していきたいと考えております。これまでに関与した優れたUI/UXのデザイン事例を有効に活用しながら、広告に頼らないSNS等を活用したPR活動をさらに推進することによって効率的に当領域におけるブランディングを進めてまいります。

同時に、デザインパートナー事業を後方支援するために、デザインプラットフォーム事業の推進に努めます。ソフトウェア（デザインITツール-Prott）、デザイン人材（デザイナー採用支援サービス-ReDesigner）、デザイン環境（クラウドソーシング-Goodpatch Anywhere）の点からもデザイン領域における当社の存在感を高めていきます。それぞれのシナジーを創出し、デザインビジネスにおけるリーディングカンパニーのポジションをより確固たるものとしてまいります。

(注) 1. 経済産業省「産業界におけるデジタルトランスフォーメーションの推進」

https://www.meti.go.jp/policy/it_policy/dx/dx.html, (2019年10月25日)

2. IDC "Worldwide and U.S. Digital Agency Services Forecast, 2019-2023", 2019年9月, Digital engagement project services, Experience design services, Brand strategy servicesの3分野の合計

(3) 目標とする経営指標

当社グループ主力事業であるデザインパートナー事業の収益の源泉は、顧客のデザインプロジェクトからの月額報酬となります。デザインプロジェクトの期間については、顧客企業のニーズやサービスの運営状況によっても変化するため、数か月から数年に及ぶものまで様々であります。また、プロジェクト受注数はその時々の受注可能なデザイナーリソースや既存プロジェクトの継続状況によっても変動します。そのため、当社経営上の目標達成状況を判断するための客観的指標は、月平均プロジェクト数及び平均プロジェクト月額であると考えております。当該プロジェクト数の成長とプロジェクト月額の拡大を推進することで、今後のデザインパートナー事業の売上高を継続的に成長させてまいります。

なお、当事業における毎月のデザインプロジェクトの実施数とその平均月額単価は以下のとおりです。また、契約形態としては、2017年8月期、2018年8月期及び2019年8月期には請負契約のプロジェクトもありましたが、直近では主に月額ベースの準委任契約となります。

2017年8月期	第1四半期 (2016年9月～ 2016年11月)	第2四半期 (2016年12月～ 2017年2月)	第3四半期 (2017年3月～ 2017年5月)	第4四半期 (2017年6月～ 2017年8月)	通期計 (2016年9月～ 2017年8月)
月平均 プロジェクト (件数)	18.3	17.0	14.7	17.0	16.8
平均プロジェクト 月額 (千円)	3,232	4,119	2,578	3,448	3,344

2018年8月期	第1四半期 (2017年9月～ 2017年11月)	第2四半期 (2017年12月～ 2018年2月)	第3四半期 (2018年3月～ 2018年5月)	第4四半期 (2018年6月～ 2018年8月)	通期計 (2017年9月～ 2018年8月)
月平均 プロジェクト (件数)	18.3	21.7	19.3	20.7	20.0
平均プロジェクト 月額 (千円)	3,580	4,040	3,307	4,524	3,863

2019年8月期	第1四半期 (2018年9月～ 2018年11月)	第2四半期 (2018年12月～ 2019年2月)	第3四半期 (2019年3月～ 2019年5月)	第4四半期 (2019年6月～ 2019年8月)	通期計 (2018年9月～ 2019年8月)
月平均 プロジェクト (件数)	22.0	22.7	23.7	22.0	22.6
平均プロジェクト 月額 (千円)	3,836	4,377	3,736	5,276	4,306

2020年8月期	第1四半期 (2019年9月～ 2019年11月)	第2四半期 (2019年12月～ 2020年2月)
月平均 プロジェクト (件数)	23.3	26.3
平均プロジェクト 月額 (千円)	5,287	4,901

(注) 1. 月平均プロジェクト数=1か月に稼働したプロジェクト数の3か月または1年(12か月)の平均値
2. 平均プロジェクト月額=(1か月に稼働したプロジェクトの総売上/1か月に稼働したプロジェクト数)の3か月または1年(12か月)の平均値

(4) 事業上及び財務上の対処すべき課題

上記の経営方針・経営目標等を推進する上で、当社グループとしてとらえている対処すべき主な課題は以下のとおりであります。

① デジタルトランスフォーメーション (DX)におけるプレゼンス向上について

当社グループとしては、社会を変革する巨大企業に成長したベンチャー企業のように、「デザイン」をビジネスに組み込み、直観的で使いやすいUX及びUIを実現することが競争力の源泉になると考え、「デザイン」を念頭においたビジネスの設計が今後必要になると認識しています。スマートフォンとそれに関連したエコシステムに端を発し、スマートフォンを活用した情報プラットフォームなどが、新たな技術を組み合わせでディスプレイと呼ばれ、市場を席卷するようになりました。それを受けて、他の企業もデジタル領域でイノベーションを引き起こそうと、その手法について社内外から可能性を探っております。これに連動して、アプリケーションの数も世界的に急速に拡大しています。

当社グループは、これまで顧客企業に対してUXやUIに優れたWebやスマートフォンのアプリケーションを実現するためのデザインプロセスを進めてまいりましたが、その過程で顧客企業のビジネスそのものをデザインするという側面についても担ってまいりました。例えば、顧客企業が新たに取り組むデジタルの顧客接点はこれまでの顧客接点の延長線にあるのではなく、新たな視点から顧客にむけた活動を再定義するものとなるため、ビジネスとデザインの連動が不可欠となります。特に、大企業におけるデジタルトランスフォーメーション (DX)へのニーズには、急速に変化する顧客の環境を意識しながら柔軟な思考で最適なサービス設計を行う、というUXに直結する要素があるため、組織支援やブランディング支援等からデザインの実装プロセスの導入を進めることもあります。

当社グループとしてはこれまでの知見を活かし、「デザイン」が「ビジネス」に直結することの実例を広く市場にアピールし、デジタルトランスフォーメーション (DX)支援を推進してまいります。

② デザイン組織の拡大成長について

当社グループが顧客企業に良質のUIデザイン及びUXデザインを提供していくためには、優れたデザイナーとなる人材を確保し続けることが極めて重要な要素であると考えております。当社グループが「デザイン」の本質を追求し顧客企業に深くコミットしてきた結果、当社グループには、戦略の立案からプロダクトの開発まで深く関与することが可能な、デザイナーにとってやりがいのある仕事が存在することをアピールしております。

デザインパートナー事業においては、デザインスキルを必須とせず、多様な経験を有する人材を広く獲得し、社内にてデザイナーとしてのスキル向上を図るための体系的なデザイン研修を実施しております。また、デザイナーが働きやすい就業環境を整備し、デザイナー中心の企業文化を定着させ、より長期のコミットメントを引き出すため、当社のミッション、ビジョン、バリューの啓蒙活動のほか、定期的な全社ミーティング・交流イベントを通じて戦略の理解と帰属意識の醸成を図っております。

他方、デザインプラットフォーム事業「Goodpatch Anywhere」では外部のフリーランス人材の獲得を強化しております。当社のブランドを活用し獲得したデザインプロジェクトは、報酬・業務環境面で一定の水準を確保するものとし、フリーランスデザイナーにとって魅力的なプロジェクト参画が可能であるため、質の高いフリーランスのデザイナーに向けて登録を促進しております。また、デザインプラットフォーム事業の「ReDesigner」、 「Prott」、 「Athena」等にも社内デザイナー・エンジニアが社員として在籍しており、デザインを意識した独自のサービスの開発が行われております。

そのため、当社グループは、デザインパートナー事業の社員デザイナーを中心とした社内デザイン組織と、デザインプラットフォーム事業の「Goodpatch Anywhere」からなる社外デザイン組織を併せ持ち、それぞれの拡大成長を図り、顧客企業のデザインに対するニーズに応じてまいります。なお、過去3カ年に渡るデザイン組織の人数の推移は以下のとおりです。

2017年8月期	第1四半期末 (2016年11月)	第2四半期末 (2017年2月)	第3四半期末 (2017年5月)	第4四半期末 (2017年8月)
デザインパートナー事業 社内デザイン組織 (名)	40	39	52	59
デザインプラットフォーム事業 社内デザイン組織 (ReDesigner、Prott等) (名)	21	22	23	18
デザインプラットフォーム事業 社外デザイン組織 (Goodpatch Anywhere) (名)	—	—	—	—
合 計	61	61	75	77

2018年8月期	第1四半期末 (2017年11月)	第2四半期末 (2018年2月)	第3四半期末 (2018年5月)	第4四半期末 (2018年8月)
デザインパートナー事業 社内デザイン組織 (名)	63	64	68	72
デザインプラットフォーム事業 社内デザイン組織 (ReDesigner、Prott等) (名)	19	16	15	14
デザインプラットフォーム事業 社外デザイン組織 (Goodpatch Anywhere) (名)	—	—	—	—
合 計	82	80	83	86

2019年8月期	第1四半期末 (2018年11月)	第2四半期末 (2019年2月)	第3四半期末 (2019年5月)	第4四半期末 (2019年8月)
デザインパートナー事業 社内デザイン組織 (名)	80	79	88	87
デザインプラットフォーム事業 社内デザイン組織 (ReDesigner、Prott等) (名)	10	9	7	12
デザインプラットフォーム事業 社外デザイン組織 (Goodpatch Anywhere) (名)	—	20	32	61
合 計	90	108	127	160

2020年8月期	第1四半期末 (2019年11月)	第2四半期末 (2020年2月)
デザインパートナー事業 社内デザイン組織 (名)	95	101
デザインプラットフォーム事業 社内デザイン組織 (ReDesigner、Protte等) (名)	10	10
デザインプラットフォーム事業 社外デザイン組織 (Goodpatch Anywhere) (名)(注)2	72	97
合計	177	208

(注) 1. デザイン組織には、UXデザイナー、UIデザイナー、エンジニアの3職種が所属しております。

2. 2020年4月末現在においては、登録者数114名のうち29名が稼働しております。

③ デザインにおける知識マネジメントの推進について

当社グループは、UI/UXデザインの品質を継続的に向上させるために、これまでの実績とその過程で蓄積された経験をデータベース化し、当社のメンバー間で共有できるような仕組みを構築しており、デザイン組織の拡大とデザインプロジェクト(量及び質)の拡大に伴い、デザインの知見を蓄積しております。デザインはプロダクトを利用するユーザーの環境によって大きく異なることから、これまでのプロジェクトから生み出された知見を共有し、あらゆるケースに応じて最適なデザインを生み出せるように取り組みを進めてまいります。

④ デザインバリューチェーンの機能強化について

当社グループは、UI/UXデザイン支援において、UI/UXデザインの開発のみならず、ブランドデザイン、サービス戦略の策定やアプリケーションの実装についても手掛けております。UI/UXデザイン支援の上流から下流までのプロセスを一気通貫に支援することが優れたプロダクトの開発に直結するため、デザイン支援のバリューチェーン全体(サービス(企業)ブランド開発・サービス戦略策定⇒UI/UXデザイン支援⇒実装⇒メンテナンス)を意識した機能強化が必要であると考えております。

そのため、UI/UXデザイン支援を直接担当するUI/UXデザイナーだけでなく、ブランドデザインやサービス戦略の策定に専門性をもった人材や、プロダクトの実装面に直接貢献できるアプリケーションのエンジニア、さらにデザインをデジタルトランスフォーメーション(DX)領域へ拡張していくためのIoTやAIの知見をもった人材の拡充を進めております。

当社が顧客企業の企業価値の向上にさらに貢献していくため、デザイン支援にとどまらず、企業ブランディングやサービス戦略からデザイン支援を開始し、実装やメンテナンスまで含めた長期的な関係性を構築できるように、各プロセスにおけるリソースを強化してまいります。

⑤ グローバル市場の開拓について

当社グループは、日本とヨーロッパの両面から市場の拡大を図っております。日本とヨーロッパという地理的・文化的に異なった地域においても、デザインプロセスは基本的に同様に進められると考えております。文字や表現方法などの異なる点を理解しつつ、デザイン市場の大きさやトレンドを柔軟にとらえ、グローバル市場を開拓してまいります。

⑥ デザインプラットフォーム事業の成長について

当社グループは、「デザインプラットフォーム事業」を、「デザインパートナー事業」における地位をより強固なものとするための関連事業と位置付けております。「デザイン」のビジネス領域における市場を明確に形成し、そのリーディングポジションを確固たるものとするために、ソフトウェア(デザインITツール-「Protte」「Athena」)、企業内デザイン人材(デザイナー採用支援サービス-「ReDesigner」)、デザインビジネス環境(クラウドソーシング-「Goodpatch Anywhere」)の3領域において以下の取り組みを進めております。

⑥-1 ソフトウェアへの取り組み

当社グループは、「Prottr」というSaaS(Software as a Service)アプリケーションを公開しております。「Prottr」はスマートフォンアプリのデザイン開発において生産性を高めるツールとして、デザイン支援の現場から発案されサービスを提供してまいりましたが、当社グループとしては、数々のデザイン支援プロジェクトを実施した結果、「デザイン」を取り巻くソフトウェアの側面をさらに改善していく必要性を感じております。

当社グループは、デザインプロセスにおいて顧客企業の本質的な課題にフォーカスするために、顧客企業のプロジェクトチームとのコラボレーションを重視しております。これまでも顧客企業内での共通認識の確認など、効率的にアイデアを図解する必要性は存在していましたが、近年、プロジェクトチームが複数の拠点に分散したり、リモートワークを積極的に活用したりするなど、インターネットを活用したチームビルディングやディスカッション等のコラボレーションを活性化させるニーズに直面してまいりました。

そのため、当社ではリモートワークやプロジェクトワークにおいて有効な、新たなSaaS形式のオンラインコラボレーションソフトウェア「Strap」を開発し、ベータ版のリリースを実施いたしました。デザインタスクの実施の際に一般的なオフィスソフトを利用する場合、アイデアをリアルタイムに共有し議論する際には業務効率が上がりにくい等の課題がありますが、当ソフトウェアを活用することでオンライン上の場に複数人が同時接続して文字や図を操作し、効率的にコラボレーション作業を行うことが可能となります。なお、提供形態としては、サブスクリプション型（月額課金型）とすることを計画しております。

⑥-2 デザイン人材市場への取り組み

当社グループは、デザイン人材市場へのアプローチとして「ReDesigner」及び「ReDesigner for Student」を展開し、デザイナーという限定された職種に対し、企業からデザイナーの採用支援の依頼を受け、候補者を紹介しております。デザイナーの採用及び就業環境については、企業側の「デザイン」という業務への理解が不十分である場合採用のミスマッチが起こりやすいため、企業に対しデザイナー採用時における留意点等のアドバイスをっております。「デザイン」を取り巻く就業環境をより良いものとするため、引き続き各社のデザイナーの就業環境を整えながらも、デザイナー志望者へ提供する情報の付加価値を高め、採用企業及び求職者の両面で「ReDesigner」の人材ネットワークを拡大してまいります。また、「ReDesigner for Student」は求職者と採用企業を結びつける仕組みとしてソーシャルリクルーティングを採用し、デザイナーのためのリクルーティングサイトとしてUX及びUIの改善を継続的に進め、サービスの強化に努めております。

⑥-3 デザインを取り巻く就業環境への取り組み

「Goodpatch Anywhere」では、フリーランス等の人材を案件毎にパートタイムで採用しております。近年、「働き方改革」など、これまで当たり前であった日本企業の労働環境を大幅に見直す取り組みが進められておりますが、デザイナーについても個々の事情に合った様々な働き方が可能になってきております。デザイナーは一つの企業・ブランドに対して専業でキャリアを積むのではなく、複数のデザイン案件にてスキルを伸ばしたいという理由からフリーランスへ転身する方が多くいるため、流動的なパートタイムのデザイナー人材マーケットはクラウドソーシングと相性が良く、複数のデザイナーを案件単位で集める場として魅力的です。

一方、デザインプロジェクトを依頼する企業にとっては、自らがデザイナーにプロジェクトを依頼する場合、能力やリソース面において十分な選定ができていのかどうか事前把握が困難なことがあります。

そこで当社グループでは、「Goodpatch Anywhere」において、当社グループのリソースを用いて流動的なデザイナー人材を東ね品質管理を行うことによって、企業のニーズを満たすデザインプロジェクトの運営を可能にしました。また、遠隔地におけるメンバーとプロジェクトの場を結びつけるためにオンラインコラボレーションツールを活用し、柔軟な運営態勢を維持しながら組織拡大に努めております。当社グループとしてデザイナーの安定確保、デザイナー側への魅力的な案件の提供、企業側への柔軟で質の高いプロジェクト提供を可能とし、デザインのプロジェクトの裾野を拡大しています。

⑦ 内部管理体制の強化について

当社グループでは、今後継続的に事業が拡大していく中で、効率的な経営を行うために内部管理体制についてより一層の強化が求められていくものと認識しております。これに対応するため、当社グループでは、各分野に専門性を有した人員を配置し、社内管理体制の強化を図っており、今後においても引き続き充実させていく方針であります。

⑧ デザインパートナー投資について

当社グループは、「デザインの力を証明する」ために、デザインプロジェクトの提供とともに、顧客企業の企業価値の向上を図っております。デザインによる価値は資産として顧客企業に残るものとなりますが、一方で、一定期間のデザイン支援が完了すれば当社としての関わる余地が少なくなります。デザインによる長期的な価値向上について、当社グループが享受できるものは限られたものになります。

そこで、デザインによる価値を顧客企業に浸透させ、当該企業のさらなる成長を支援するために、当社グループとしてデザインパートナー事業の顧客企業に対して株式を取得し、顧客企業との長期的関係性を構築していきたいと考えております。デザイン支援による顧客企業の企業価値を当社グループの企業価値に反映させてまいります。

2 【事業等のリスク】

本書に記載した事業の状況及び経理の状況等に関する事項のうち、投資者の判断に重要な影響を及ぼす可能性のある事項には、以下のようなものがあります。また、リスク要因に該当しない事項についても、投資者の投資判断上重要であると考えられる事項については、投資者に対する積極的な情報開示の観点から以下の通り記載しております。当社グループは、これらのリスク発生の可能性を認識した上で、発生の回避及び発生した場合の対応に努める方針であります。

なお、文中の将来に関する事項は、本書提出日現在において当社グループが判断したものであり、将来において発生可能性があるすべてのリスクを網羅するものではありません。

(1) 事業環境に関わるリスク

① UI/UXデザイン市場の成長性について

当社グループは、デザインパートナー事業を中心にUI/UXデザイン市場に属しております。現時点においては企業のデジタルトランスフォーメーションへの投資は増加し、それにかかるデザイン投資も順調に拡大しています。しかし、当社の想定を上回る景気悪化等により長期的に市況が低迷した場合は、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

② 競合状況について

当社グループは、UI/UXデザイン領域にフォーカスし、成長するUI/UXデザイン市場における新たなニーズに応えられるよう、デザイン組織のスキル及び規模の拡大を図りつつ差別化を図っております。UI/UXデザイン市場におけるプレゼンスの獲得に加えて、デザインスキルを保有する一定規模のチームを安定的に稼働させることは容易でなく、比較的高い参入障壁が存在すると考えております。

しかしながら、これまでも数多くのアプリケーションが世の中にリリースされており、例えばスマートフォンアプリマーケット（iPhoneではApp Store、AndroidではPlayストア）においては、同様な機能を提供するアプリが複数存在しております。先例のUI/UXを模倣し、低コストでデザイン制作を実施することも可能な市場環境になりつつあり、低価格でアプリデザインの開発を請け負う事業者も存在します。また、当社グループに比べ大きな資本力にて、新規にデザイン事業に参入・既存のデザイン事業を強化する等の動きを見せる企業も存在します。

当社グループは、デザインにおける先端領域を切り開きながら高付加価値領域を深耕しつづけるとともに、それに必要な人材を確保し、競争優位性を維持しながらさらなる差別化を推進する方針ではありますが、低価格で優れたデザインを提供する事業者が現れた場合、または、大規模な資本力で優秀な人材獲得を試みる事業者が現れた場合、価格競争や人材獲得競争等、競合状況が激化する可能性があります。その結果、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

③ 新型コロナウイルス感染拡大の影響について

新型コロナウイルス感染症（COVID-19）の世界的な流行に伴い、主に大都市圏において移動やイベントの開催等の自粛が要請されております。当社グループでは、デザインプロジェクトのリモートワークによる実施（在宅勤務）の原則化やセミナー等のイベントのオンライン実施のほか、フルリモートによるデザイン支援「Goodpatch Anywhere」のさらなる推進、並びに新SaaSオンラインコラボレーションソフトウェアの開発等による対策を講じており、事業の運営を見直すべき事象は現時点において認識しておりません。

しかしながら、欧州及び日本国内において、さらなる流行拡大により顧客の企業活動が停滞した場合、または、予期できない経済または社会活動の行動変容が起こった場合、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

(2) 事業内容に関わるリスク

① デザイナー人材の確保について

デザインプラットフォーム事業においては、サービスの需要拡大を見据えた計画的なデザイナー人員の採用・育成を計画しております。また、ReDesignerなどの運営によりデザイナー人材の市場動向を一早くキャッチし、人材確保に向けた取り組みを加速しています。

しかしながら、当社の想定を超える人材市場の逼迫や何らかの組織的な要因により、計画的な採用・育成が想定通りに行われない場合、また、退職による人材流出が想定より多かった場合には、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

② プロジェクト提供品質の管理について

デザインパートナー事業におけるプロジェクト推進にあたっては、当社のデザイナーによるデザインプロセスの遂行状況やアプリやウェブページ等のデザイン品質の提供状況をスキルに定評のある上位職のデザイナーが確認しながら進める管理体制を採用し、プロジェクトの提供品質を確保しています。

しかしながら、上位デザイナーのリソース確保が十分に行われない場合、プロジェクトの提供品質にばらつきが生じ、顧客満足に影響を及ぼし、当社のブランドを棄損する可能性があります、その結果、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

③ 技術革新について

当社グループは、インターネット関連技術に基づいて事業を展開しておりますが、当該領域は技術革新のスピードや顧客ニーズの変化が極めて速く、それらに基づく新機能や新サービスの導入が相次いで行われる変化の激しい市場であります。このような環境の中で、当社は、最新技術の開発を率先して行うと共に、優秀な人材の確保に取り組んでおります。

しかしながら、今後何らかの革新的な技術が開発され、当社の対応が遅れた場合や、そのような革新的な技術に対応するために多額のシステム開発費用が追加的に発生する場合には、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

④ 海外における事業活動について

当社グループは、連結子会社Goodpatch GmbHを通じた、ドイツを中心としたヨーロッパ諸国におけるデザインパートナー事業において現地のユーザー環境に即したデザインの開発を行い、一定の評価を得て事業規模を拡大しており、今後についても海外展開の強化を行っていく方針であります。

しかしながら、海外における事業を展開していく上で、各国の税制や法規制の予期せぬ変化、人材確保の困難化、契約条項等の商慣習の相違、労使関係の変化、為替相場の変動等のリスクに対処できないことにより、事業を推進していくことが困難になった場合には、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

⑤ 減損リスクについて

当社グループは、保有する固定資産及びリース資産に対して減損会計基準に基づき適切に資産を評価し、必要に応じて減損処理を実施する方針であります。したがって、今後、資産から得られるキャッシュ・フローの状況等が悪化し、それらの価値が著しく低下した場合には減損処理が必要となり、こうした場合には当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

⑥ デザインプラットフォーム事業について

デザインプラットフォーム事業は、UXデザインに係るSaaSソフトウェア・人材・デザインプロジェクトのリモート提供、VR/AR環境を利用したデザインソフトウェアの開発などデザインの裾野を拡大するため、デザインパートナー事業とのシナジーを追求しながら各種サービスの運営を行っておりますが、本格的な事業の開始以降、本書提出日現在においても、引き続き通期の黒字化を目指しているところであります。

同事業については、デザインにおける各種ニーズを充足させ、デザインパートナー事業とのシナジーを追求することで、早期の黒字化を目指す方針ですが、同事業の事業進捗が遅れる場合には、採算悪化による収益性の低下を招くとともに、各サービスの継続の検討が必要になるなど、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

⑦ 新規事業の立ち上げについて

当社グループは、デザインの価値を引き上げるために複数の新規事業またはサービスを企図しております。新規事業を立ち上げる場合に安定して収益を生み出していくまでにはある程度の時間がかかることが想定され、その間、当社グループの業績に影響を与える可能性があります。また、新規事業の採算性には不透明な面も多く、予想通りの収益が得られない場合は、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

(3) 事業運営体制に関わるリスク

① 特定人物への依存について

当社代表取締役社長の土屋尚史は、デザインパートナー事業開始以来当社グループの事業推進において重要な役割を担ってまいりました。同氏は、多数の企業へのデザインプロジェクトの経験からデザインのビジネスへの展開において豊富な経験と知識を有しております。当社グループでは、取締役会等において役員及び社員への情報共有や権限委譲を進めるなど組織体制の強化を図りながら、同氏に過度に依存しない経営体制の整備を進めておりますが、何らかの理由により同氏が経営執行を継続することが困難になった場合には、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

② 人材の確保・育成について

当社グループでは、当社の持続的な成長のために継続的に優秀な人材を確保することが必須であると認識しております。当社の競争力向上にあたっては、それぞれの部門において高い専門性を有する人材が要求されることから、一定以上の水準を満たす優秀な人材を確保し、人材育成に積極的に努めていく方針であります。しかしながら、優秀な人材の確保が困難となった場合や人材育成が計画通りに進まなかった場合には、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

③ 内部管理体制について

当社グループは、未だ成長途上にあると考えており、今後の事業及び経営成績を予測する上で必要な経験等が十分に蓄積されていないものと考えております。このため、今後の事業運営及び事業拡大に対応するため、内部管理体制について一層の充実を図る必要があると認識しておりますが、事業規模に適した内部管理体制の構築に遅れが生じた場合は、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を与える可能性があります。

④ 小規模組織であることについて

当社グループの組織体制は小規模であり、業務執行体制及び内部管理体制もそれに準じたものとなっております。当社は、今後の業容拡大に伴い、内部管理体制及び業務執行体制の充実を図っていく方針ですが、これらの施策に対し十分な対応ができなかった場合は、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

(4) 法的規制及び知的財産等に関するリスクについて

① 法的規制等について

デザインパートナー事業では、受託案件の一部を他事業者へ委託することがあり、その場合は下請代金支払遅延等防止法の規制を受けることとなります。また、デザインプラットフォーム事業では、SaaSプロトタイプングツール「Prott」において電気通信事業法及び特定商取引に関する法律の、人材紹介サービス「ReDesigner」において職業安定法の規制をそれぞれ受けております。

特に、「ReDesigner」は、職業安定法に基づき、有料職業紹介事業として厚生労働大臣から許可を受けておりますが、当該事業活動の継続には有料職業紹介事業の許可が不可欠であるため、何らかの理由により許可の取り消しがあった場合には、当社グループの事業及び業績に影響を及ぼす可能性があります。当該許可の取り消しとなる事由は職業安定法第32条の9において定められており、当社グループが認識している限りでは、当該許可の取り消しとなる事由に該当する事実はありません。なお、当社グループが保有している有料職業紹介事業許可の許可番号及びその取得年月は以下のとおりです。

所轄官庁等	許認可等の名称	許可番号	取得年月	有効期限
厚生労働省	有料職業紹介事業許可	13-ユ-309448	2018年5月1日	2021年4月30日

当社では、顧問弁護士等を通じて新たな規制の情報を直ちに入手し対応するための体制を整えておりますが、今後、新たに当社のデザインプラットフォーム事業に関する規制等の制定等又は改正が実施された場合には、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

② 知的財産権について

当社グループが使用する商標、ソフトウェア、システム等について、現時点において第三者の知的財産権を侵害するものはないと認識しております。今後も、顧問弁護士に相談しながら侵害を回避するための著作権等の監視、管理等を行っていく方針であります。万が一、第三者の知的財産権を侵害した場合は、当該第三者より、損害賠償請求、使用差止請求等が発生する可能性があり、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

③ 情報管理体制について

当社グループは、提供するサービスに関連して多数の顧客企業の機密情報や個人情報を取り扱っております。これらの情報資産を保護するため情報セキュリティ基本方針を定め、この方針に従って情報資産を適切に管理、保護しております。また、当社は従業員への教育、アクセス権限の設定、アクセスログの管理等、情報漏洩のリスクの回避を図っております。このような対策にもかかわらず重要な情報資産が外部に漏洩した場合には、当社の社会的信用の失墜、損害賠償請求の発生等により、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

(5) その他

① デザインパートナー投資について

当社では、一部のデザインパートナー事業におけるデザイン支援先の顧客企業に対して株式を取得する形の投資（デザインパートナー投資）を実施しております。これらの投資は、デザイン支援による投資先企業の価値向上やそれぞれの投資先企業と当社グループとの事業上のシナジー効果等を期待して実行されておりますが、投資先企業の今後の業績の如何によっては、これらの投資が回収できなくなることや減損処理を行う必要が生じる等、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

② ベンチャーキャピタルの株式保有割合について

本書提出日現在における当社の発行済株式総数は6,864,360株であり、このうち2,864,360株（発行済株式の41.73%、潜在株式を含めると総数7,498,760株に対して2,864,360株保有の38.20%）についてはベンチャーキャピタルが組成した投資事業組合又は事業会社（以下「ベンチャーキャピタル等」という。）が保有しております。

一般的に、ベンチャーキャピタル等が未上場会社の株式を取得する場合、上場後には保有する株式を売却しキャピタルゲインを得ることがその目的のひとつであり、当社におきましても、上場後にベンチャーキャピタル等により株式が売却される可能性があります。そのような場合には、短期的に需給が悪化し当社の株価が低下する可能性があります。

③ 配当政策について

当社グループは、内部留保の充実よりも迅速な事業拡大を図ることが重要であると考え、創業以来配当を実施しておりませんが、今後につきましては株主に対する利益還元も経営の重要課題であると認識しております。しかしながら、当社は未だ成長過程にあると考えており、さらなる内部留保の充実を図り、経営体質の強化、事業拡大のための投資等に充当していくことが株主に対する最大の利益還元につながると考えております。

現時点においては配当の実施及びその時期については未定であります。収益力の強化や事業基盤の整備を実施しつつ、内部留保の充実状況及び当社を取り巻く事業環境を勘案したうえで、株主に対して安定的かつ継続的な利益還元を実施する方針であります。

④ 税務上の繰越欠損金について

当社グループは、税務上の繰越欠損金を有しております。当社グループの業績が順調に推移することで繰越欠損金を上回る課税所得が発生した場合には、所定の税率に基づく法人税等の納税負担が発生するため、当社グループの経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

3 【経営者による財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析】

(1) 経営成績等の状況の概要

① 経営成績の状況

第8期連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

当連結会計年度におけるわが国経済は、企業収益や雇用情勢の改善などを背景に、個人消費も持ち直しを見せ、緩やかな回復基調で推移しました。一方、海外においては、貿易摩擦の深刻化や中国の景気減速に加え、欧州の経済・政治の不透明感など世界経済は不安定な要素があり、先行きの不透明感が増し、わが国経済にマイナス影響を及ぼす懸念が強まっている状況にあります。

当社グループを取り巻く事業環境としましては、デジタルトランスフォーメーション (DX)の推進における企業投資の高まりが注目されております。グローバルIT企業との競争に立ち向かい、新たな概念で競争を勝ち抜くために多くの企業がデジタルトランスフォーメーションの必要性を認識し、取り組みを強化している状況にあります。

IT専門の調査会社IDCによる調査結果では、DXの拡大を背景として、全世界におけるデジタルエージェンシー(当社のような顧客企業のデジタル開発/進出を支援する事業を行う企業)の全市場の市場規模は2018年において1,132億USドル(2018年)と推測されています。そのうち、当社がデザインパートナー事業にて提供しているUI/UXデザイン支援に関連した区分は年平均成長率14.4%、市場規模では484億USドル(2018年)から950億USドル(2023年)に拡大すると予測されています。

このような事業環境の中で、当社グループは、顧客のユーザーの根本的なユーザーエクスペリエンス (UX)の価値の創造を支援し、最適なデザインを設計するサービスであるデザインパートナー事業、そして、自社サービスであるPrott、ReDesigner及びGoodpatch Anywhereなどのサービスで構成されるデザインプラットフォーム事業を主要事業と位置づけ、相互にシナジーを創出することに注力しながら推進してまいりました。

以上の結果、当連結会計年度の売上高は1,683,269千円(前年同期比22.8%増)、営業利益は75,405千円(前年同期は営業損失14,321千円)、経常利益は83,678千円(前年同期は経常損失11,726千円)、親会社株主に帰属する当期純利益は57,389千円(前年同期は親会社株主に帰属する当期純損失22,219千円)となりました。

当社グループのセグメント別の業績は次のとおりであります。

a. デザインパートナー事業

デジタルトランスフォーメーションにあわせて、スマートフォンのアプリ等の新しいユーザーシーンを捉えて新しいユーザー体験をデザインするUI/UXソリューションを提供しております。スマートフォンの普及に伴い、デジタル領域におけるビジネスが拡大し続けており、各社はこれまで培った競争優位を維持するためにもデザインへの投資を拡大している中で、当社として事業領域の拡大を図っております。この結果、デザインパートナー事業の売上高は1,323,753千円(前年同期比11.2%増)、営業利益は133,604千円(前年同期比8.9%増)となりました。

b. デザインプラットフォーム事業

デザインパートナー事業によって行われるUI/UXデザイン支援を様々な側面からバックアップするデザインプラットフォーム事業は、デザインパートナー事業とのシナジーを追求しながら拡大を続けております。

リリースして5年目を迎えたProttは、安定した顧客基盤を維持することができております。デザイン人材の採用支援サービスのReDesignerは、これまでデザインパートナー事業にて培ったブランド力を活かし、採用支援実績を積み上げております。また、遠隔地からインターネットを通じてプロジェクトに参加する形態をとったフルリモートのデザインチームによるWebサイトやアプリケーションのデザイン支援を展開するGoodpatch Anywhereにおいては、全国各地からその登録者数が増加しております。前連結会計年度に開始したReDesigner及びGoodpatch Anywhereは順調に売上を伸ばし事業成長に大きく貢献している一方で、主にReDesignerにおける立ち上げ期の人件費等への投資が先行しております。

この結果、デザインプラットフォーム事業の売上高は359,515千円(前年同期比99.0%増)、営業損失は58,198千円(前年同期は営業損失137,016千円)となりました。

第9期第2四半期連結累計期間(自 2019年9月1日 至 2020年2月29日)

当第2四半期連結累計期間において、当社グループは良質なユーザーエクスペリエンス (UX) を提供すべく、受託サービスであるデザインパートナー事業、自社サービスであるPrott、ReDesigner及びGoodpatch Anywhereなどのデザインプラットフォーム事業を主要サービスと位置づけ注力し、相互にシナジーを図りながら事業を進めてまいりました。

この結果、当第2四半期連結累計期間の売上高は1,121,332千円、営業利益は160,053千円、経常利益は160,537千円、親会社株主に帰属する四半期純利益は170,162千円となりました。

報告セグメント別の業績の状況は以下のとおりであります。

a. デザインパートナー事業

デザインパートナー事業は、引き続きスマートフォンのアプリ等の新しいユーザーシーンを捉えて新しいユーザー体験をデザインするUI/UXソリューションを提供しております。各社が既に確保しているビジネス領域を守っていける保証は今や無く、当社がこれまで培った競争優位を維持するためにもデザインへの投資を拡大している中で、事業領域の拡大を図っております。

この結果、デザインパートナー事業の売上高は816,495千円、営業利益は129,714千円となりました。

b. デザインプラットフォーム事業

デザインプラットフォーム事業は、引き続きデザインパートナー事業で培ったナレッジの蓄積をもとにしたプロダクトであるProttの安定的な提供、自社で構築したデザイン人材プールを活用したサービスたるReDesignerの実績を積み上げております。また、Goodpatch Anywhereにおいては、継続的な登録者数の増加によるフルリモートでのUI/UXデザインプロジェクトの順調な拡大に伴い、売上、利益ともに伸長し、事業成長に大きく貢献しました。

この結果、デザインプラットフォーム事業の売上高は305,587千円、営業利益は30,271千円となりました。

② 財政状態の状況

第8期連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

(資産)

当連結会計年度末における流動資産は、前連結会計年度末に比べ62,253千円増加し、721,658千円となりました。主な要因は、売上高の増加に伴う売掛金の増加43,129千円であります。

固定資産は、前連結会計年度末に比べ15,884千円減少し、99,984千円となりました。主な要因は、オフィスの一部解約に伴う、建物の減少11,964千円及び敷金及び保証金の減少4,722千円であります。

この結果、当連結会計年度末における総資産は、前連結会計年度末に比べ46,368千円増加し、821,642千円となりました。

(負債)

当連結会計年度末における流動負債は、前連結会計年度末に比べ17,282千円増加し、320,382千円となりました。主な要因は、未払金の増加50,836千円、主にデザインパートナー事業における売上高の増加に伴う未払法人税等の増加30,331千円、1年内返済予定長期借入金の減少42,428千円及び前受金の減少21,999千円であります。

固定負債は、前連結会計年度末に比べ23,286千円減少し、37,863千円となりました。これは長期借入金の返済に伴う減少であります。

この結果、当連結会計年度末における負債合計は、前連結会計年度末に比べ6,004千円減少し、358,246千円となりました。

(純資産)

当連結会計年度末における純資産は、前連結会計年度末と比べ52,372千円増加し、463,396千円となりました。主な要因は、親会社株主に帰属する当期純利益計上等に伴う利益剰余金の増加57,389千円であります。

第9期第2四半期連結累計期間(自 2019年9月1日 至 2020年2月29日)

(資産)

当第2四半期連結会計期間末における流動資産は、前連結会計年度末に比べ236,427千円増加し、958,085千円となりました。主な要因は、長期借入等に伴う現金及び預金の増加159,453千円及び売上の増加に伴う売掛金の増加62,738千円であります。

固定資産は、前連結会計年度末に比べ191,909千円増加し、291,894千円となりました。主な要因は、使用権資産の新規計上87,157千円、投資有価証券の増加48,400千円及び繰延税金資産の発生に伴う計上49,201千円であります。

この結果、当第2四半期連結会計期間末における総資産は、前連結会計年度末に比べて428,337千円増加し、1,249,979千円となりました。

(負債)

当第2四半期連結会計期間末における流動負債は、前連結会計年度末に比べ45,222千円増加し、365,605千円となりました。主な要因は、1年内返済予定の長期借入金の増加26,123千円、賞与引当金の発生22,240千円、リース債務の新規計上18,112千円、未払消費税等の増加15,306千円及び未払金の減少44,745千円であります。

固定負債は、前連結会計年度末に比べ211,865千円増加し、249,728千円となりました。長期借入金の増加141,279千円及びリース債務の新規計上70,586千円によるものであります。

この結果、当第2四半期連結会計期間末における負債合計は、前連結会計年度末に比べて257,088千円増加し、615,334千円となりました。

(純資産)

当第2四半期連結会計期間末における純資産は、前連結会計年度末と比べ171,248千円増加し、634,645千円となりました。主な要因は、親会社株主に帰属する四半期純利益計上等に伴う利益剰余金の増加170,162千円であります。

③ キャッシュ・フローの状況

第8期連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

当連結会計年度末における現金及び現金同等物は、前連結会計年度末に比べ35,343千円増加し、508,908千円となりました。各キャッシュ・フローの状況とその要因は以下のとおりであります。

(営業活動によるキャッシュ・フロー)

営業活動によるキャッシュ・フローは126,880千円の収入(前連結会計年度は29,704千円の支出)となりました。これは、税金等調整前当期純利益83,678千円の計上や未払金の増加51,306千円等の増加要因があったこと等によるものであります。

(投資活動によるキャッシュ・フロー)

投資活動によるキャッシュ・フローは20,812千円の支出(前連結会計年度は33,032千円の支出)となりました。これは、有形固定資産の取得による支出23,654千円があったこと等によるものであります。

(財務活動によるキャッシュ・フロー)

財務活動によるキャッシュ・フローは64,388千円の支出(前連結会計年度は13,330千円の収入)となりました。これは、長期借入金の返済による支出86,888千円があったこと等によるものであります。

第9期第2四半期連結累計期間(自 2019年9月1日 至 2020年2月29日)

当第2四半期連結会計期間末における現金及び現金同等物は、前連結会計年度末に比べ159,453千円増加し、668,362千円となりました。各キャッシュ・フローの状況とその要因は以下のとおりであります。

(営業活動によるキャッシュ・フロー)

営業活動によるキャッシュ・フローは67,038千円の収入となりました。これは、税金等調整前四半期純利益150,126千円、売上の計上に伴う売上債権の増加61,874千円があったこと等によるものであります。

(投資活動によるキャッシュ・フロー)

投資活動によるキャッシュ・フローは67,038千円の支出となりました。これは主に、投資有価証券の取得による支出48,400千円があったこと等によるものであります。

(財務活動によるキャッシュ・フロー)

財務活動によるキャッシュ・フローは158,267千円の収入となりました。これは主に、長期借入れによる収入210,848千円及び長期借入金の返済による支出43,911千円があったこと等によるものであります。

④ 生産、受注及び販売の状況

a. 生産実績

該当事項はありません。

b. 受注実績

当社では受注販売を行っておりますが、受注から売上高計上までの期間が短期であるため、「受注実績」は記載しておりません。

c. 販売実績

第8期連結会計年度及び第9期第2四半期連結累計期間における販売実績をセグメントごとに示すと、次のとおりであります。

セグメントの名称	第8期連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)		第9期第2四半期連結累計期間 (自 2019年9月1日 至 2020年2月29日)
	販売高(千円)	前年同期比(%)	販売高(千円)
デザインパートナー事業	1,323,753	111.2	816,495
デザインプラットフォーム事業	359,515	199.0	305,587
合計	1,683,269	122.8	1,122,082

(注) 1. 主な相手先別の販売実績及び当該販売実績の総販売実績に対する割合については、総販売実績に対する割合が10%以上を占める相手先がないため記載を省略しております。

2. 上記の金額には、消費税等は含まれておりません。

(2) 経営者の視点による経営成績等の状況に関する分析・検討内容

経営者の視点による当社グループの経営成績等の状況に関する認識及び分析・検討内容は次のとおりであります。なお、文中の将来に関する事項は、本書提出日現在において判断したものであります。

① 重要な会計方針及び見積り

当社グループの連結財務諸表は、わが国において一般的に公正妥当と認められる会計基準に基づき作成されております。この連結財務諸表の作成にあたって、経営者により、一定の会計基準の範囲内で見積りが行われている部分があり、資産・負債や収益・費用の数値に反映されております。これらの見積りについては、継続して評価し、必要に応じて見直しを行っておりますが、見積りには不確実性が伴うため、実際の結果は、これらと異なることがあります。当社グループの連結財務諸表で採用しております重要な会計方針につきましては、「第5 経理の状況 1 連結財務諸表等」の(1)連結財務諸表 注記事項(連結財務諸表作成のための基本となる重要な事項)に記載しております。

② 経営成績等の状況に関する認識及び分析・検討内容

第8期連結会計年度（自 2018年9月1日 至 2019年8月31日）

当連結会計年度においては、既存のデザインプロジェクトにおける高品質な役務提供の継続とともに、新規案件の受注にも積極的に取り組むなど、デザインパートナー事業の拡大に努めてまいりました。またデザインプラットフォーム事業は、主に前連結会計年度中に開始したGoodpatch Anywhere及びReDesignerの売上獲得に努めてまいりました。

当連結会計年度の経営成績等の分析・検討内容は以下のとおりであります。

(売上高)

当連結会計年度における売上高は1,683,269千円（前年同期比22.8%増）となり、前連結会計年度に比べて312,008千円増加いたしました。これは、デザインパートナー事業における売上については、月平均プロジェクト数が22.6件に増加（前年同期比12.9%増）及び平均プロジェクト月額が4,306千円に増加（前年同期比11.5%増）、デザインプラットフォーム事業については、主にGoodpatch Anywhereの成長によるものであります。

セグメント別の売上高については、「(1) 経営成績等の状況の概要 ①経営成績の状況」に記載しております。

(売上原価、売上総利益)

当連結会計年度における売上原価は619,928千円（前年同期比2.3%減）となり、前連結会計年度に比べて14,273千円減少いたしました。これは主に、デザインパートナー事業における2017年8月期の仕掛品計上に伴う前連結会計年度の売上原価の繰り越しによる影響であります。

以上の結果、売上総利益は1,063,340千円（前年同期比44.3%増）となり、前連結会計年度に比べて326,281千円増加いたしました。

(販売費及び一般管理費、営業利益)

当連結会計年度における販売費及び一般管理費は、987,935千円（前年同期比31.5%増）となり、前連結会計年度に比べて236,554千円増加いたしました。これは主に、デザインパートナー事業及びデザインプラットフォーム事業における社員数増加に伴う人件費の増加によるものであります。

以上の結果、営業利益は75,405千円（前年同期は14,321千円の営業損失）となりました。

(営業外収益・営業外費用、経常利益)

当連結会計年度における営業外収益は17,071千円（前年同期比268.7%増）となり、前連結会計年度に比べ12,441千円増加いたしました。これは主に、連結子会社Goodpatch GmbHにおける補助金収入14,559千円の発生によるものであります。また、営業外費用は8,798千円（前年同期比332.3%増）となり、前連結会計年度に比べ6,763千円増加いたしました。これは借入金に係る支払利息の増加及び為替差損の増加によるものであります。

以上の結果、経常利益は83,678千円（前年同期は11,726千円の経常損失）となりました。

(特別利益・特別損失、親会社株主に帰属する当期純利益)

当連結会計年度における特別利益及び特別損失の発生はありません。法人税等合計は26,288千円（前年同期比4,546.7%増）と、前連結会計年度より25,722千円の増加となりました。

以上の結果、親会社株主に帰属する当期純利益は57,389千円（前年同期は22,219千円の親会社株主に帰属する当期純損失）となりました。

第9期第2四半期連結累計期間（自2019年9月1日至2020年2月29日）

当第2四半期連結累計期間の経営成績等の分析・検討内容は以下のとおりであります。

（売上高）

当第2四半期連結累計期間における売上高は1,121,332千円となりました。これは主に、デザインパートナー事業における月平均プロジェクト数が24.8件に増加（前年同期比11.2%増）及び平均プロジェクト月額が5,094千円に増加（前年同期比24.1%増）によるもの、またデザインプラットフォーム事業のGoodpatch Anywhere及びReDesignerの成長によるものであります。

セグメント別の売上高については、「(1) 経営成績等の状況の概要 ①経営成績の状況」に記載しております。

（売上原価、売上総利益）

当第2四半期連結累計期間における売上原価は394,214千円となりました。これは主にデザインパートナー事業における、またデザインプラットフォーム事業のGoodpatch Anywhereにおける売上増加に伴う売上原価の増加によるものであります。

以上の結果、売上総利益は727,118千円となりました。

（販売費及び一般管理費、営業利益）

当第2四半期連結累計期間における販売費及び一般管理費は、567,065千円となりました。これは主に、デザインパートナー事業及びデザインプラットフォーム事業における社員数増加に伴う人件費の増加によるものであります。

以上の結果、営業利益は160,053千円となりました。

（営業外収益・営業外費用、経常利益）

当第2四半期連結累計期間における営業外収益は6,614千円となりました。これは主に、連結子会社Goodpatch GmbHにおける補助金収入5,778千円の発生によるものであります。また、営業外費用は6,129千円となりました。これは主に借入金残高の増加及びIFRS第16号「リース」を適用したことによる支払利息の増加によるものであります。

以上の結果、経常利益は160,537千円となりました。

（特別利益・特別損失、親会社株主に帰属する四半期純利益）

当第2四半期連結累計期間における特別利益の発生はありません。特別損失は10,410千円となりましたが、これは連結子会社Goodpatch GmbHにおける支店の閉鎖に伴う損失の計上であります。また、法人税等合計については、法人税、住民税及び事業税29,166千円の計上の一方、当第2四半期連結累計期間より繰延税金資産49,201千円を計上した結果20,035千円となりました。

以上の結果、親会社株主に帰属する四半期純利益は170,162千円となりました。

なお、当社グループの財政状態及びキャッシュ・フローの状況の分析等は「(1) 経営成績等の状況の概要」に記載しております。

③ 経営戦略の現状と見通し

当社グループをとりまく事業環境については、ユーザーエクスペリエンス（UX）を意識したデジタル化を軸に事業変革を図ろうとする企業ニーズが顕在化しつつあり、ビジネスモデルの変革や新しいビジネスの創出などの実現を目指す投資、いわゆるデジタルトランスフォーメーション（DX）への投資が拡大しております。IT専門の調査会社IDCによる調査結果では、DXの拡大を背景として、全世界におけるデジタルエージェンシー（当社のような顧客企業のデジタル開発/進出を支援する事業を行う企業）の全市場の市場規模は2018年において1,132億USドル（2018年）と推測されています。そのうち、当社がデザインパートナー事業にて提供しているUI/UXデザイン支援に関連した区分は年平均成長率14.4%、市場規模では484億USドル（2018年）から950億USドル（2023年）に拡大すると予測されています。

日本企業を中心に、GAFaを始めとするグローバルIT企業やUI/UXデザインを初期から意識してきたベンチャー企業との競争に立ち向かうためには、新たな概念でデジタルへのシフトを加速させ、企業の体質そのものから変革をすすめる必要性が認識されています。そのために「デザイン」を取り入れ、優れたデザインを実現するためのプロジェクトが立ち上がり、関連する投資についても加速させています。

そのような状況の中、当社グループは、ユーザーにフォーカスしたデザインプロセスをもとに、新規サービスの円滑な実装に貢献していきます。デジタルトランスフォーメーションの流れにあわせて、ユーザー体験を意識した新しい考え方を提供し、収益基盤の拡大に取り組んでおります。

デザインパートナー事業については、引き続き、デジタルトランスフォーメーションにあわせて、スマートフォンのアプリ等の新しいユーザーシーンを捉えて新しいユーザー体験をデザインするUI/UXソリューションの提供により収益の拡大及び安定化を図ってまいります。また、デザインプラットフォーム事業については、デザインパートナー事業で培ったナレッジの蓄積をもとにしたプロダクトの提供や、自社で構築したデザイン人材プールを活用したサービスを提供することで、収益の拡大を目指します。なお、上記した各事業は、サービス単独での収益拡大のみならず、人材やノウハウの相互共有によるシナジー等の効果を取り込むことによりグループ全体としての収益拡大を目指します。

④ 経営者の問題認識と今後の方針について

当社の経営者は、当社グループが今後さらなる成長と発展を遂げるためには、厳しい環境の中で様々な課題に対処していくことが必要であると認識しており、「第2 事業の状況 1 経営方針、経営環境及び対処すべき課題等」に記載のとおり、事業運営に努めてまいります。

⑤ 資本の財源及び資金の流動性

当社グループのキャッシュ・フローの状況につきましては、「3. 経営者による財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析 (1) 経営成績等の状況の概要 ③キャッシュ・フローの状況」をご参照ください。

当社グループの資金需要は、事業規模の拡大に係る人件費や採用費が中心となります。財政状態等を勘案しながら、必要に応じて、自己資金、金融機関からの借入及びエクイティファイナンス等による資金調達を考えております。継続的に流動資産と流動負債のバランスを注視し財政状態の健全性を評価しており、本書提出日現在、健全な財務体制であると判断しております。

4 【経営上の重要な契約等】

該当事項はありません。

5 【研究開発活動】

該当事項はありません。

第3 【設備の状況】

1 【設備投資等の概要】

第8期連結会計年度（自 2018年9月1日 至 2019年8月31日）

当連結会計年度中の設備投資の総額は23,654千円であり、主な内容は、パソコン等の購入（全社共通資産）によるものであります。なお、当連結会計年度において重要な設備の除却、売却等はありません。

第9期第2四半期連結累計期間（自 2019年9月1日 至 2020年2月29日）

当第2四半期連結累計期間中の設備投資の総額は17,158千円であり、主な内容は、パソコン等の購入（全社共通資産）によるものであります。なお、当第2四半期連結累計期間において重要な設備の除却、売却等はありません。

2 【主要な設備の状況】

(1) 提出会社

2019年8月31日現在

事業所名 (所在地)	セグメントの名称	設備の内容	帳簿価額(千円)				従業員数 (名)
			建物	建物附属設備	工具器具備品	合計	
本社 (東京都 渋谷区)	デザインパートナー事業 デザインプラットフォーム事業 全社（共通）	事務所	8,495	20,367	24,899	53,762	135

- (注) 1. 現在休止中の主要な設備はありません。
2. 上記の金額には消費税等は含まれておりません。
3. 本社の建物は賃借物件であり、年間賃借料は72,705千円であります。

(2) 在外子会社

2019年8月31日現在

事業所名 (所在地)	セグメントの名称	設備の内容	帳簿価額(千円)				従業員数 (名)
			建物附属設備	工具器具備品	ソフトウェア	合計	
Goodpatch GmbH (ドイツ)	デザインパートナー事業 デザインプラットフォーム事業 全社（共通）	事務所	4,212	7,909	90	12,212	23

- (注) 1. 現在休止中の主要な設備はありません。
2. 上記の金額には消費税等は含まれておりません。
3. Goodpatch GmbHの建物は賃借物件であり、年間賃借料は13,574千円であります。

3 【設備の新設、除却等の計画】 (2020年4月30日現在)

(1) 重要な設備の新設等

該当事項はありません。

(2) 重要な設備の除却等

該当事項はありません。

第4 【提出会社の状況】

1 【株式等の状況】

(1) 【株式の総数等】

① 【株式の総数】

種類	発行可能株式総数(株)
普通株式	27,457,440
計	27,457,440

- (注) 1. 当社は、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式を保有する全株主が定款に定める取得請求権を行使したことにより、同日付でこれらを自己株式として取得し、対価として普通株式71,609株を交付しております。なお、当社が取得したA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式は、同日付で会社法第178条に基づき全て消却しております。
2. 2020年3月17日開催の臨時株主総会で定款を変更し、A種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式にかかる定めを廃止し、これに伴い発行可能株式総数を686,436株としております。
3. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、2020年3月17日付で普通株式1株につき40株とする株式分割が行われ、発行可能株式総数は26,771,004株増加し、27,457,440株となっております。

② 【発行済株式】

種類	発行数(株)	上場金融商品取引所名又は登録認可金融商品取引業協会名	内容
普通株式	6,864,360	非上場	完全議決権株式であり、権利内容に何ら限定のない当社における標準となる株式であります。なお、単元株式数は100株であります。
計	6,864,360	—	—

- (注) 1. 当社は、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式を保有する全株主が定款に定める取得請求権を行使したことにより、同日付でこれらを自己株式として取得し、対価として普通株式71,609株を交付しております。なお、当社が取得したA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式は、同日付で会社法第178条に基づき全て消却しております。
2. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、2020年3月17日付で普通株式1株につき40株とする株式分割を行っております。これにより発行済株式総数は6,692,751株増加し、6,864,360株となっております。
3. 2020年3月17日開催の臨時株主総会決議により、1単元を100株とする単元株制度を採用しております。

(2) 【新株予約権等の状況】

① 【ストックオプション制度の内容】

会社法に基づき発行した新株予約権は、次のとおりであります。

a. 第1回新株予約権

決議年月日	2015年4月30日
付与対象者の区分及び人数(名)	当社取締役 1 当社従業員 19
新株予約権の数(個)※	2,125(注)1
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)※	普通株式 2,125 [85,000](注)1
新株予約権の行使時の払込金額(円)※	748[19](注)2
新株予約権の行使期間 ※	2017年5月1日から2025年4月30日まで
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行価格及び資本組入額(円)※	発行価格 748[19] 資本組入額 374[9.5]
新株予約権の行使の条件 ※	(注)3
新株予約権の譲渡に関する事項 ※	新株予約権の譲渡については、株主総会の承認を要するものとする。
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項 ※	—

※ 最近事業年度の末日(2019年8月31日)における内容を記載しております。最近事業年度の末日から提出日の前月末日現在(2020年4月30日)にかけて変更された事項については、提出日の前月末日現在における内容を [] 内に記載しており、その他の事項については、最近事業年度の末日における内容から変更はありません。

(注) 1. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により目的となる株式の数を調整するものとする。なお、かかる調整は、新株予約権のうち、当該時点で行使されていない新株予約権の目的となる株式の数について行われ、調整の結果生じる1株未満の端数については、これを切り捨てるものとする。

$$\text{調整後付与株式数} = \text{調整前付与株式数} \times \text{分割・併合の比率}$$

2. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \text{調整前行使価額} \times \frac{1}{\text{分割・併合の比率}}$$

また、行使価額を下回る価額で新株式の発行または自己株式の処分を行う場合(新株予約権の行使によるものを除く)は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \frac{\text{既発行株式数} \times \text{調整前行使価額} + \text{新規発行株式数} \times 1 \text{株あたり行使価額}}{\text{既発行株式数} + \text{新規発行株式数}}$$

3. 新株予約権の行使の条件は、以下のとおりであります。

- ① 新株予約権の割当を受けた者が、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の場合は、権利行使時においても引き続き、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の地位を保有していることを要する。
- ② 新株予約権の質入れ、担保権の設定は認めないものとする。
- ③ その他の新株予約権の行使の条件は、当社と対象者との間で締結した「新株予約権割当契約」に定める。

b. 第2回新株予約権

決議年月日	2017年7月28日
付与対象者の区分及び人数(名)	当社取締役 1 当社従業員 76 子会社従業員 11 業務委託先 1
新株予約権の数(個)※	3,220[3,190](注)1
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)※	普通株式 3,220[127,600](注)1
新株予約権の行使時の払込金額(円)※	4,411[111](注)2
新株予約権の行使期間 ※	2019年7月29日から2027年7月28日まで
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行価格及び資本組入額(円)※	発行価格 4,411[111] 資本組入額 2,206[55.5]
新株予約権の行使の条件 ※	(注)3
新株予約権の譲渡に関する事項 ※	新株予約権の譲渡については、株主総会の承認を要するものとする。
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項 ※	—

※ 最近事業年度の末日(2019年8月31日)における内容を記載しております。最近事業年度の末日から提出日の前月末日現在(2020年4月30日)にかけて変更された事項については、提出日の前月末日現在における内容を [] 内に記載しており、その他の事項については、最近事業年度の末日における内容から変更はありません。

(注) 1. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により目的となる株式の数を調整するものとする。なお、かかる調整は、新株予約権のうち、当該時点で行使されていない新株予約権の目的となる株式の数について行われ、調整の結果生じる1株未満の端数については、これを切り捨てるものとする。

$$\text{調整後付与株式数} = \text{調整前付与株式数} \times \text{分割・併合の比率}$$

2. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \text{調整前行使価額} \times \frac{1}{\text{分割・併合の比率}}$$

また、行使価額を下回る価額で新株式の発行または自己株式の処分を行う場合(新株予約権の行使によるものを除く)は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \frac{\text{既発行株式数} \times \text{調整前行使価額} + \text{新規発行株式数} \times \text{1株あたり払込価額}}{\text{既発行株式数} + \text{新規発行株式数}}$$

3. 新株予約権の行使の条件は、以下のとおりであります。

- ① 新株予約権の割当を受けた者が、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の場合は、権利行使時においても引き続き、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の地位を保有していることを要する。
- ② 新株予約権の質入れ、担保権の設定は認めないものとする。
- ③ 当社の株式がいずれかの金融商品取引所に上場され取引が開始される日後1年を経過した日、又は、付与決議の日後2年を経過した日のうちいずれか遅い日まで行使することはできないものとする。
- ④ その他の新株予約権の行使の条件は、当社と対象者との間で締結した「新株予約権割当契約」に定める。

c. 第3回新株予約権

決議年月日	2018年5月30日
付与対象者の区分及び人数(名)	当社取締役 1 当社従業員 17
新株予約権の数(個)※	2,750(注)1
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)※	普通株式 2,750[110,000] (注)1
新株予約権の行使時の払込金額(円)※	6,200[155] (注)2
新株予約権の行使期間 ※	2020年5月31日から2028年5月30日まで
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行価格及び資本組入額(円)※	発行価格 6,200[155] 資本組入額 3,100[77.5]
新株予約権の行使の条件 ※	(注)3
新株予約権の譲渡に関する事項 ※	新株予約権の譲渡については、株主総会の承認を要するものとする。
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項 ※	—

※ 最近事業年度の末日(2019年8月31日)における内容を記載しております。最近事業年度の末日から提出日の前月末日現在(2020年4月30日)にかけて変更された事項については、提出日の前月末日現在における内容を [] 内に記載しており、その他の事項については、最近事業年度の末日における内容から変更はありません。

(注) 1. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により目的となる株式の数を調整するものとする。なお、かかる調整は、新株予約権のうち、当該時点で行使されていない新株予約権の目的となる株式の数について行われ、調整の結果生じる1株未満の端数については、これを切り捨てるものとする。

$$\text{調整後付与株式数} = \text{調整前付与株式数} \times \text{分割・併合の比率}$$

2. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \text{調整前行使価額} \times \frac{1}{\text{分割・併合の比率}}$$

また、行使価額を下回る価額で新株式の発行または自己株式の処分を行う場合(新株予約権の行使によるものを除く)は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \frac{\text{既発行株式数} \times \text{調整前行使価額} + \text{新規発行株式数} \times 1 \text{株あたり払込価額}}{\text{既発行株式数} + \text{新規発行株式数}}$$

3. 新株予約権の行使の条件は、以下のとおりであります。

- ① 新株予約権の割当を受けた者が、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の場合は、権利行使時においても引き続き、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の地位を保有していることを要する。
- ② 新株予約権の質入れ、担保権の設定は認めないものとする。
- ③ 当社の株式がいずれかの金融商品取引所に上場され取引が開始される日後1年を経過した日、又は、付与決議の日後2年を経過した日のうちいずれか遅い日まで行使することはできないものとする。
- ④ その他の新株予約権の行使の条件は、当社と対象者との間で締結した「新株予約権割当契約」に定める。

d. 第4回新株予約権

決議年月日	2018年11月28日
付与対象者の区分及び人数(名)	当社取締役 1 当社従業員 24 子会社従業員 21
新株予約権の数(個)※	5,420[5,320] (注) 1
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)※	普通株式 5,420[212,800] (注) 1
新株予約権の行使時の払込金額(円)※	4,591[115] (注) 2
新株予約権の行使期間 ※	2020年11月29日から2028年11月28日まで
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行価格及び資本組入額(円)※	発行価格 4,591[115] 資本組入額 2,296[57.5]
新株予約権の行使の条件 ※	(注) 3
新株予約権の譲渡に関する事項 ※	新株予約権の譲渡については、株主総会の承認を要するものとする。
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項 ※	—

※ 最近事業年度の末日(2019年8月31日)における内容を記載しております。最近事業年度の末日から提出日の前月末日現在(2020年4月30日)にかけて変更された事項については、提出日の前月末日現在における内容を [] 内に記載しており、その他の事項については、最近事業年度の末日における内容から変更はありません。

(注) 1. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により目的となる株式の数を調整するものとする。なお、かかる調整は、新株予約権のうち、当該時点で行使されていない新株予約権の目的となる株式の数について行われ、調整の結果生じる1株未満の端数については、これを切り捨てるものとする。

$$\text{調整後付与株式数} = \text{調整前付与株式数} \times \text{分割・併合の比率}$$

2. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \text{調整前行使価額} \times \frac{1}{\text{分割・併合の比率}}$$

また、行使価額を下回る価額で新株式の発行または自己株式の処分を行う場合(新株予約権の行使によるものを除く)は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \frac{\text{既発行株式数} \times \text{調整前行使価額} + \text{新規発行株式数} \times \text{1株あたり払込価額}}{\text{既発行株式数} + \text{新規発行株式数}}$$

3. 新株予約権の行使の条件は、以下のとおりであります。

- ① 新株予約権の割当を受けた者が、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の場合は、権利行使時においても引き続き、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の地位を保有していることを要する。
- ② 新株予約権の質入れ、担保権の設定は認めないものとする。
- ③ 当社の株式がいずれかの金融商品取引所に上場され取引が開始される日後1年を経過した日、又は、付与決議の日後2年を経過した日のうちいずれか遅い日まで行使することはできないものとする。
- ④ その他の新株予約権の行使の条件は、当社と対象者との間で締結した「新株予約権割当契約」に定める。

e. 第5回新株予約権

決議年月日	2019年8月8日
付与対象者の区分及び人数(名)	当社従業員 78 子会社従業員 26
新株予約権の数(個)※	2,600[2,475](注)1
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)※	普通株式 2,600[99,000](注)1
新株予約権の行使時の払込金額(円)※	9,706[243](注)2
新株予約権の行使期間 ※	2021年8月9日から2029年8月8日まで
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行価格及び資本組入額(円)※	発行価格 9,706[243] 資本組入額 4,853[121.5]
新株予約権の行使の条件 ※	(注)3
新株予約権の譲渡に関する事項 ※	新株予約権の譲渡については、株主総会の承認を要するものとする。
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項 ※	—

※ 最近事業年度の末日(2019年8月31日)における内容を記載しております。最近事業年度の末日から提出日の前月末日現在(2020年4月30日)にかけて変更された事項については、提出日の前月末日現在における内容を [] 内に記載しており、その他の事項については、最近事業年度の末日における内容から変更はありません。

(注) 1. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により目的となる株式の数を調整するものとする。なお、かかる調整は、新株予約権のうち、当該時点で行使されていない新株予約権の目的となる株式の数について行われ、調整の結果生じる1株未満の端数については、これを切り捨てるものとする。

$$\text{調整後付与株式数} = \text{調整前付与株式数} \times \text{分割・併合の比率}$$

2. 新株予約権の割当日の後、当社が株式分割、株式併合を行う場合は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \text{調整前行使価額} \times \frac{1}{\text{分割・併合の比率}}$$

また、行使価額を下回る価額で新株式の発行または自己株式の処分を行う場合(新株予約権の行使によるものを除く)は、次の算式により行使価額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

$$\text{調整後行使価額} = \frac{\text{既発行株式数} \times \text{調整前行使価額} + \text{新規発行株式数} \times 1 \text{株あたり払込価額}}{\text{既発行株式数} + \text{新規発行株式数}}$$

3. 新株予約権の行使の条件は、以下のとおりであります。

- ① 新株予約権の割当を受けた者が、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の場合は、権利行使時においても引き続き、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の地位を保有していることを要する。
- ② 新株予約権の質入れ、担保権の設定は認めないものとする。
- ③ 当社の株式がいずれかの金融商品取引所に上場され取引が開始される日後1年を経過した日、又は、付与決議の日後2年を経過した日のうちいずれか遅い日まで行使することはできないものとする。
- ④ その他の新株予約権の行使の条件は、当社と対象者との間で締結した「新株予約権割当契約」に定める。

② 【ライツプランの内容】

該当事項はありません。

③ 【その他の新株予約権等の状況】

該当事項はありません。

(3) 【発行済株式総数、資本金等の推移】

年月日	発行済株式 総数増減数 (株)	発行済株式 総数残高 (株)	資本金増減額 (千円)	資本金残高 (千円)	資本準備金 増減額 (千円)	資本準備金 残高 (千円)
2015年10月2日 (注1)	B種優先株式 13,158	普通株式 100,000 A種優先株式 25,000 B種優先株式 13,158	125,001	180,001	125,001	175,001
2015年11月30日 (注2)	B種優先株式 526	普通株式 100,000 A種優先株式 25,000 B種優先株式 13,684	4,997	184,998	4,997	179,998
2016年2月18日 (注3)	B種優先株式 7,369	普通株式 100,000 A種優先株式 25,000 B種優先株式 21,053	70,005	255,003	70,005	250,003
2017年4月21日 (注4)	C種優先株式 16,941	普通株式 100,000 A種優先株式 25,000 B種優先株式 21,053 C種優先株式 16,941	200,750	455,754	200,750	450,754
2020年3月17日 (注5)	普通株式 71,609 A種優先株式 △25,000 B種優先株式 △21,053 C種優先株式 △16,941	普通株式 171,609	—	455,754	—	450,754
2020年3月17日 (注6)	普通株式 6,692,751	普通株式 6,864,360	—	455,754	—	450,754

- (注) 1. 有償第三者割当増資 13,158株
発行価格：19,000円
資本組入額：9,500円
割当先：株式会社DGインキュベーション(現 株式会社DGベンチャーズ)、SMBCベンチャーキャピタル2号投資事業有限責任組合
2. 有償第三者割当増資 526株
発行価格：19,000円
資本組入額：9,500円
割当先：株式会社FiNC(現 株式会社FiNC Technologies)
3. 有償第三者割当増資 7,369株
発行価格：19,000円
資本組入額：9,500円
割当先：Salesforce Ventures LLC、SBIアドバンスト・テクノロジー1号投資事業有限責任組合、SBIベンチャー企業成長支援投資事業有限責任組合、SBIベンチャー企業成長支援2号投資事業有限責任組合、SBIベンチャー企業成長支援3号投資事業有限責任組合、SBIベンチャー企業成長支援4号投資事業有限責任組合
4. 有償第三者割当増資 16,941株
発行価格：23,700円
資本組入額：11,850円
割当先：FinTechビジネスイノベーション投資事業有限責任組合、MSIVC2016V投資事業有限責任組合
5. 2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式を保有する全ての株主が取得請求権を行使したことにより、同日付でA種優先株式25,000株、B種優先株式21,053株及びC種優先株式16,941株を自己株式として取得し、対価として普通株式をそれぞれ27,486株、24,313株及び19,810株交付しております。加えて、同日開催の取締役会決議により、取得したA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式を消却しております。
6. 株式分割(1:40)によるものです。

(4) 【所有者別状況】

2020年4月30日現在

区分	株式の状況（1単元の株式数100株）							単元未満株式の状況 (株)	
	政府及び 地方公共 団体	金融機関	金融商品 取引業者	その他の 法人	外国法人等		個人 その他		計
					個人以外	個人			
株主数 (人)	—	—	—	13	—	—	7	20	—
所有株式数 (単元)	—	—	—	34,820	—	—	33,818	68,638	560
所有株式数 の割合(%)	—	—	—	50.7	—	—	49.3	100	—

(5) 【議決権の状況】

① 【発行済株式】

2020年4月30日現在

区分	株式数(株)		議決権の数(個)		内容
無議決権株式	—		—		—
議決権制限株式(自己株式等)	—		—		—
議決権制限株式(その他)	—		—		—
完全議決権株式(自己株式等)	—		—		—
完全議決権株式(その他)	普通株式	6,863,800	普通株式	68,638	権利内容に何ら限定のない当社における標準となる株式であり、単元株式数は100株であります。
単元未満株式	普通株式	560	—		—
発行済株式総数	6,864,360		—		—
総株主の議決権	—		68,638		—

② 【自己株式等】

該当事項はありません。

2 【自己株式の取得等の状況】

【株式の種類等】 会社法第155条第4号に該当するA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式の取得。

(1) 【株主総会決議による取得の状況】

該当事項はありません。

(2) 【取締役会決議による取得の状況】

該当事項はありません。

(3) 【株主総会決議又は取締役会決議に基づかないものの内容】

区分	株式数 (株)	価額の総額 (円)
最近事業年度における取得自己株式 (2018年9月1日～2019年8月31日)	—	—
最近期間における取得自己株式	A種優先株式 25,000 B種優先株式 21,053 C種優先株式 16,941	—

(注) 株主から取得請求権の行使を受けたことにより、2020年3月17日付でA種優先株式(25,000株)、B種優先株式(21,053株)及びC種優先株式(16,941株)の全てを自己株式として取得し、対価として普通株式(71,609株)を交付しております。また、当社が取得したA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式の全てについて会社法第178条の規定に基づき、2020年3月17日開催の取締役会決議により同日付で消却しております。

(4) 【取得自己株式の処理状況及び保有状況】

区分	最近事業年度		最近期間	
	株式数 (株)	処分価額の総額 (円)	株式数 (株)	処分価額の総額 (円)
引受を受ける者の募集を行った取得自己株式	—	—	—	—
消却の処分を行った取得自己株式	—	—	A種優先株式 25,000 B種優先株式 21,053 C種優先株式 16,941	—
合併、株式交換、会社分割にかかる移転を行った取得自己株式	—	—	—	—
その他 (一)	—	—	—	—
保有自己株式数	—	—	—	—

(注) 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付でA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式の全てを消却しております。

3 【配当政策】

当社は、会社法第454条第5項に規定する中間配当を行うことができる旨を定款に定めており、配当に関しては年1回の期末配当及び業績に応じて中間配当を行うことを基本方針としております。これらの剰余金の配当の決定機関は、期末配当については株主総会、中間配当については取締役会であります。但し、当社は、経営基盤の長期安定に向けた財務体質の強化及び事業の継続的な拡大発展を目指すため、内部留保の充実が重要であると考え、設立以来、当事業年度を含め配当を実施した実績はありません。今後も当社の持つ「デザインの力」をさらに引き上げるため人材やソフトウェア等に積極投資するスタンスを継続いたします。利益については健全な財務状態を維持するための内部留保及び成長のための再投資に活用することとし、配当については現段階においては実施しない予定であります。しかしながら、株主利益の最大化を重要な経営目標の一つとして認識しており、今後の株主への剰余金の配当につきましては、業績の推移、財務状況、今後の事業への投資計画等を総合的に勘案し、内部留保とのバランスをとりながら検討していく方針であります。

4 【コーポレート・ガバナンスの状況等】

(1) 【コーポレート・ガバナンスの概要】

① コーポレート・ガバナンスに関する基本的な考え方

当社は、「ハートを揺さぶるデザインで世界を前進させる」というビジョンの下、株主をはじめ、クライアントなどのステークホルダーの期待にお応えし、企業価値を向上するために、コーポレート・ガバナンスの強化が重要な課題であると認識しております。

この基本的な考え方に基づき、経営の透明性及び効率性を高め、内部統制の仕組み、コンプライアンス体制の充実を図るべく、コーポレート・ガバナンスの継続的な拡充を図ってまいります。

② 企業統治の体制の概要及び当該体制を採用する理由

当社は、経営上の意思決定及びその執行を監督・監査し、グループ全体のリスク管理、コンプライアンスの徹底及び内部統制の向上を図る一方で、迅速な意思決定を行うことができる体制を確保するため、以下のような体制を採用しております。

(イ) 企業統治の体制の概要

a. 取締役及び取締役会

当社の取締役会は、取締役4名(うち社外取締役2名)で構成され、取締役の職務の執行を監督しております。経営の意思決定を合理的かつ迅速に行う事を目的に毎月1回の定時取締役会を開催するほか、必要に応じて臨時取締役会を開催しております。また、社外取締役を招聘し、取締役会の監督機能の強化と公正で透明性の高い経営の実現を図っております。なお、取締役会には監査役が出席し、取締役の職務の執行状況を監査し、必要に応じて意見を述べております。

(取締役会構成員の氏名等)

議長：代表取締役社長 土屋尚史

構成員：取締役 實方ボリス、取締役 佐々木智也(社外取締役)、取締役 山口拓己(社外取締役)

b. 監査役及び監査役会

当社は監査役会設置会社であります。当社の監査役会は、常勤監査役1名及び非常勤監査役2名の合計3名で構成されており、3名全員が社外監査役であります。監査役会は、少なくとも毎月1回開催しております。毎月1回の定例監査役会にて、取締役会の運営状況や取締役の職務執行状況等に対して、より適正な監査が行われる体制を確保しております。また、会計監査人の会計監査の把握や内部監査の状況を把握し、定例会合での情報共有により監査の実効性の確保に努めております。

(監査役会構成員の氏名等)

議長：常勤監査役 佐竹修(社外監査役)

構成員：非常勤監査役 佐田俊樹(社外監査役)、非常勤監査役 須田仁之(社外監査役)

c. 経営会議

当社は、取締役会付議事項を含む経営戦略上の重要事項について、その方向性や方針を議論するため経営会議を設置しております。経営会議は、代表取締役社長、常勤取締役、常勤監査役等及び代表取締役社長が指名した者により構成され、毎月1回及び必要に応じて臨時に開催しており、重要事項を適切かつ機動的に協議しております。

d. 執行役員制度

当社では、経営の意思決定・監督機能と業務執行機能の分離及び迅速な業務執行のために、執行役員制度を導入しており、3名の執行役員がその職務を担っています。執行役員は取締役会により選任され、定められた分担に従い業務執行を行っております。執行役員の任期は1年となっております。

(3) 法令や定款に違反する行為を発見した場合の内部通報体制を構築する。

b. 取締役の職務の執行が効率的に行われることを確保するための体制

当社並びにその子会社は、定例の取締役会を毎月1回開催し、経営管理の意思決定機関として、法令で定められた事項や経営に関する重要事項の決定、並びに監査役の出席による取締役の職務執行状況の監督等を行う。また、取締役会の機能をより強化し経営効率を向上させるため、経営会議を毎月開催し、業務執行に関する基本的事項及び重要事項に係る意思決定を機動的に行う。

c. 取締役の職務の執行に係る情報の保存及び管理に関する体制

- (1) 当社並びにその子会社の取締役の職務の執行に係る取締役会の議事録は、法令、定款、取締役会規程及び文書管理規程の定めに基づき作成し、適切に保管・管理する。
- (2) 各業務の遂行に伴い職務権限規程に従って決裁される事項については、適切な書面(電子データ含む)によって決裁し、それらを含む情報・文書の取扱は、文書管理規程、情報管理基本規程、その他各管理マニュアル等に従い、適切に保存及び管理の運用を実施し、必要に応じて運用状況の検証、各規程の見直し等を行う。

d. 損失の危険の管理に関する規程その他の体制

- (1) 当社は、代表取締役社長が内部監査人を選定し、事務を管掌する。内部監査人は、内部監査を実施し、定期的に業務監査実施項目及び実施方法を検証し、必要があれば監査方法を改訂する。なお、内部監査人の監査により法令定款違反その他の事由に基づき損失の危険のある業務執行行為が発見された場合には、発見された危険の内容及びそれがもたらす損失の程度等について直ちに取締役会及び担当部署に報告し、改善する体制を構築する。
- (2) グループ各社横断的リスクについて、管理部管掌執行役員の下、管理部が中心となって重要リスクを特定し、代表取締役社長を最高責任者とするリスクマネジメント委員会で審議のうえ、損失の危険に関するリスク対策を講じる。
- (3) 当社グループは、財務報告の信頼性を確保するために、財務報告に係る内部統制の整備、運用を行うとともに、当該内部統制が有効に機能していることを継続的に評価し、必要に応じて改善を実施する。

e. 子会社における業務の適正を確保するための体制

- (1) 子会社の取締役等の職務の執行については、当社取締役会にて、子会社の取締役から、その職務の執行に係る事項の報告を受ける。
- (2) 子会社の損失の危険の管理について、子会社にて、それぞれの事業形態や経営環境を踏まえた規程の整備をする。
- (3) 子会社の取締役等の職務の執行が効率的に行われることを確保するため、関係会社管理規程を設け、子会社の業務執行に関して、当社が決定権限を留保する範囲を定める。

f. 監査役への報告に関する体制及びその報告をした者がそれを理由として不利な取扱いを受けないことを確保するための体制

- (1) 当社の取締役等、使用人及び子会社の監査役は、監査役からの要請に応じ、職務の執行に関する事項を報告する。
- (2) 内部通報制度の担当部署は、当社の内部通報の状況について、定期的に監査役に報告する。
- (3) 当社は、監査役への報告を行った当社の取締役・使用人に対し、報告したことを理由として不利な取扱いを行うことを禁止し、その旨を当社の取締役・使用人に周知する。

g. 監査役職務の執行について生じる費用・債務の処理方針に関する事項

- (1) 監査役職務の執行について生じる費用等を支弁する。
- (2) 監査役がその職務の執行について生じる費用の前払または償還等の請求をしたときは、当該監査役職務の執行に必要なと認められた場合を除き、速やかに当該費用または債務を処理する。

- h. 監査役の職務を補助すべき使用人に関する事項、当該使用人の取締役からの独立性に関する事項及び監査役の当該使用人に対する指示の実効性の確保に関する事項

必要に応じて、監査役の業務補助のため監査役スタッフを置く。また、取締役と監査役は、その人事について意見交換を行うこととし、当該監査役スタッフは監査役の指揮命令に従う旨を取締役・使用人に周知する。

- i. その他監査役の監査が実効的に行われることを確保するための体制

- (1) 監査役は、重要な意思決定の過程及び業務執行の状況を把握するために、取締役会等の会議に出席する。
- (2) 監査役と内部監査人は、適宜に会合を持ち、相互補完体制として、年度活動方針の事前調整、報告会など、効果的な監査を実施する。また、監査役と会計監査人は、適時会合を持ち、会計監査及び業務監査結果を共有し、積極的な連携により、監査の品質向上及び効率化に努める。

(ロ) リスク管理体制の整備の状況

当社は、管理部内に内部監査組織を設置し、管理部より内部監査人を選定し、事務を管掌しております。また、管理部を対象とした内部監査については経営企画室より内部監査人を選定し、監査の実効性を担保しております。

内部監査人は、内部監査を実施し、定期的に業務監査実施項目及び実施方法を検証し、必要があれば監査方法を改定しております。なお、内部監査人の監査により法令定款違反その他の事由に基づき損失の危険のある業務執行行為が発見された場合には、発見された危険の内容及びそれがもたらす損失の程度等について直ちに取締役会及び担当部署に報告し、改善する体制を構築しております。

グループ各社横断的リスクについて、管理部管掌執行役員の下、管理部が中心となって重要リスクを特定し、代表取締役社長を最高責任者とするリスクマネジメント委員会で審議のうえ、損失の危険に関するリスク対策を講じております。

④ 責任限定契約の内容の概要

当社と社外取締役及び監査役は、会社法第427条第1項の規定に基づき、同法第423条第1項の損害賠償責任を限定する契約を締結しております。当該契約に基づく損害賠償額の限度額は法令に定める最低責任限度額としております。当該責任限定契約が認められるのは、当該社外取締役及び監査役が責任の原因となった職務の遂行において善意かつ重大な過失がないときに限られます。

⑤ 責任免除の内容の概要

当社は定款において、取締役（取締役であった者を含む。）及び監査役（監査役であった者を含む。）が会社法第426条第1項の規定により、任務を怠ったことによる損害賠償責任を、法令の限度において、取締役会の決議によって免除することができることとしております。これは、取締役及び監査役がその期待される役割を十分に発揮できることを目的とするものであり、当該責任免除が認められるのは、当該役員が責任の原因となった職務の執行において善意かつ重大な過失がないときに限られます。

⑥ 取締役の定数

当社の取締役の定数は3名以上とする旨、定款で定めております。

⑦ 株主総会の特別決議要件

当社は、会社法第309条第2項に定める株主総会の特別決議要件について、議決権を行使することができる株主の議決権の3分の1以上を有する株主が出席し、その議決権の3分の2以上をもって行う旨、定款で定めております。これは、株主総会における特別決議の定足数を緩和することにより、株主総会の円滑な運営を行うことを目的とするものです。

⑧ 自己の株式の取得

当社は、自己の株式の取得について、経済情勢の変化に対応して財務政策等の経営諸施策を機動的に遂行することを可能とするため、会社法第165条第2項の規定により、取締役会の決議によって市場取引等により自己の株式を取得できる旨を定款に定めております。

⑨ 中間配当

当社は、会社法第454条第5項の規定により、取締役会の決議をもって、毎年2月末日を基準日として、中間配当を行うことができる旨を定款に定めております。これは、株主への機動的な利益還元を可能とするためであります。

(2) 【役員 の 状 況】

① 役員一覽

男性7名 女性一名(役員のうち女性の比率一%)

役職名	氏名	生年月日	略歴		任期	所有株式数 (株)
代表取締役社長	土屋 尚史	1983年8月3日	2006年9月 2007年9月 2008年10月 2011年4月 2011年9月 2015年5月	イデアキューブ株式会社(現 株式会社ブランジスタ) 入社 株式会社フィードフォース 入社 株式会社ZEEK 入社 btrax Inc 入社 当社創業, 代表取締役就任(現任) Goodpatch GmbH Managing Director就任(現任)	(注) 3	3,800,000 (注) 5
取締役	實方 ボリス	1985年12月1日	2013年6月 2015年5月 2015年12月	当社入社 Goodpatch GmbH Managing Director就任(現任) 当社取締役就任(現任)	(注) 3	40,000
取締役 (注1)	佐々木 智也	1972年11月25日	1996年4月 2005年8月 2012年4月 2013年4月 2016年8月 2017年11月 2018年7月 2018年11月 2019年4月	株式会社道新サービスセンター 入社 株式会社デジタルガレージ 入社 株式会社DGインキュベーション(現 株式会社DGベンチャーズ) 取締役就任 株式会社Open Network Lab 代表取締役社長就任(現任) 株式会社DKmedia 取締役就任(現任) 株式会社Lang-8 取締役就任(現任) 株式会社D2Garage 取締役就任(現任) 当社社外取締役就任(現任) 株式会社デジタルガレージ 執行役員就任(現任)	(注) 3	—
取締役 (注1)	山口 拓己	1974年1月12日	1996年4月 1997年4月 1999年10月 2006年3月 2009年5月 2011年6月 2020年1月	山一證券株式会社 入社 株式会社ガルフネットコミュニケーション 入社 アビームコンサルティング株式会社 入社 株式会社ベクトル 入社 株式会社PR TIMES 代表取締役社長就任(現任) 株式会社マッシュメディア 代表取締役社長就任(現任) 当社社外取締役就任(現任)	(注) 3	—
常勤監査役 (注2)	佐竹 修	1956年6月11日	1979年4月 1996年12月 2007年4月 2018年10月 2018年12月	兼松江商株式会社(現 兼松株式会社) 入社 兼松米国会社ポートランド支店 支店長 兼松株式会社東京本社 監査室室長 株式会社A-スタイル 非常勤監査役就任(現任) 当社常勤監査役就任(現任)	(注) 4	—
監査役 (注2)	佐田 俊樹	1950年6月16日	1974年4月 2000年6月 2015年6月 2016年7月 2017年8月 2018年3月 2018年11月 2018年11月 2019年6月	野村證券株式会社 入社 野村アセットマネジメント株式会社 執行役員就任 株式会社キッツ顧問 就任 当社常勤監査役就任 株式会社レノバ 監査役就任(現任) 株式会社ドラフト 監査役就任(現任) 当社非常勤監査役就任(現任) 株式会社ほぼ日 監査役就任(現任) 株式会社三城ホールディングス 監査役就任(現任)	(注) 4	32,000
監査役 (注2)	須田 仁之	1973年7月21日	1996年4月 1997年10月 1999年7月 1999年8月 2002年10月 2002年12月 2013年2月 2015年11月 2017年5月 2017年12月	イマジニア株式会社 入社 ジェイ・スカイ・ビー株式会社(現 スカパーJSAT株式会社) 入社 株式会社コミュニケーションオンライン 取締役就任 株式会社デジタルクラブ(現 ブロードメディア株式会社) 入社 株式会社アエリア 取締役就任 有限会社スタックス設立 取締役就任(現任) 弁護士ドットコム株式会社 監査役就任(現任) 当社非常勤監査役就任(現任) 株式会社スタジオアタオ 社外取締役(監査等委員) 就任(現任) andfactory株式会社 取締役就任(現任)	(注) 4	32,000
計						3,904,000

- (注) 1. 取締役佐々木智也及び山口拓己は社外取締役であります。
2. 監査役佐竹修、佐田俊樹及び須田仁之は、社外監査役であります。
3. 2020年3月17日開催の臨時株主総会の終結の時から、選任後1年以内に終了する事業年度のうち最終のものに関する定時株主総会の終結の時までであります。
4. 2020年3月17日開催の臨時株主総会の終結の時から、選任後4年以内に終了する事業年度のうち最終のものに関する定時株主総会の終結の時までであります。
5. 代表取締役土屋尚史の所有株式数は、同氏の資産管理会社である株式会社ブルーローズの所有する株式数を含んでおります。
6. 当社では、経営の意思決定・監督機能と業務執行機能の分離及び迅速な業務執行のために、執行役員制度を導入しております。本書提出日現在における執行役員は、次の3名です。

氏名	担当
松岡 毅	Design Division
横島 俊幸	管理部
柳沢 和徹	経営企画室

② 社外取締役及び社外監査役の状況

当社は社外取締役2名及び社外監査役3名を選任しております。

社外取締役の佐々木智也氏は、ベンチャー企業への投資及びマネジメントにおける長年の業務執行の経験を有しており、幅広い知見から有益な助言・提言をいただけることを期待して、社外取締役として選任しております。なお、同氏が勤めている株式会社デジタルガレージの子会社と資本関係があるため、独立役員には選任していませんが、同氏との関係では当社グループとの間に、人的関係、資本的関係及び取引関係その他の利害関係はありません。

社外取締役の山口拓己氏は、大手コンサルティング会社での長年の業務経験や、株式会社PR TIMES代表取締役社長としての業務執行経験等、幅広い知見から有益な助言・提言をいただけることを期待して、社外取締役として選任しております。なお、同氏と当社グループとの間に、人的関係、資本的関係及び取引関係その他の利害関係はありません。

社外監査役の佐竹修氏は、事業会社での豊富な経験と海外駐在の経験から、その見識を活かし、当社だけでなく海外子会社の監査の妥当性を客観的に確保する観点から、社外監査役として選任しております。なお、同氏と当社グループとの間に、人的関係、資本的関係及び取引関係その他の利害関係はありません。

社外監査役の佐田俊樹氏は、証券会社における長年の経験があり、マザーズ上場企業での監査役の経験及び見識を活かし、監査の妥当性を客観的に確保する観点から、社外監査役として選任しております。なお、当社の株主(所有株式数32,000株)でもありますが、これ以外には、同氏と当社グループとの間に、人的関係、資本的関係及び取引関係その他の利害関係はありません。

社外監査役の須田仁之氏は、IT業界における長年の経験があり、CFOとしての新規上場経験並びに上場企業経験とその見識を活かし、監査の妥当性を客観的に確保する観点から、社外監査役として選任しております。なお、当社の株主(所有株式数32,000株)でもありますが、これ以外には、同氏と当社グループとの間に、人的関係、資本的関係及び取引関係その他の利害関係はありません。

当社は、経営の意思決定機能と業務執行を管理監督する機能を持つ取締役会を構成する取締役1名を社外取締役とするほか、監査役3名の全員を社外監査役とすることで経営への監視機能を強化しております。コーポレート・ガバナンスにおいて、外部からの客観的、中立の経営監視の機能が重要であると考えており、外部からの経営監視機能が十分に機能する体制が整っているため、現状の体制としております。

なお、当社は、社外取締役及び社外監査役を選任するための独立性に関する基準又は方針は定めておりませんが、選任にあたっては株式会社東京証券取引所の独立役員の独立性に関する判断基準を参考にした上で、当社グループとの人的関係、資本的関係または取引関係その他利害関係を総合的に勘案し、実質的に経営者から独立した判断ができる人材であることを重視しております。

③ 社外取締役又は社外監査役による監督又は監査と内部監査、監査役監査及び会計監査との相互連携並びに内部統制部門との関係

社外取締役は、取締役会を通じて内部統制の状況を把握し、発言できる体制としております。社外監査役は、監査役会を通じて監査役監査、会計監査及び内部監査の状況を把握し、取締役の職務執行を適正に監査できる体制としております。また、代表取締役が任命する内部監査担当者、会計監査人と定期的及び必要に応じて会合を実施することで、情報共有と連携を図っております。

(3) 【監査の状況】

① 監査役監査の状況

当社における監査役監査は、監査役監査計画にて定められた内容に基づき監査を行い、原則として月1回開催される監査役会にて情報共有を図っております。当社は監査役3名の全員を社外監査役とすることで経営への監視機能を強化しております。

監査役は、重要な意思決定の過程及び業務の執行状況を把握するため、取締役会のほか経営会議などの重要な会議に出席するとともに、主要な稟議書及び業務執行に関する重要な文書を閲覧し、必要に応じて取締役又は使用人にその説明を求めることにより、業務執行の適法性・妥当性について監査を実施しております。

監査役と会計監査人は、定期的に会合を持ち、会計監査及び業務監査結果を共有し、積極的な連携により、監査の品質向上及び効率化に努めております。また、内部監査担当及び会計監査人と連携して会社の内部統制状況について監視するとともに、問題点の把握・改善勧告等を日常的に行い、監査機能がより有効・適切に機能するよう努めております。

② 内部監査の状況

内部監査は、当社が定める内部監査規程に基づき、会社の健全な経営管理に寄与することを目的とし、当社の業務、会計、組織及び制度の適正を確かめ、不正、誤謬の防止を図るとともに、会社財産の保全、経営能率の向上及び業績の進展に関する助言を行っております。当社は独立した内部監査室は設けておりませんが、内部監査担当として社長の命を受けた管理部2名及び経営企画室1名の計3名の内部監査人が、各部署に対して業務監査を実施しております。また、内部監査担当が所属する部署については、別の担当者が業務監査を実施することで、相互牽制の体制を構築しております。

内部監査担当と監査役は、適宜会合を持ち、相互補完体制として、年度活動方針の事前調整、月次報告会など、効果的な監査の実施に努めております。さらに、内部監査担当と会計監査人も定期的に会合を持ち、主に財務報告に係る内部統制の評価に関する監査計画及び結果についてミーティングを実施しております。

③ 会計監査の状況

a. 監査法人の名称

有限責任監査法人トーマツ

b. 業務を執行した公認会計士

指定有限責任社員 業務執行社員 沼田 敦士

指定有限責任社員 業務執行社員 菊池 寛康

c. 監査業務に係る補助者の構成

公認会計士5名、その他5名であります。

d. 監査法人の選定方針と理由

会計監査人の選任・再任については、当社の業務内容に対応して効率的かつ効果的な監査業務を実施することができる一定の規模を持つこと、審査体制が整備されていること、監査計画、具体的な監査実施要領及び監査費用が合理的かつ妥当であること、過去の監査実績等により総合的に判断しております。

e. 監査役及び監査役会による監査法人の評価

当社の監査役及び監査役会は、公益社団法人日本監査役協会が公表する「会計監査人の評価及び選定基準策定に関する監査役等の実務指針」に基づき、監査法人による会計監査の職務遂行状況を総合的に評価しております。

④ 監査報酬の内容等

a. 監査公認会計士等に対する報酬

区分	最近連結会計年度の前連結会計年度		最近連結会計年度	
	監査証明業務に基づく報酬(千円)	非監査業務に基づく報酬(千円)	監査証明業務に基づく報酬(千円)	非監査業務に基づく報酬(千円)
提出会社	12,000	—	22,902	—
連結子会社	—	—	—	—
計	12,000	—	22,902	—

b. 監査公認会計士等と同一のネットワーク（デロイトグループ）に属する組織に対する報酬（a.を除く）

該当事項はありません。

c. その他の重要な監査証明業務に基づく報酬の内容

該当事項はありません。

d. 監査報酬の決定方針

監査公認会計士等の監査計画、監査内容、監査日数等の諸要素を勘案し、また、当社グループの事業規模等を考慮して監査報酬額を決定しております。なお、監査報酬の決定にあたっては、監査役会の同意を得ております。

e. 監査役会が会計監査人の報酬等に同意した理由

会計監査人の監査計画、監査の実施状況及び報酬見積りの算定根拠等について検証を実施した上で、会計監査人の報酬等について同意の判断をしております。

(4) 【役員の報酬等】

① 役員の報酬等の額又はその算定方法の決定に関する方針に係る事項

取締役の報酬限度額は、2019年11月29日開催の定時株主総会において年額60,000千円以内、監査役の報酬限度額は、同定時株主総会において年額20,000千円以内と決議されております。

取締役の報酬は、株主総会で承認を受けた報酬限度額の範囲内において、取締役会により、経営環境や従業員給与との均衡、経営能力及び功績などを勘案し決定しております。

監査役の報酬は、株主総会において承認された報酬限度額の範囲内において、監査役会により、法令等に定める監査役機能を十分に果たすために必要な報酬額を協議し決定しております。

なお、当社では業績連動報酬制度及び退職慰労金制度は採用しておりません。

② 役員区分ごとの報酬等の総額、報酬等の種類別の総額及び対象となる役員の員数

役員区分	報酬等の総額 (千円)	報酬等の種類別の総額 (千円)			対象となる 役員の員数 (名)
		固定報酬	業績連動報酬	退職慰労金	
取締役 (社外取締役を除く。)	18,000	18,000	—	—	2
監査役 (社外監査役を除く。)	—	—	—	—	—
社外役員	7,050	7,050	—	—	4

③ 役員ごとの連結報酬等の総額等

報酬等の総額が1億円以上である者が存在しないため、記載しておりません。

④ 使用人兼務役員の使用人分給与のうち重要なもの

該当事項はありません。

(5) 【株式の保有状況】

① 投資株式の区分の基準及び考え方

当社は、株価の変動や株式に係る配当によって利益を得ることを目的として保有する株式を純投資目的である投資株式とし、それ以外の目的で保有する株式を純投資目的以外の目的である投資株式として区分しております。なお、当社が所有する株式は全て、純投資目的以外の投資株式です。

② 保有目的が純投資目的以外の目的である投資株式

a. 保有方針及び保有の合理性を検証する方法並びに個別銘柄の保有の適否に関する取締役会等における検証の内容
保有目的が純投資目的以外の目的である株式を取得する際には、取得意義や経済合理性の観点を踏まえて取得是非を判断すると共に、取得後は定期的に保有継続の合理性を検証しております。

b. 銘柄数及び貸借対照表計上額

	銘柄数 (銘柄)	貸借対照表計上額の 合計額(千円)
非上場株式	3	0
非上場株式以外の株式	—	—

(最近事業年度において株式数が増加した銘柄)

	銘柄数 (銘柄)	株式数の増加に係る 取得価額の合計額 (千円)	株式数の増加の理由
非上場株式	—	—	—
非上場株式以外の株式	—	—	—

(最近事業年度において株式数が減少した銘柄)

	銘柄数 (銘柄)	株式数の減少に係る 売却価額の合計額 (千円)
非上場株式	—	—
非上場株式以外の株式	—	—

c. 特定投資株式及びみなし保有株式の銘柄ごとの株式数、貸借対照表計上額等に関する情報

特定投資株式

該当事項はありません。

みなし保有株式

該当事項はありません。

③ 保有目的が純投資目的である投資株式

該当事項はありません。

第5 【経理の状況】

1 連結財務諸表及び四半期連結財務諸表並びに財務諸表の作成方法について

- (1) 当社の連結財務諸表は、「連結財務諸表の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和51年大蔵省令第28号。)に基づいて作成しております。
- (2) 当社の四半期連結財務諸表は、「四半期連結財務諸表の用語、様式及び作成方法に関する規則」(平成19年内閣府令第64号)に基づいて作成しております。
- (3) 当社の財務諸表は、「財務諸表等の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和38年大蔵省令第59号。)に基づいて作成しております。

2 監査証明について

- (1) 当社は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、前連結会計年度(2017年9月1日から2018年8月31日まで)及び当連結会計年度(2018年9月1日から2019年8月31日まで)の連結財務諸表並びに前事業年度(2017年9月1日から2018年8月31日まで)及び当事業年度(2018年9月1日から2019年8月31日まで)の財務諸表について、有限責任監査法人トーマツによる監査を受けております。
- (2) 当社は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、第2四半期連結会計期間(2019年12月1日から2020年2月29日まで)及び第2四半期連結累計期間(2019年9月1日から2020年2月29日まで)に係る四半期連結財務諸表について、有限責任監査法人トーマツによる四半期レビューを受けております。

3 連結財務諸表等の適正性を確保するための特段の取組みについて

当社は、連結財務諸表等の適正性を確保するための特段の取組みを行っております。具体的には会計基準等の内容を適切に把握できる体制を整備するため、監査法人と緊密に連携し、情報収集を行うとともに、監査法人等各種団体の主催する会計関連セミナーへの積極的な参加や、経営財務等の専門書の購読等により、会計基準の変更等について適切かつ的確に対応しております。

1 【連結財務諸表等】

(1) 【連結財務諸表】

① 【連結貸借対照表】

(単位：千円)

	前連結会計年度 (2018年8月31日)	当連結会計年度 (2019年8月31日)
資産の部		
流動資産		
現金及び預金	473,565	508,908
売掛金	135,400	178,530
仕掛品	28,700	5,430
前払費用	21,005	26,625
その他	732	2,162
流動資産合計	659,404	721,658
固定資産		
有形固定資産		
建物	61,285	49,321
減価償却累計額	△15,533	△16,246
建物（純額）	45,752	33,074
工具、器具及び備品	81,138	97,364
減価償却累計額	△50,575	△64,534
工具、器具及び備品（純額）	30,563	32,830
有形固定資産合計	76,315	65,905
無形固定資産		
ソフトウェア	149	90
無形固定資産合計	149	90
投資その他の資産		
投資有価証券	0	0
敷金及び保証金	38,711	33,988
その他	693	—
投資その他の資産合計	39,404	33,988
固定資産合計	115,869	99,984
資産合計	775,274	821,642

(単位：千円)

	前連結会計年度 (2018年8月31日)	当連結会計年度 (2019年8月31日)
負債の部		
流動負債		
買掛金	6,266	15,072
1年内返済予定の長期借入金	92,442	50,014
未払金	43,681	94,518
未払費用	13,119	28,989
未払法人税等	6,870	37,201
未払消費税等	50,405	32,614
前受金	27,153	5,154
前受収益	55,301	40,651
その他	7,860	16,167
流動負債合計	303,100	320,382
固定負債		
長期借入金	61,150	37,863
固定負債合計	61,150	37,863
負債合計	364,250	358,246
純資産の部		
株主資本		
資本金	455,754	455,754
資本剰余金	450,754	450,754
利益剰余金	△494,681	△437,291
株主資本合計	411,827	469,216
その他の包括利益累計額		
為替換算調整勘定	△802	△5,820
その他の包括利益累計額合計	△802	△5,820
純資産合計	411,024	463,396
負債純資産合計	775,274	821,642

【四半期連結貸借対照表】

(単位：千円)

当第2四半期連結会計期間
(2020年2月29日)

資産の部	
流動資産	
現金及び預金	668,362
売掛金	241,269
仕掛品	9,190
前払費用	28,762
その他	10,500
流動資産合計	958,085
固定資産	
有形固定資産	
建物	49,928
減価償却累計額	△18,203
建物(純額)	31,725
工具、器具及び備品	113,654
減価償却累計額	△74,478
工具、器具及び備品(純額)	39,175
使用権資産(純額)	87,157
有形固定資産合計	158,058
無形固定資産	
ソフトウェア	69
無形固定資産合計	69
投資その他の資産	
投資有価証券	48,400
敷金及び保証金	35,817
繰延税金資産	49,201
その他	347
投資その他の資産合計	133,766
固定資産合計	291,894
資産合計	1,249,979

(単位：千円)

当第2四半期連結会計期間
(2020年2月29日)

負債の部	
流動負債	
買掛金	18,013
1年内返済予定の長期借入金	76,137
未払金	49,772
未払費用	37,008
未払法人税等	38,707
未払消費税等	47,920
前受金	11,580
前受収益	26,806
リース債務	18,112
賞与引当金	22,240
その他	19,306
流動負債合計	365,605
固定負債	
長期借入金	179,142
リース債務	70,586
固定負債合計	249,728
負債合計	615,334
純資産の部	
株主資本	
資本金	455,754
資本剰余金	450,754
利益剰余金	△267,129
株主資本合計	639,378
その他の包括利益累計額	
為替換算調整勘定	△4,733
その他の包括利益累計額合計	△4,733
純資産合計	634,645
負債純資産合計	1,249,979

② 【連結損益計算書及び連結包括利益計算書】

【連結損益計算書】

(単位：千円)

	前連結会計年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
売上高	1,371,260	1,683,269
売上原価	634,201	619,928
売上総利益	737,059	1,063,340
販売費及び一般管理費	※ 751,380	※ 987,935
営業利益又は営業損失(△)	△14,321	75,405
営業外収益		
受取利息	15	14
補助金収入	1,756	14,559
受取家賃	2,193	1,454
その他	664	1,042
営業外収益合計	4,629	17,071
営業外費用		
支払利息	1,444	5,643
為替差損	578	3,155
その他	12	—
営業外費用合計	2,035	8,798
経常利益又は経常損失(△)	△11,726	83,678
特別損失		
投資有価証券評価損	9,926	—
特別損失合計	9,926	—
税金等調整前当期純利益又は税金等調整前当期純損失(△)	△21,653	83,678
法人税、住民税及び事業税	565	26,288
法人税等合計	565	26,288
当期純利益又は当期純損失(△)	△22,219	57,389
親会社株主に帰属する当期純利益又は親会社株主に帰属する当期純損失(△)	△22,219	57,389

【連結包括利益計算書】

(単位：千円)

	前連結会計年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
当期純利益又は当期純損失 (△)	△22,219	57,389
その他の包括利益		
為替換算調整勘定	△1,707	△5,017
その他の包括利益合計	* △1,707	* △5,017
包括利益	△23,926	52,372
(内訳)		
親会社株主に係る包括利益	△23,926	52,372
非支配株主に係る包括利益	—	—

【四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書】

【四半期連結損益計算書】

【第2四半期連結累計期間】

(単位：千円)

	当第2四半期連結累計期間 (自 2019年9月1日 至 2020年2月29日)
売上高	1,121,332
売上原価	394,214
売上総利益	727,118
販売費及び一般管理費	※1 567,065
営業利益	160,053
営業外収益	
受取利息	4
為替差益	479
補助金収入	5,778
その他	351
営業外収益合計	6,614
営業外費用	
支払利息	5,561
その他	568
営業外費用合計	6,129
経常利益	160,537
特別損失	
事業所閉鎖損	※2 10,410
特別損失合計	10,410
税金等調整前四半期純利益	150,126
法人税、住民税及び事業税	29,166
法人税等調整額	△49,201
法人税等合計	△20,035
四半期純利益	170,162
親会社株主に帰属する四半期純利益	170,162

【四半期連結包括利益計算書】

【第2四半期連結累計期間】

(単位：千円)

当第2四半期連結累計期間
(自 2019年9月1日
至 2020年2月29日)

四半期純利益	170,162
その他の包括利益	
為替換算調整勘定	1,086
その他の包括利益合計	1,086
四半期包括利益	171,248
(内訳)	
親会社株主に係る四半期包括利益	171,248
非支配株主に係る四半期包括利益	—

③ 【連結株主資本等変動計算書】

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

(単位：千円)

	株主資本			
	資本金	資本剰余金	利益剰余金	株主資本合計
当期首残高	455,754	450,754	△472,462	434,046
当期変動額				
親会社株主に帰属する 当期純損失(△)			△22,219	△22,219
株主資本以外の項目の 当期変動額(純額)				
当期変動額合計	—	—	△22,219	△22,219
当期末残高	455,754	450,754	△494,681	411,827

	その他の包括利益累計額		純資産合計
	為替換算調整勘定	その他の包括利益 累計額合計	
当期首残高	904	904	434,950
当期変動額			
親会社株主に帰属する 当期純損失(△)			△22,219
株主資本以外の項目の 当期変動額(純額)	△1,707	△1,707	△1,707
当期変動額合計	△1,707	△1,707	△23,926
当期末残高	△802	△802	411,024

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

(単位：千円)

	株主資本			
	資本金	資本剰余金	利益剰余金	株主資本合計
当期首残高	455,754	450,754	△494,681	411,827
当期変動額				
親会社株主に帰属する 当期純利益			57,389	57,389
株主資本以外の項目の 当期変動額(純額)				
当期変動額合計	—	—	57,389	57,389
当期末残高	455,754	450,754	△437,291	469,216

	その他の包括利益累計額		純資産合計
	為替換算調整勘定	その他の包括利益 累計額合計	
当期首残高	△802	△802	411,024
当期変動額			
親会社株主に帰属する 当期純利益			57,389
株主資本以外の項目の 当期変動額(純額)	△5,017	△5,017	△5,017
当期変動額合計	△5,017	△5,017	52,372
当期末残高	△5,820	△5,820	463,396

④ 【連結キャッシュ・フロー計算書】

(単位：千円)

	前連結会計年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
営業活動によるキャッシュ・フロー		
税金等調整前当期純利益又は税金等調整前当期純損失(△)	△21,653	83,678
減価償却費	27,206	34,525
投資有価証券評価損益(△は益)	9,926	—
為替差損益(△は益)	—	3,413
受取利息	△15	△14
補助金収入	△1,756	△14,559
受取家賃	△2,193	△1,454
支払利息	1,444	5,643
売上債権の増減額(△は増加)	△85,723	△47,017
たな卸資産の増減額(△は増加)	58,973	22,562
前払費用の増減額(△は増加)	11,448	△5,846
仕入債務の増減額(△は減少)	△3,586	9,168
未払金の増減額(△は減少)	14,893	51,306
未払費用の増減額(△は減少)	3,671	16,474
前受金の増減額(△は減少)	△65,628	△21,999
前受収益の増減額(△は減少)	△11,011	△14,629
未払消費税等の増減額(△は減少)	38,681	△17,187
その他	△6,336	12,996
小計	△31,660	117,060
利息及び配当金の受取額	15	14
利息の支払額	△1,444	△5,643
補助金の受取額	1,756	14,559
家賃の受取額	2,193	1,454
法人税等の支払額	△565	△564
営業活動によるキャッシュ・フロー	△29,704	126,880
投資活動によるキャッシュ・フロー		
有形固定資産の取得による支出	△27,294	△23,654
敷金及び保証金の差入による支出	△5,738	△334
敷金及び保証金の回収による収入	—	3,113
その他	—	63
投資活動によるキャッシュ・フロー	△33,032	△20,812
財務活動によるキャッシュ・フロー		
長期借入れによる収入	100,000	22,499
長期借入金返済による支出	△86,670	△86,888
財務活動によるキャッシュ・フロー	13,330	△64,388
現金及び現金同等物に係る換算差額	△427	△6,336
現金及び現金同等物の増減額(△は減少)	△49,834	35,343
現金及び現金同等物の期首残高	523,400	473,565
現金及び現金同等物の期末残高	※ 473,565	※ 508,908

【四半期連結キャッシュ・フロー計算書】

(単位：千円)

当第2四半期連結累計期間
(自 2019年9月1日
至 2020年2月29日)

営業活動によるキャッシュ・フロー	
税金等調整前四半期純利益	150,126
減価償却費	23,025
事業所閉鎖損	10,410
賞与引当金の増減額 (△は減少)	22,240
為替差損益 (△は益)	△522
受取利息	△4
補助金収入	△5,778
支払利息	5,561
売上債権の増減額 (△は増加)	△61,874
たな卸資産の増減額 (△は増加)	△3,369
前払費用の増減額 (△は増加)	△2,069
前払金の増減額 (△は増加)	△7,328
仕入債務の増減額 (△は減少)	2,832
未払金の増減額 (△は減少)	△45,413
未払費用の増減額 (△は減少)	△2,542
前受金の増減額 (△は減少)	6,425
前受収益の増減額 (△は減少)	△13,844
未払消費税等の増減額 (△は減少)	15,192
その他	△109
小計	92,957
利息及び配当金の受取額	4
利息の支払額	△5,478
補助金の受取額	5,778
法人税等の支払額	△26,223
営業活動によるキャッシュ・フロー	67,038
投資活動によるキャッシュ・フロー	
有形固定資産の取得による支出	△16,514
敷金及び保証金の差入による支出	△2,503
投資有価証券の取得による支出	△48,400
その他	380
投資活動によるキャッシュ・フロー	△67,038
財務活動によるキャッシュ・フロー	
長期借入れによる収入	210,848
長期借入金の返済による支出	△43,911
リース債務の返済による支出	△8,670
財務活動によるキャッシュ・フロー	158,267
現金及び現金同等物に係る換算差額	1,185
現金及び現金同等物の増減額 (△は減少)	159,453
現金及び現金同等物の期首残高	508,908
現金及び現金同等物の四半期末残高	※1 668,362

【注記事項】

(連結財務諸表作成のための基本となる重要な事項)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. 連結の範囲に関する事項

すべての子会社を連結しております。

連結子会社の数

3社

連結子会社の名称

Goodpatch, Inc

Goodpatch GmbH

谷徳帕奇設計有限公司

2. 連結子会社の事業年度等に関する事項

連結子会社の決算日が連結決算日と異なる会社は次のとおりであります。

会社名	決算日
Goodpatch, Inc	12月31日 * 1
谷徳帕奇設計有限公司	6月30日 * 2

* 1 : 連結決算日現在で本決算に準じた仮決算を行った財務諸表を基礎としております。

* 2 : 連結子会社の決算日現在の財務諸表を使用しております。ただし、連結決算日との間に生じた重要な取引については、連結上必要な調整を行っております。

3. 会計方針に関する事項

(1) 重要な資産の評価基準及び評価方法

① 有価証券

その他有価証券

時価のないもの

移動平均法による原価法

② たな卸資産

仕掛品

個別法による原価法(貸借対照表価額については収益性の低下に基づく簿価切下げの方法により算定)

(2) 重要な減価償却資産の減価償却の方法

① 有形固定資産(リース資産を除く)

定率法を採用しております。

ただし、建物及び2016年4月1日以降に取得した建物附属設備並びに在外子会社については、定額法を採用しております。

なお、主な耐用年数は次のとおりであります。

建物 3～15年

工具、器具及び備品 3～15年

② 無形固定資産(リース資産を除く)

定額法を採用しております。

なお、主な償却年数は次のとおりであります。

ソフトウェア 5年

(3) 重要な引当金の計上基準

貸倒引当金

債権の貸倒損失に備えるため、一般債権については貸倒実績率により、貸倒懸念債権等特定の債権については個別に回収可能性を検討し、回収不能見込額を計上しております。

(4) 重要な外貨建の資産又は負債の本邦通貨への換算の基準

外貨建金銭債権債務は、連結決算日の直物為替相場により円貨に換算し、為替差額は損益として処理しております。なお、在外子会社の資産及び負債は連結決算日の直物為替相場、収益及び費用は期中平均相場により円貨に換算し、換算差額は純資産の部における為替換算調整勘定に含めております。

(5) 連結キャッシュ・フロー計算書における資金の範囲

手許現金、要求払預金及び容易に換金可能であり、かつ、価値の変動について僅少なリスクしか負わない取得日から3ヶ月以内に償還期限の到来する短期的な投資からなっております。

(6) その他連結財務諸表作成のための重要な事項

消費税等の会計処理

消費税及び地方消費税の会計処理は、税抜方式によっております。

当連結会計年度（自 2018年9月1日 至 2019年8月31日）

1. 連結の範囲に関する事項

すべての子会社を連結しております。

連結子会社の数

3社

連結子会社の名称

Goodpatch, Inc

Goodpatch GmbH

谷徳帕奇設計有限公司

2. 連結子会社の事業年度等に関する事項

連結子会社の決算日が連結決算日と異なる会社は次のとおりであります。

会社名	決算日
Goodpatch, Inc	12月31日 * 1
谷徳帕奇設計有限公司	6月30日 * 2

* 1：連結決算日現在で本決算に準じた仮決算を行った財務諸表を基礎としております。

* 2：連結子会社の決算日現在の財務諸表を使用しております。ただし、連結決算日との間に生じた重要な取引については、連結上必要な調整を行っております。

3. 会計方針に関する事項

(1) 重要な資産の評価基準及び評価方法

① 有価証券

その他有価証券

時価のないもの

移動平均法による原価法

② たな卸資産

仕掛品

個別法による原価法（貸借対照表価額については収益性の低下に基づく簿価切下げの方法により算定）

(2) 重要な減価償却資産の減価償却の方法

① 有形固定資産（リース資産を除く）

定率法を採用しております。

ただし、建物及び2016年4月1日以降に取得した建物附属設備並びに在外子会社については、定額法を採用しております。

なお、主な耐用年数は次のとおりであります。

建物 3～15年

工具、器具及び備品 3～15年

② 無形固定資産(リース資産を除く)

定額法を採用しております。

なお、主な償却年数は次のとおりであります。

ソフトウェア 5年

(3) 重要な引当金の計上基準

貸倒引当金

債権の貸倒損失に備えるため、一般債権については貸倒実績率により、貸倒懸念債権等特定の債権については個別に回収可能性を検討し、回収不能見込額を計上しております。

(4) 重要な外貨建の資産又は負債の本邦通貨への換算の基準

外貨建金銭債権債務は、連結決算日の直物為替相場により円貨に換算し、為替差額は損益として処理しております。なお、在外子会社の資産及び負債は連結決算日の直物為替相場、収益及び費用は期中平均相場により円貨に換算し、換算差額は純資産の部における為替換算調整勘定に含めております。

(5) 連結キャッシュ・フロー計算書における資金の範囲

手許現金、要求払預金及び容易に換金可能であり、かつ、価値の変動について僅少なリスクしか負わない取得日から3ヶ月以内に償還期限の到来する短期的な投資からなっております。

(6) その他連結財務諸表作成のための重要な事項

消費税等の会計処理

消費税及び地方消費税の会計処理は、税抜方式によっております。

(未適用の会計基準等)

前連結会計年度(自 2017年 9月 1日 至 2018年 8月31日)

1. 収益認識に関する会計基準等

- ・「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号 平成30年 3月30日)
- ・「収益認識に関する会計基準の適用指針」(企業会計基準適用指針第30号 平成30年 3月30日)

(1) 概要

収益認識に関する包括的な会計基準であります。収益は、次の5つのステップを適用し認識されます。

ステップ1：顧客との契約を識別する。

ステップ2：契約における履行義務を識別する。

ステップ3：取引価格を算定する。

ステップ4：契約における履行義務に取引価格を配分する。

ステップ5：履行義務を充足した時に又は充足するにつれて収益を認識する。

(2) 適用予定日

2022年8月期の期首より適用予定であります。

(3) 当該会計基準等の適用による影響

影響額は、当連結財務諸表の作成時において評価中であります。

2. リース (在外連結子会社)

- ・「リース」(IFRS第16号 2019年 1月 1日)

(1) 概要

本会計基準等は、借り手は原則すべてのリースについて資産及び負債の認識をすること等を中心に改正したものです。

(2) 適用予定日

2020年8月期の期首より適用予定であります。

(3) 当該会計基準等の適用による影響

影響額は、当連結財務諸表の作成時において評価中であります。

当連結会計年度(自 2018年 9月 1日 至 2019年 8月31日)

1. 収益認識に関する会計基準等

- ・「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号 平成30年 3月30日)
- ・「収益認識に関する会計基準の適用指針」(企業会計基準適用指針第30号 平成30年 3月30日)

(1) 概要

収益認識に関する包括的な会計基準であります。収益は、次の5つのステップを適用し認識されます。

ステップ1：顧客との契約を識別する。

ステップ2：契約における履行義務を識別する。

ステップ3：取引価格を算定する。

ステップ4：契約における履行義務に取引価格を配分する。

ステップ5：履行義務を充足した時に又は充足するにつれて収益を認識する。

(2) 適用予定日

2022年8月期の期首より適用予定であります。

(3) 当該会計基準等の適用による影響

影響額は、当連結財務諸表の作成時において評価中であります。

2. リース（在外連結子会社）

- ・「リース」（IFRS第16号 2019年1月1日）

(1) 概要

本会計基準等は、借り手は原則すべてのリースについて資産及び負債の認識をすること等を中心に改正したものです。

(2) 適用予定日

2020年8月期の期首より適用予定であります。

(3) 当該会計基準等の適用による影響

影響額は、当連結財務諸表の作成時において評価中であります。

（表示方法の変更）

前連結会計年度（自 2017年9月1日 至 2018年8月31日）

該当事項はありません。

当連結会計年度（自 2018年9月1日 至 2019年8月31日）

（「『税効果会計に係る会計基準』の一部改正」の適用に伴う変更）

「『税効果会計に係る会計基準』の一部改正」（企業会計基準第28号 平成30年2月16日。以下「税効果会計基準一部改正」という。）を当連結会計年度の期首から適用し、税効果会計関係注記を変更しており、税効果会計基準一部改正第3項から第5項に定める「税効果会計に係る会計基準」注解（注8）（評価性引当額の合計額を除く。）及び同注解（注9）に記載された内容を追加しております。

(連結貸借対照表関係)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

該当事項はありません。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

該当事項はありません。

(連結損益計算書関係)

※ 販売費及び一般管理費のうち主要な費目及び金額は、次のとおりであります。

	前連結会計年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
給与手当	319,053千円	417,194千円

(連結包括利益計算書関係)

※ その他の包括利益に係る組替調整額

	前連結会計年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
為替換算調整勘定：		
当期発生額	△1,707千円	△5,017千円
その他の包括利益合計	△1,707	△5,017

(連結株主資本等変動計算書関係)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. 発行済株式に関する事項

株式の種類	当連結会計年度期首	増加	減少	当連結会計年度末
普通株式(株)	100,000	—	—	100,000
A種優先株式(株)	25,000	—	—	25,000
B種優先株式(株)	21,053	—	—	21,053
C種優先株式(株)	16,941	—	—	16,941

2. 自己株式に関する事項

該当事項はありません。

3. 新株予約権等に関する事項

会社名	内訳	目的となる株式の種類	目的となる株式の数(株)				当連結会計年度末残高(千円)
			当連結会計年度期首	増加	減少	当連結会計年度末	
提出会社	第1回ストック・オプションとしての新株予約権	—	—	—	—	—	—
	第2回ストック・オプションとしての新株予約権	—	—	—	—	—	—
	第3回ストック・オプションとしての新株予約権	—	—	—	—	—	—
合計			—	—	—	—	—

4. 配当に関する事項

該当事項はありません。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

1. 発行済株式に関する事項

株式の種類	当連結会計年度期首	増加	減少	当連結会計年度末
普通株式(株)	100,000	—	—	100,000
A種優先株式(株)	25,000	—	—	25,000
B種優先株式(株)	21,053	—	—	21,053
C種優先株式(株)	16,941	—	—	16,941

2. 自己株式に関する事項

該当事項はありません。

3. 新株予約権等に関する事項

会社名	内訳	目的となる株式の種類	目的となる株式の数(株)				当連結会計年度末残高(千円)
			当連結会計年度期首	増加	減少	当連結会計年度末	
提出会社	第1回ストック・オプションとしての新株予約権	—	—	—	—	—	—
	第2回ストック・オプションとしての新株予約権	—	—	—	—	—	—
	第3回ストック・オプションとしての新株予約権	—	—	—	—	—	—
	第4回ストック・オプションとしての新株予約権	—	—	—	—	—	—
	第5回ストック・オプションとしての新株予約権	—	—	—	—	—	—
合計			—	—	—	—	—

4. 配当に関する事項

該当事項はありません。

(連結キャッシュ・フロー計算書関係)

※ 現金及び現金同等物の期末残高と連結貸借対照表に掲記されている科目の金額との関係は、次のとおりであります。

	前連結会計年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
現金及び預金	473,565千円	508,908千円
現金及び現金同等物	473,565千円	508,908千円

(金融商品関係)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. 金融商品の状況に関する事項

(1) 金融商品に対する取組方針

当社グループは、資金運用については主に短期的な預金に限定し、必要な資金を銀行借入等により調達しております。デリバティブ取引については、行っておりません。

(2) 金融商品の内容及びそのリスク

営業債権である売掛金は、顧客の信用リスクに晒されております。また、在外子会社に対する貸付金及び在外子会社が海外で事業を行うことにより生じる外貨建ての営業債権は、為替変動リスクに晒されております。投資有価証券は、主に取引先企業との業務又は資本提携等に関連する株式であり、市場価格の変動リスクに晒されております。敷金及び保証金は、主に事務所等の賃貸借契約に伴うものであり、差入先の信用リスクに晒されております。

営業債務である買掛金及び未払金は、そのほとんどが3か月以内の支払期日であります。また、在外子会社が海外で事業を行うことにより生じる外貨建ての営業債務は、為替変動リスクに晒されております。

長期借入金は、主に営業取引に係る必要な資金調達であり、金利の変動リスクに晒されております。

(3) 金融商品に係るリスク管理体制

① 信用リスク(取引先の契約不履行等に係るリスク)の管理

当社は、販売管理規程に従い、営業債権について、管理部が主要な取引先の状況を定期的にモニタリングし、取引相手ごとに期日及び残高を管理するとともに、財務状況等の悪化等による回収懸念の早期把握や軽減を図っております。連結子会社についても、当社の販売管理規程に準じて、同様の管理を行っております。

② 市場リスクの管理

投資有価証券については、定期的に時価や発行体(取引先企業)の財務状況等を把握し、取引先企業との関係を勘案して保有状況を継続的に見直しております。

③ 資金調達に係る流動性リスク(支払期日に支払いを実行できなくなるリスク)の管理

当社は、各部署からの報告に基づき管理部が適時に資金繰計画を作成・更新するとともに、手許流動性の維持などにより、流動性リスクを管理しております。

(4) 金融商品の時価等に関する事項についての補足説明

金融商品の時価には、市場価格に基づく価額のほか、市場価格がない場合には合理的に算定された価額が含まれております。当該価額の算定においては変動要因を織り込んでいるため、異なる前提条件等を採用することにより、当該価額が変動することもあります。

2. 金融商品の時価等に関する事項

連結貸借対照表計上額、時価及びこれらの差額については、次のとおりであります。なお、時価を把握することが極めて困難と認められるものは、次表には含めておりません（注2）を参照ください。）。

	連結貸借対照表計上額 (千円)	時価 (千円)	差額 (千円)
(1) 現金及び預金	473,565	473,565	—
(2) 売掛金	135,400	135,400	—
(3) 敷金及び保証金	38,711	38,329	△381
資産計	647,677	647,296	△381
(1) 買掛金	6,266	6,266	—
(2) 未払金	43,681	43,681	—
(3) 未払法人税等	6,870	6,870	—
(4) 未払消費税等	50,405	50,405	—
(5) 長期借入金 (1年内返済予定の長期借入金を含む)	153,592	153,592	—
負債計	260,815	260,815	—

(注1) 金融商品の時価の算定方法に関する事項

資 産

(1) 現金及び預金、(2) 売掛金

これらはすべて短期で決済されるため、時価は帳簿価額と近似していることから、当該帳簿価額によっております。

(3) 敷金及び保証金

敷金及び保証金の時価については、返還時期を見積り、将来キャッシュ・フロー（資産除去債務の履行により最終的に回収が見込めない金額控除後）を国債の利回り等適切な指標で割り引いた現在価値によって算定しております。

負 債

(1) 買掛金、(2) 未払金、(3) 未払法人税等、(4) 未払消費税等

これらはすべて短期で決済されるため、時価は帳簿価額と近似していることから、当該帳簿価額によっております。

(5) 長期借入金（1年内返済予定の長期借入金を含む）

長期借入金はすべて、変動金利によるものであるため、短期間で市場金利を反映し、また、当社の信用状態は実行後と大きく異なっていないことから、時価は帳簿価額と近似していると考えられるため、当該帳簿価額によっております。

(注2) 時価を把握することが極めて困難と認められる金融商品の連結貸借対照表計上額

非上場株式（連結貸借対照表計上額0千円）については、市場価格がなく、時価を把握することが極めて困難と認められることから、上記表には含めておりません。

(注3) 金銭債権の連結決算日後の償還予定額

	1年以内 (千円)	1年超 5年以内 (千円)	5年超 10年以内 (千円)	10年超 (千円)
現金及び預金	473,565	—	—	—
売掛金	135,400	—	—	—
敷金及び保証金	3,546	174	2,257	32,732
合計	612,513	174	2,257	32,732

(注4) 長期借入金の連結決算日後の返済予定額

	1年以内 (千円)	1年超 2年以内 (千円)	2年超 3年以内 (千円)	3年超 4年以内 (千円)	4年超 5年以内 (千円)	5年超 (千円)
長期借入金	92,442	44,460	16,690	—	—	—

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

1. 金融商品の状況に関する事項

(1) 金融商品に対する取組方針

当社グループは、資金運用については主に短期的な預金に限定し、必要な資金を銀行借入等により調達しております。デリバティブ取引については、行っておりません。

(2) 金融商品の内容及びそのリスク

営業債権である売掛金は、顧客の信用リスクに晒されております。また、在外子会社に対する貸付金及び在外子会社が海外で事業を行うことにより生じる外貨建ての営業債権は、為替変動リスクに晒されております。投資有価証券は、主に取引先企業との業務又は資本提携等に関連する株式であり、市場価格の変動リスクに晒されております。敷金及び保証金は、主に事務所等の賃貸借契約に伴うものであり、差入先の信用リスクに晒されております。

営業債務である買掛金及び未払金は、そのほとんどが3か月以内の支払期日であります。また、在外子会社が海外で事業を行うことにより生じる外貨建ての営業債務は、為替変動リスクに晒されております。

長期借入金は、主に営業取引に係る必要な資金調達であり、金利の変動リスクに晒されております。

(3) 金融商品に係るリスク管理体制

① 信用リスク(取引先の契約不履行等に係るリスク)の管理

当社は、販売管理規程に従い、営業債権について、管理部が主要な取引先の状況を定期的にモニタリングし、取引相手ごとに期日及び残高を管理するとともに、財務状況等の悪化等による回収懸念の早期把握や軽減を図っております。連結子会社についても、当社の販売管理規程に準じて、同様の管理を行っております。

② 市場リスクの管理

投資有価証券については、定期的に時価や発行体(取引先企業)の財務状況等を把握し、取引先企業との関係を勘案して保有状況を継続的に見直しております。

③ 資金調達に係る流動性リスク(支払期日に支払いを実行できなくなるリスク)の管理

当社は、各部署からの報告に基づき管理部が適時に資金繰計画を作成・更新するとともに、手許流動性の維持などにより、流動性リスクを管理しております。

(4) 金融商品の時価等に関する事項についての補足説明

金融商品の時価には、市場価格に基づく価額のほか、市場価格がない場合には合理的に算定された価額が含まれております。当該価額の算定においては変動要因を織り込んでいるため、異なる前提条件等を採用することにより、当該価額が変動することもあります。

2. 金融商品の時価等に関する事項

連結貸借対照表計上額、時価及びこれらの差額については、次のとおりであります。なお、時価を把握することが極めて困難と認められるものは、次表には含めておりません((注2)を参照ください。)

	連結貸借対照表計上額 (千円)	時価 (千円)	差額 (千円)
(1) 現金及び預金	508,908	508,908	—
(2) 売掛金	178,530	178,530	—
(3) 敷金及び保証金	33,988	34,608	620
資産計	721,427	722,048	620
(1) 買掛金	15,072	15,072	—
(2) 未払金	94,518	94,518	—
(3) 未払法人税等	37,201	37,201	—
(4) 未払消費税等	32,614	32,614	—
(5) 長期借入金 (1年内返済予定の長期借入金を含む)	87,877	85,434	△2,442
負債計	267,283	264,840	△2,442

(注1) 金融商品の時価の算定方法に関する事項

資 産

(1) 現金及び預金、(2) 売掛金

これらはすべて短期で決済されるため、時価は帳簿価額と近似していることから、当該帳簿価額によっております。

(3) 敷金及び保証金

敷金及び保証金の時価については、返還時期を見積り、将来キャッシュ・フロー（資産除去債務の履行により最終的に回収が見込めない金額控除後）を国債の利回り等適切な指標で割り引いた現在価値によって算定しております。

負 債

(1) 買掛金、(2) 未払金、(3) 未払法人税等、(4) 未払消費税等

これらはすべて短期で決済されるため、時価は帳簿価額と近似していることから、当該帳簿価額によっております。

(5) 長期借入金（1年内返済予定の長期借入金を含む）

これらの時価については、元利金の合計額を、新規に同様の借入を行った場合に想定される利率で割り引いた現在価値により算定しております。長期借入金のうち、変動金利によるものは、短期間で市場金利を反映し、また、当社の信用状態は実行後と大きく異なっていないことから、時価は帳簿価額と近似していると考えられるため、当該帳簿価額によっております。

(注2) 時価を把握することが極めて困難と認められる金融商品の連結貸借対照表計上額

非上場株式（連結貸借対照表計上額0千円）については、市場価格がなく、時価を把握することが極めて困難と認められることから、上記表には含めておりません。

(注3) 金銭債権の連結決算日後の償還予定額

	1年以内 (千円)	1年超 5年以内 (千円)	5年超 10年以内 (千円)	10年超 (千円)
現金及び預金	508,908	—	—	—
売掛金	178,530	—	—	—
敷金及び保証金	104	—	33,884	—
合計	687,543	—	33,884	—

(注4) 長期借入金の連結決算日後の返済予定額

	1年以内 (千円)	1年超 2年以内 (千円)	2年超 3年以内 (千円)	3年超 4年以内 (千円)	4年超 5年以内 (千円)	5年超 (千円)
長期借入金	50,014	24,409	10,586	2,867	—	—

(有価証券関係)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. その他有価証券

非上場株式(連結貸借対照表計上額0千円)は、市場価格がなく、時価を把握することが極めて困難と認められるため、時価を記載しておりません。

2. 減損処理を行った有価証券

当連結会計年度において、有価証券について9,926千円(その他有価証券で時価のない株式9,926千円)減損処理を行っております。

なお、減損処理にあたっては、期末における実質価額が取得原価に比べて50%以上下落した場合には、有価証券の実質価額が著しく下落したと判断し、回復可能性が十分な証拠によって裏付けられる場合を除き、減損処理しております。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

1. その他有価証券

非上場株式(連結貸借対照表計上額0千円)は、市場価格がなく、時価を把握することが極めて困難と認められるため、時価を記載しておりません。

2. 減損処理を行った有価証券

該当事項はありません。

(ストック・オプション等関係)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. スtock・オプションにかかる費用計上額及び科目名

該当事項はありません。

2. スtock・オプションの内容、規模及びその変動状況

(1) スtock・オプションの内容

	第1回新株予約権	第2回新株予約権	第3回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社	提出会社
決議年月日	2015年4月30日	2017年7月28日	2018年5月30日
付与対象者の区分及び人数(名)	当社取締役2名 当社従業員2名	当社取締役2名 当社従業員47名 子会社従業員10名 業務委託先1名	当社取締役1名 当社従業員17名
株式の種類及び付与数(株)	普通株式145,000株	普通株式192,800株	普通株式130,400株
付与日	2015年5月18日	2017年7月28日	2018年5月31日
権利確定条件	「第4提出会社の状況 1 株式等の状況 (2) 新株予約権等の状況」に記載のとおりであります。	「第4提出会社の状況 1 株式等の状況 (2) 新株予約権等の状況」に記載のとおりであります。	「第4提出会社の状況 1 株式等の状況 (2) 新株予約権等の状況」に記載のとおりであります。
対象勤務期間	対象勤務期間の定めはありません。	対象勤務期間の定めはありません。	対象勤務期間の定めはありません。
権利行使期間	2017年5月1日～ 2025年4月30日	2019年7月29日～ 2027年7月28日	2020年5月31日～ 2028年5月30日

(注) 株式数に換算して記載しております。なお、2020年3月17日付株式分割(普通株式1株につき40株の割合)による分割後の株式に換算して記載しております。

(2) ストック・オプションの規模及びその変動状況

① ストック・オプションの数

	第1回新株予約権	第2回新株予約権	第3回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社	提出会社
決議年月日	2015年4月30日	2017年7月28日	2018年5月30日
権利確定前(株)			
前連結会計年度末	—	265,200	—
付与	—	—	130,400
失効	—	72,400	—
権利確定	—	—	—
未確定残	—	192,800	130,400
権利確定後(株)			
前連結会計年度末	208,000	—	—
権利確定	—	—	—
権利行使	—	—	—
失効	63,000	—	—
未行使残	145,000	—	—

(注) 2020年3月17日付株式分割(普通株式1株につき40株の割合)による分割後の株式数に換算して記載しております。

② 単価情報

	第1回新株予約権	第2回新株予約権	第3回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社	提出会社
決議年月日	2015年4月30日	2017年7月28日	2018年5月30日
権利行使価格(円)	19	111	155
行使時平均株価(円)	—	—	—
付与日における公正な評価単価(株)	—	—	—

(注) 2020年3月17日付株式分割(普通株式1株につき40株の割合)による分割後の価格に換算して記載しております。

3. ストック・オプションの公正な評価単価の見積方法

当社株式は未公開株式であるため、ストック・オプションの公正な評価単価の本源的価値をもってストック・オプションの評価単価としております。なお、本源的価値を算出する基礎となった自社の株式の評価方法は、DCF方式等により算出しております。

4. ストック・オプションの権利確定数の見積り方法

基本的には、将来の失効数の合理的な見積りは困難であるため、実績の失効数のみ反映させる方法を採用しております。

5. ストック・オプションの単位当たりの本源的価値により算定を行う場合の当連結会計年度末における本源的価値の合計額及び当連結会計年度において権利行使されたストック・オプションの権利行使日における本源的価値の合計額

- ① 当連結会計年度末における本源的価値の合計額 一千円
- ② 当連結会計年度において権利行使されたストック・オプションの権利行使日における本源的価値の合計額 一千円

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

1. ストック・オプションにかかる費用計上額及び科目名

該当事項はありません。

2. ストック・オプションの内容、規模及びその変動状況

(1) ストック・オプションの内容

	第1回新株予約権	第2回新株予約権	第3回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社	提出会社
決議年月日	2015年4月30日	2017年7月28日	2018年5月30日
付与対象者の区分及び人数(名)	当社取締役1名 当社従業員1名	当社取締役1名 当社従業員28名 子会社従業員10名 業務委託先1名	当社取締役1名 当社従業員13名
株式の種類及び付与数(株)	普通株式85,000株	普通株式128,800株	普通株式110,000株
付与日	2015年5月18日	2017年7月28日	2018年5月31日
権利確定条件	「第4提出会社の状況1株式等の状況(2)新株予約権等の状況」に記載のとおりであります。	「第4提出会社の状況1株式等の状況(2)新株予約権等の状況」に記載のとおりであります。	「第4提出会社の状況1株式等の状況(2)新株予約権等の状況」に記載のとおりであります。
対象勤務期間	対象勤務期間の定めはありません。	対象勤務期間の定めはありません。	対象勤務期間の定めはありません。
権利行使期間	2017年5月1日～ 2025年4月30日	2019年7月29日～ 2027年7月28日	2020年5月31日～ 2028年5月30日

	第4回新株予約権	第5回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社
決議年月日	2018年11月28日	2019年8月8日
付与対象者の区分及び人数(名)	当社取締役1名 当社従業員24名 子会社従業員17名	当社従業員78名 子会社従業員26名
株式の種類及び付与数(株)	普通株式216,800株	普通株式104,000株
付与日	2018年12月1日	2019年8月8日
権利確定条件	「第4提出会社の状況1株式等の状況(2)新株予約権等の状況」に記載のとおりであります。	「第4提出会社の状況1株式等の状況(2)新株予約権等の状況」に記載のとおりであります。
対象勤務期間	対象勤務期間の定めはありません。	対象勤務期間の定めはありません。
権利行使期間	2020年11月29日～ 2028年11月28日	2021年8月9日～ 2029年8月8日

(注) 株式数に換算して記載しております。なお、2020年3月17日付株式分割(普通株式1株につき40株の割合)による分割後の株式に換算して記載しております。

(2) ストック・オプションの規模及びその変動状況

① ストック・オプションの数

	第1回新株予約権	第2回新株予約権	第3回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社	提出会社
決議年月日	2015年4月30日	2017年7月28日	2018年5月30日
権利確定前(株)			
前連結会計年度末	—	192,800	130,400
付与	—	—	—
失効	—	61,600	20,400
権利確定	—	131,200	—
未確定残	—	—	110,000
権利確定後(株)			
前連結会計年度末	145,000	—	—
権利確定	—	131,200	—
権利行使	—	—	—
失効	60,000	2,400	—
未行使残	85,000	128,800	—

	第4回新株予約権	第5回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社
決議年月日	2018年11月28日	2019年8月8日
権利確定前(株)		
前連結会計年度末	—	—
付与	220,000	104,000
失効	3,200	—
権利確定	—	—
未確定残	216,800	104,000
権利確定後(株)		
前連結会計年度末	—	—
権利確定	—	—
権利行使	—	—
失効	—	—
未行使残	—	—

(注) 2020年3月17日付株式分割(普通株式1株につき40株の割合)による分割後の株式数に換算して記載しております。

② 単価情報

	第1回新株予約権	第2回新株予約権	第3回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社	提出会社
決議年月日	2015年4月30日	2017年7月28日	2018年5月30日
権利行使価格(円)	19	111	155
行使時平均株価(円)	—	—	—
付与日における公正な評価単価(株)	—	—	—

	第4回新株予約権	第5回新株予約権
会社名	提出会社	提出会社
決議年月日	2018年11月28日	2019年8月8日
権利行使価格(円)	115	243
行使時平均株価(円)	—	—
付与日における公正な評価単価(株)	—	—

(注) 2020年3月17日付株式分割(普通株式1株につき40株の割合)による分割後の価格に換算して記載しております。

3. ストック・オプションの公正な評価単価の見積方法

当社株式は未公開株式であるため、ストック・オプションの公正な評価単価の本源的価値をもってストック・オプションの評価単価としております。なお、本源的価値を算出する基礎となった自社の株式の評価方法は、DCF方式等により算出しております。

4. ストック・オプションの権利確定数の見積方法

基本的には、将来の失効数の合理的な見積りは困難であるため、実績の失効数のみ反映させる方法を採用しております。

5. ストック・オプションの単位当たりの本源的価値により算定を行う場合の当連結会計年度末における本源的価値の合計額及び当連結会計年度において権利行使されたストック・オプションの権利行使日における本源的価値の合計額

- ① 当連結会計年度末における本源的価値の合計額 一千円
- ② 当連結会計年度において権利行使されたストック・オプションの権利行使日における本源的価値の合計額 一千円

(税効果会計関係)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. 繰延税金資産及び繰延税金負債の発生の主な原因別の内訳

繰延税金資産

未払事業税	844千円
投資有価証券評価損	3,039
未払金	3,007
資産除去債務	1,264
税務上の繰越欠損金	141,845
その他	1,097
繰延税金資産小計	151,098
評価性引当額	△151,098
繰延税金資産合計	—

2. 法定実効税率と税効果会計適用後の法人税等の負担率との間に重要な差異があるときの、当該差異の原因となった主要な項目別の内訳

税金等調整前当期純損失を計上しているため、記載を省略しております。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

1. 繰延税金資産及び繰延税金負債の発生の主な原因別の内訳

繰延税金資産

未払事業税	4,283千円
投資有価証券評価損	3,039
未払金	11,454
資産除去債務	1,394
ソフトウェア	6,934
税務上の繰越欠損金(注)	119,610
その他	1,374
繰延税金資産小計	148,091
税務上の繰越欠損金に係る評価性引当額(注)	△119,610
将来減算一時差異等の合計に係る評価性引当額	△28,480
評価性引当額小計	△148,091
繰延税金資産合計	—

(注) 税務上の繰越欠損金及びその繰延税金資産の繰越期限別の金額

	1年以内 (千円)	1年超 2年以内 (千円)	2年超 3年以内 (千円)	3年超 4年以内 (千円)	4年超 5年以内 (千円)	5年超 (千円)	合計 (千円)
税務上の繰越欠損金(※)	3,379	—	—	—	—	116,230	119,610
評価性引当額	△3,379	—	—	—	—	△116,230	△119,610
繰延税金資産	—	—	—	—	—	—	—

(※) 税務上の繰越欠損金は、法定実効税率を乗じた額であります。

2. 法定実効税率と税効果会計適用後の法人税等の負担率との間に重要な差異があるときの、当該差異の原因となった主要な項目別の内訳

法定実効税率と税効果会計適用後の法人税等の負担率との間の差異が法定実効税率の100分の5以下であるため注記を省略しております。

(資産除去債務関係)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

当社は、事務所の不動産賃貸借契約に基づく退去時における原状回復義務を資産除去債務として認識しております。

なお、資産除去債務の負債計上に代えて、不動産賃貸借契約に関連する敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額を合理的に見積り、当連結会計年度の負担に属する金額を費用計上する方法によっております。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

当社は、事務所の不動産賃貸借契約に基づく退去時における原状回復義務を資産除去債務として認識しております。

なお、資産除去債務の負債計上に代えて、不動産賃貸借契約に関連する敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額を合理的に見積り、当連結会計年度の負担に属する金額を費用計上する方法によっております。

(セグメント情報等)

【セグメント情報】

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. 報告セグメントの概要

当社グループの報告セグメントは、分離された財務情報が入手可能であり、取締役会等が経営資源の配分の決定及び業績を評価するために定期的に検討を行う対象になっているものであります。

当社グループは、「デザインパートナー事業」と「デザインプラットフォーム事業」の2つを報告セグメントとしております。

「デザインパートナー事業」は、Webサイトやアプリケーションのデザイン支援をはじめとしたUI/UXデザイン支援を行っております。「デザインプラットフォーム事業」は、UI/UXデザインが行われる環境を様々な側面からサポートするサービスを提供しております。自社開発のSaaSプロダクトや自社を軸として構築した人材プールを活用したサービスを提供しております。

2. 報告セグメントごとの売上高、利益又は損失、資産、負債その他の項目の金額の算定方法

報告されている事業セグメントの会計処理の方法は、「連結財務諸表作成のための基本となる重要な事項」における記載と同一であります。

報告セグメントの利益又は損失は、営業利益ベースの数値であります。

3. 報告セグメントごとの売上高、利益又は損失、資産、負債その他の項目の金額に関する情報

(単位：千円)

	報告セグメント			連結財務諸表計上額
	デザイン パートナー事業	デザインプラット フォーム事業	計	
売上高				
外部顧客への売上高	1,190,577	180,682	1,371,260	1,371,260
セグメント間の内部売上高 又は振替高	—	—	—	—
計	1,190,577	180,682	1,371,260	1,371,260
セグメント利益又は損失(△)	122,694	△137,016	△14,321	△14,321
その他の項目				
減価償却費	21,642	5,564	27,206	27,206

(注) セグメント資産及び負債の金額については、事業セグメントに資産及び負債を配分していないため記載しておりません。ただし、配分されていない資産の減価償却費等は、合理的な配賦基準で各事業セグメントへ配賦しております。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

1. 報告セグメントの概要

当社グループの報告セグメントは、分離された財務情報が入手可能であり、取締役会等が経営資源の配分の決定及び業績を評価するために定期的に検討を行う対象になっているものであります。

当社グループは、「デザインパートナー事業」と「デザインプラットフォーム事業」の2つを報告セグメントとしております。

「デザインパートナー事業」は、Webサイトやアプリケーションのデザイン支援をはじめとしたUI/UXデザイン支援を行っております。「デザインプラットフォーム事業」は、UI/UXデザインが行われる環境を様々な側面からサポートするサービスを提供しております。自社開発のSaaSプロダクトや自社を軸として構築した人材プールを活用したサービスを提供しております。

2. 報告セグメントごとの売上高、利益又は損失、資産、負債その他の項目の金額の算定方法

報告されている事業セグメントの会計処理の方法は、「連結財務諸表作成のための基本となる重要な事項」における記載と同一であります。

報告セグメントの利益又は損失は、営業利益ベースの数値であります。

3. 報告セグメントごとの売上高、利益又は損失、資産、負債その他の項目の金額に関する情報

(単位：千円)

	報告セグメント			連結財務諸表計上額
	デザイン パートナー事業	デザインプラットフォーム 事業	計	
売上高				
外部顧客への売上高	1,323,753	359,515	1,683,269	1,683,269
セグメント間の内部売上高 又は振替高	—	—	—	—
計	1,323,753	359,515	1,683,269	1,683,269
セグメント利益又は損失(△)	133,604	△58,198	75,405	75,405
その他の項目				
減価償却費	27,516	7,009	34,525	34,525

(注) セグメント資産及び負債の金額については、事業セグメントに資産及び負債を配分していないため記載しておりません。ただし、配分されていない資産の減価償却費等は、合理的な配賦基準で各事業セグメントへ配賦しております。

【関連情報】

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. 製品及びサービスごとの情報

セグメント情報に同様の情報を開示しているため、記載を省略しております。

2. 地域ごとの情報

(1) 売上高

(単位：千円)

日本	欧州	その他	合計
1,160,340	208,649	2,270	1,371,260

(注) 売上高は顧客の所在地を基礎とし、国又は地域に分類しております。

(2) 有形固定資産

(単位：千円)

日本	欧州	その他	合計
66,539	9,721	53	76,315

3. 主要な顧客ごとの情報

外部顧客への売上高のうち、特定の顧客への売上高が連結損益計算書の売上高の10%に満たないため、主要な顧客ごとの情報の記載を省略しております。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

1. 製品及びサービスごとの情報

セグメント情報に同様の情報を開示しているため、記載を省略しております。

2. 地域ごとの情報

(1) 売上高

(単位：千円)

日本	ドイツ	欧州	その他	合計
1,401,731	181,669	99,358	509	1,683,269

(注) 売上高は顧客の所在地を基礎とし、国又は地域に分類しております。

(2) 有形固定資産

(単位：千円)

日本	ドイツ	欧州	その他	合計
53,762	12,121	—	20	65,905

3. 主要な顧客ごとの情報

外部顧客への売上高のうち、特定の顧客への売上高が連結損益計算書の売上高の10%に満たないため、主要な顧客ごとの情報の記載を省略しております。

【報告セグメントごとの固定資産の減損損失に関する情報】

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

該当事項はありません。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

該当事項はありません。

【報告セグメントごとののれんの償却額及び未償却残高に関する情報】

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

該当事項はありません。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

該当事項はありません。

【報告セグメントごとの負ののれん発生益に関する情報】

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

該当事項はありません。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

該当事項はありません。

【関連当事者情報】

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

関連当事者との取引

- (1) 連結財務諸表提出会社と関連当事者との取引

該当事項はありません。

- (2) 連結財務諸表提出会社の連結子会社と関連当事者との取引

該当事項はありません。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

関連当事者との取引

- (1) 連結財務諸表提出会社と関連当事者との取引

該当事項はありません。

- (2) 連結財務諸表提出会社の連結子会社と関連当事者との取引

該当事項はありません。

(1株当たり情報)

	前連結会計年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
1株当たり純資産額	59.88円	67.51円
1株当たり当期純利益又は 1株当たり当期純損失(△)	△3.24円	8.36円

- (注) 1. 前連結会計年度の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため、また、1株当たり当期純損失を計上しているため記載しておりません。また、当連結会計年度の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため記載しておりません。
2. 当社は、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式を保有する全株主が定款に定める取得請求権を行使したことにより、同日付で自己株式として取得し、対価として普通株式を交付しておりますが、前連結会計年度の期首に当該普通株式の交付が行われたと仮定し、1株当たり純資産額及び1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損失を算定しております。なお、当社が取得したA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式は、同日付で会社法第178条に基づき全て消却しております。
3. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行いました。前連結会計年度の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり純資産額及び1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損失を算定しております。
4. 1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損失の算定上の基礎は、以下のとおりであります。

項目	前連結会計年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当連結会計年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
1株当たり当期純利益又は 1株当たり当期純損失(△)		
親会社株主に帰属する当期純利益又は 親会社株主に帰属する当期純損失(△)(千円)	△22,219	57,389
普通株主に帰属しない金額(千円)	—	—
普通株式に係る親会社株主に帰属する当期純利益又は 普通株式に係る親会社株主に帰属する当期純損失(△) (千円)	△22,219	57,389
普通株式の期中平均株式数(株)	6,864,360	6,864,360
希薄化効果を有しないため、潜在株式調整後 1株当たり当期純利益の算定に含めなかった 潜在株式の概要	新株予約権「第4 提出会 社の状況 1 株式等の状 況」(2)新株予約権等の状 況」に記載の通りであり ます。	新株予約権「第4 提出会 社の状況 1 株式等の状 況」(2)新株予約権等の状 況」に記載の通りであり ます。

5. 1株当たり純資産額の算定上の基礎は、以下のとおりであります。

項目	前連結会計年度 (2018年8月31日)	当連結会計年度 (2019年8月31日)
純資産の部の合計額(千円)	411,024	463,396
純資産の部の合計額から控除する金額(千円)	—	—
普通株式に係る期末の純資産額(千円)	411,024	463,396
1株当たり純資産額の算定に用いられた期末の 普通株式の数(株)	6,864,360	6,864,360

(重要な後発事象)

前連結会計年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

該当事項はありません。

当連結会計年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

該当事項はありません。

【注記事項】

当第2四半期連結累計期間(自 2019年9月1日 至 2020年2月29日)

(連結の範囲又は持分法適用の範囲の変更に関する注記)

(連結の範囲の重要な変更)

当第2四半期連結会計期間において、谷徳帕奇設計有限公司は清算終了により連結の範囲から除外しております。

(会計方針の変更)

(IFRS第16号「リース」の適用)

当社グループのIFRS適用連結子会社は、第1四半期連結会計期間より、IFRS第16号「リース」を適用しております。これにより、借手としてのリース取引については、原則としてすべてのリースについて資産及び負債を認識しております。

本基準の適用にあたっては、経過措置として認められている、本基準の適用による累積的影響を適用開始日に認識する方法を採用しております。

この結果、第1四半期連結会計期間の期首において、使用権資産が31,310千円、流動負債のリース債務が12,122千円、固定負債のリース債務が19,187千円それぞれ増加しております。

なお、この変更による当第2四半期連結累計期間の損益に与える影響は軽微であります。

(四半期連結損益計算書関係)

※1 販売費及び一般管理費のうち主要な費目及び金額は、次のとおりであります。

	当第2四半期連結累計期間 (自 2019年9月1日 至 2020年2月29日)
給与手当	265,017千円
賞与引当金繰入額	22,240 〃

※2 事業所閉鎖損

連結子会社であるGoodpatch GmbHにおいてパリ支店の撤退を決定したことに伴う損失であり、その内訳は主に人員整理費用であります。

(四半期連結キャッシュ・フロー計算書関係)

※1 現金及び現金同等物の四半期末残高と四半期連結貸借対照表に掲記されている科目の金額との関係は、次のとおりであります。

	当第2四半期連結累計期間 (自 2019年9月1日 至 2020年2月29日)
現金及び預金	668,362千円
預入期間が3か月を超える定期預金	— 〃
現金及び現金同等物	668,362千円

(株主資本等関係)

当第2四半期連結累計期間(自2019年9月1日至2020年2月29日)

1. 配当金支払額

該当事項はありません。

2. 基準日が当第2四半期連結累計期間に属する配当のうち、配当の効力発生日が当第2四半期連結会計期間の末日後となるもの

該当事項はありません。

3. 株主資本の著しい変動

該当事項はありません。

(セグメント情報等)

【セグメント情報】

当第2四半期連結累計期間(自2019年9月1日至2020年2月29日)

報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報

(単位:千円)

	報告セグメント			調整額	四半期連結損益 計算書計上額
	デザイン パートナー事業	デザインプラット フォーム事業	計		
売上高					
外部顧客への売上高	815,745	305,587	1,121,332	—	1,121,332
セグメント間の内部売上高 又は振替高	750	—	750	△750	—
計	816,495	305,587	1,122,082	△750	1,121,332
セグメント利益	129,714	30,271	159,986	67	160,053

(注) 1. セグメント利益は、四半期連結損益計算書の営業利益と調整を行っております。

2. セグメント利益の調整額67千円は、セグメント間取引消去によるものであります。

(1株当たり情報)

1株当たり四半期純利益及び算定上の基礎は、以下のとおりであります。

項目	当第2四半期連結累計期間 (自2019年9月1日 至2020年2月29日)
1株当たり四半期純利益	24円79銭
(算定上の基礎)	
親会社株主に帰属する四半期純利益(千円)	170,162
普通株主に帰属しない金額(千円)	—
普通株式に係る親会社株主に帰属する 四半期純利益(千円)	170,162
普通株式の期中平均株式数(株)	6,864,360
希薄化効果を有しないため、潜在株式調整後1株当たり四 半期純利益の算定に含めなかった潜在株式で、前連結会計 年度末から重要な変動があったものの概要	—

(注) 1. 潜在株式調整後1株当たり四半期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり期中平均株価が把握できないため、記載しておりません。

2. 当社は、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式、C種優先株式を保有する全株主が定款に定める取得請求権を行使したことにより、同日付で自己株式として取得し、対価として普通株式を交付しておりますが、当連結会計年度の期首に当該普通株式の交付が行われたと仮定し、1株当たり四半期純利益を算定しております。
3. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行いました。当連結会計年度の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり四半期純利益を算定しております。

(重要な後発事象)

該当事項はありません。

⑤ 【連結附属明細表】(2019年8月31日現在)

【社債明細表】

該当事項はありません。

【借入金等明細表】

区分	当期首残高 (千円)	当期末残高 (千円)	平均利率 (%)	返済期限
1年以内に返済予定の長期借入金	92,442	50,014	0.7	—
長期借入金(1年以内に返済予定のものを除く)	61,150	37,863	2.7	2020年～2023年
合計	153,592	87,877	—	—

(注) 1. 「平均利率」については、借入金の期末残高に対する加重平均利率を記載しております。

2. 長期借入金(1年以内に返済予定のものを除く)の連結決算日後5年内における1年ごとの返済予定額の総額

区分	1年超2年以内 (千円)	2年超3年以内 (千円)	3年超4年以内 (千円)	4年超5年以内 (千円)
長期借入金	24,409	10,586	2,867	—

【資産除去債務明細表】

該当事項はありません。

(2) 【その他】

該当事項はありません。

2 【財務諸表等】

(1) 【財務諸表】

① 【貸借対照表】

(単位：千円)

	前事業年度 (2018年8月31日)	当事業年度 (2019年8月31日)
資産の部		
流動資産		
現金及び預金	384,563	437,090
売掛金	107,162	138,860
仕掛品	28,700	5,430
前払費用	19,639	23,775
関係会社短期貸付金	47,670	39,210
その他	1,270	2,911
流動資産合計	589,006	647,278
固定資産		
有形固定資産		
建物	55,182	43,368
減価償却累計額	△14,371	△14,505
建物(純額)	40,811	28,862
工具、器具及び備品	69,367	79,034
減価償却累計額	△43,639	△54,135
工具、器具及び備品(純額)	25,728	24,899
有形固定資産合計	66,539	53,762
投資その他の資産		
投資有価証券	0	0
関係会社株式	10	10
関係会社出資金	67,445	67,445
敷金及び保証金	36,344	31,832
その他	693	—
投資その他の資産合計	104,493	99,287
固定資産合計	171,033	153,050
資産合計	760,039	800,328

(単位：千円)

	前事業年度 (2018年8月31日)	当事業年度 (2019年8月31日)
負債の部		
流動負債		
買掛金	4,480	※ 10,326
1年内返済予定の長期借入金	92,442	50,014
未払金	※ 41,388	※ 94,354
未払費用	9,422	21,427
未払法人税等	6,870	36,195
未払消費税等	41,770	27,854
前受金	27,153	5,154
預り金	5,679	14,263
前受収益	54,792	40,651
流動負債合計	284,000	300,241
固定負債		
長期借入金	61,150	16,690
固定負債合計	61,150	16,690
負債合計	345,150	316,931
純資産の部		
株主資本		
資本金	455,754	455,754
資本剰余金		
資本準備金	450,754	450,754
資本剰余金合計	450,754	450,754
利益剰余金		
その他利益剰余金		
繰越利益剰余金	△491,619	△423,111
利益剰余金合計	△491,619	△423,111
株主資本合計	414,889	483,397
純資産合計	414,889	483,397
負債純資産合計	760,039	800,328

② 【損益計算書】

(単位：千円)

	前事業年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当事業年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
売上高	※1 1,163,040	1,401,731
売上原価	※1 554,581	※1 496,159
売上総利益	608,458	905,571
販売費及び一般管理費	※2 647,353	※2 808,490
営業利益又は営業損失(△)	△38,895	97,080
営業外収益		
受取利息	※1 92	※1 283
固定資産売却益	—	117
その他	285	342
営業外収益合計	378	743
営業外費用		
支払利息	1,443	930
為替差損	99	3,199
その他	12	—
営業外費用合計	1,555	4,130
経常利益又は経常損失(△)	△40,072	93,693
特別損失		
投資有価証券評価損	9,926	—
特別損失合計	9,926	—
税引前当期純利益又は税引前当期純損失(△)	△49,998	93,693
法人税、住民税及び事業税	530	25,186
法人税等合計	530	25,186
当期純利益又は当期純損失(△)	△50,528	68,507

【売上原価明細書】

区分	注記 番号	前事業年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)		当事業年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)	
		金額(千円)	構成比 (%)	金額(千円)	構成比 (%)
I 労務費		390,004	80.4	394,755	83.5
II 経費	※	95,106	19.6	78,134	16.5
当期総製造費用		485,111	100.0	472,889	100.0
期首仕掛品たな卸高		98,170		28,700	
合計		583,282		501,590	
期末仕掛品たな卸高		28,700		5,430	
当期売上原価		554,581		496,159	

(注) ※ 主な内訳は、次のとおりであります。

項目	前事業年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当事業年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
地代家賃(千円)	38,545	33,200
支払手数料(千円)	20,641	19,189
減価償却費(千円)	11,714	12,838
外注費(千円)	12,892	3,900

(原価計算の方法)

当社の原価計算は、実際原価による個別原価計算であります。

③ 【株主資本等変動計算書】

前事業年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

(単位：千円)

	株主資本						純資産 合計
	資本金	資本剰余金		利益剰余金		株主資本 合計	
		資本準備金	資本剰余金 合計	その他利益 剰余金	利益剰余金 合計		
当期首残高	455,754	450,754	450,754	△441,091	△441,091	465,418	465,418
当期変動額							
当期純損失(△)				△50,528	△50,528	△50,528	△50,528
当期変動額合計	—	—	—	△50,528	△50,528	△50,528	△50,528
当期末残高	455,754	450,754	450,754	△491,619	△491,619	414,889	414,889

当事業年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

(単位：千円)

	株主資本						純資産 合計
	資本金	資本剰余金		利益剰余金		株主資本 合計	
		資本準備金	資本剰余金 合計	その他利益 剰余金	利益剰余金 合計		
当期首残高	455,754	450,754	450,754	△491,619	△491,619	414,889	414,889
当期変動額							
当期純利益				68,507	68,507	68,507	68,507
当期変動額合計	—	—	—	68,507	68,507	68,507	68,507
当期末残高	455,754	450,754	450,754	△423,111	△423,111	483,397	483,397

【注記事項】

(重要な会計方針)

前事業年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. 有価証券の評価基準及び評価方法

(1) 子会社株式及び子会社出資金

移動平均法による原価法

(2) その他有価証券

時価のないもの

移動平均法による原価法

2. たな卸資産の評価基準及び評価方法

仕掛品

個別法による原価法(貸借対照表価額は、収益性の低下に基づく簿価切下げの方法により算定)

3. 固定資産の減価償却の方法

有形固定資産(リース資産を除く)

定率法を採用しております。

ただし、建物及び2016年4月1日以降に取得した建物附属設備については、定額法を採用しております。

なお、主な耐用年数は次のとおりであります。

建物 3～15年

工具、器具及び備品 3～15年

4. 引当金の計上基準

貸倒引当金

債権の貸倒損失に備えるため、一般債権については貸倒実績率により、貸倒懸念債権等特定の債権については個別に回収可能性を検討し、回収不能見込額を計上しております。

5. その他財務諸表作成のための重要な事項

消費税等の会計処理

消費税及び地方消費税の会計処理は、税抜方式によっております。

当事業年度（自 2018年9月1日 至 2019年8月31日）

1. 有価証券の評価基準及び評価方法

(1) 子会社株式及び子会社出資金

移動平均法による原価法

(2) その他有価証券

時価のないもの

移動平均法による原価法

2. たな卸資産の評価基準及び評価方法

仕掛品

個別法による原価法(貸借対照表価額は、収益性の低下に基づく簿価切下げの方法により算定)

3. 固定資産の減価償却の方法

有形固定資産(リース資産を除く)

定率法を採用しております。

ただし、建物及び2016年4月1日以降に取得した建物附属設備については、定額法を採用しております。

なお、主な耐用年数は次のとおりであります。

建物 3～15年

工具、器具及び備品 3～15年

4. 引当金の計上基準

貸倒引当金

債権の貸倒損失に備えるため、一般債権については貸倒実績率により、貸倒懸念債権等特定の債権については個別に回収可能性を検討し、回収不能見込額を計上しております。

5. その他財務諸表作成のための重要な事項

消費税等の会計処理

消費税及び地方消費税の会計処理は、税抜方式によっております。

(表示方法の変更)

前事業年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

該当事項はありません。

当事業年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

(「『税効果会計に係る会計基準』の一部改正」の適用に伴う変更)

「『税効果会計に係る会計基準』の一部改正」(企業会計基準第28号 平成30年2月16日。以下「税効果会計基準一部改正」という。)を当事業年度の期首から適用し、税効果会計関係注記を変更しており、税効果会計基準一部改正第4項に定める「税効果会計に係る会計基準」注解(注8)(1)(評価性引当額の合計額を除く。)に記載された内容を追加しております。

(貸借対照表関係)

※ 関係会社に対する資産及び負債

区分掲記されたもの以外で各科目に含まれているものは、次のとおりであります。

	前事業年度 (2018年8月31日)	当事業年度 (2019年8月31日)
短期金銭債権	772千円	773千円
短期金銭債務	1,019千円	1,291千円

(損益計算書関係)

※1 関係会社との取引高

	前事業年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当事業年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
営業取引による取引高		
売上高	2,700千円	一千円
業務委託費	30,671	94
営業取引以外の取引による取引高	83	274

※2 販売費及び一般管理費のうち主要な費目及び金額並びにおおよその割合は、次のとおりであります。

	前事業年度 (自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)	当事業年度 (自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)
給与手当	278,825千円	336,943千円
減価償却費	11,670	16,661
おおよその割合		
販売費	13%	15%
一般管理費	87	85

(有価証券関係)

関係会社株式及び関係会社出資金は、市場価格がなく、時価を把握することが極めて困難と認められるため、時価を記載しておりません。

なお、貸借対照表計上額は以下のとおりです。

(単位：千円)

区分	前事業年度 (2018年8月31日)	当事業年度 (2019年8月31日)
関係会社株式	10	10
関係会社出資金	67,445	67,445

(税効果会計関係)

前事業年度(自 2017年9月1日 至 2018年8月31日)

1. 繰延税金資産及び繰延税金負債の発生の主な原因別の内訳

繰延税金資産	
未払事業税	844千円
投資有価証券評価損	3,039
未払金	3,007
資産除去債務	1,264
関係会社株式評価損	5,157
税務上の繰越欠損金	133,988
その他	1,097
繰延税金資産小計	148,397
評価性引当額	△148,397
繰延税金資産合計	—

2. 法定実効税率と税効果会計適用後の法人税等の負担率との間に重要な差異があるときの、当該差異の原因となった主要な項目別の内訳

税引前当期純損失を計上しているため、記載を省略しております。

当事業年度(自 2018年9月1日 至 2019年8月31日)

1. 繰延税金資産及び繰延税金負債の発生の主な原因別の内訳

繰延税金資産	
未払事業税	4,283千円
投資有価証券評価損	3,039
未払金	11,454
資産除去債務	1,394
関係会社株式評価損	5,157
ソフトウェア	6,934
税務上の繰越欠損金	110,108
その他	1,374
繰延税金資産小計	143,746
税務上の繰越欠損金に係る評価性引当額	△110,108
将来減算一時差異等の合計に係る評価性引当額	△33,637
評価性引当額小計	△143,746
繰延税金資産合計	—

2. 法定実効税率と税効果会計適用後の法人税等の負担率との間に重要な差異があるときの、当該差異の原因となった主要な項目別の内訳

法定実効税率	30.6%
(調整)	
交際費等永久に損金に算入されない項目	0.8
住民税均等割	0.6
評価性引当額の増減	△5.0
その他	△0.1
税効果会計適用後の法人税等の負担率	26.9

(重要な後発事象)

前事業年度（自 2017年9月1日 至 2018年8月31日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2018年9月1日 至 2019年8月31日）

該当事項はありません。

④ 【附属明細表】(2019年8月31日現在)

【有価証券明細表】

有価証券の金額が資産の総額の100分の1以下であるため、財務諸表等規則第124条の規定により記載を省略しております。

【有形固定資産等明細表】

資産の種類	当期首残高 (千円)	当期増加額 (千円)	当期減少額 (千円)	当期末残高 (千円)	当期末減価 償却累計額 又は償却累 計額(千円)	当期償却額 (千円)	差引当期末 残高 (千円)
有形固定資産							
建物	55,182	—	11,814	43,368	14,505	11,948	28,862
工具、器具及び備品	69,367	15,196	5,528	79,034	54,135	15,883	24,899
有形固定資産計	124,550	15,196	17,343	122,403	68,640	27,832	53,762

(注) 当期増加額のうち主なものは次のとおりです。

工具、器具及び備品 パソコン等 15,196千円

【引当金明細表】

該当事項はありません。

(2) 【主な資産及び負債の内容】(2019年8月31日現在)

連結財務諸表を作成しているため、記載を省略しております。

(3) 【その他】

該当事項はありません。

第6 【提出会社の株式事務の概要】

事業年度	毎年9月1日から翌年8月31日まで
定時株主総会	毎事業年度末日の翌日から3か月以内
基準日	毎事業年度末日
株券の種類	—
剰余金の配当の基準日	毎事業年度末日 毎年2月末日
1単元の株式数	100株
株式の名義書換え(注)1	
取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目4番5号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目4番5号 三菱UFJ信託銀行株式会社
取次所	三菱UFJ信託銀行株式会社 全国各支店
名義書換手数料	無料
新券交付手数料	—
単元未満株式の買取り	
取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目4番5号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目4番5号 三菱UFJ信託銀行株式会社
取次所	三菱UFJ信託銀行株式会社 全国各支店 (注)1
買取手数料	無料(注)2
公告掲載方法	電子公告により行う。ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載する方法により行う。 https://goodpatch.com/
株主に対する特典	該当事項はありません。

- (注) 1. 当社株式は、東京証券取引所マザーズへの上場に伴い、社債、株式等の振替に関する法律第128条第1項に規定する振替株式となることから、該当事項はなくなる予定です。
2. 単元未満株式の買取手数料は、当社株式が東京証券取引所マザーズに上場された日から「株式の売買の委託に係る手数料相当額として別途定める金額」に変更されます。
3. 当社の株主はその有する単元未満株式について、次に掲げる権利以外の権利を行使することができない旨定款に定めています。
- (1) 会社法第189条第2項各号に掲げる権利
 - (2) 取得請求権付き株式の取得を請求する権利
 - (3) 募集株式又は募集新株予約権の割当てを受ける権利

第7 【提出会社の参考情報】

1 【提出会社の親会社等の情報】

当社は、上場会社でないため金融商品取引法第24条の7第1項の適用がありません。

2 【その他の参考情報】

該当事項はありません。

第四部 【株式公開情報】

第1 【特別利害関係者等の株式等の移動状況】

移動年月日	移動前所有者の氏名又は名称	移動前所有者の住所	移動前所有者の提出会社との関係等	移動後所有者の氏名又は名称	移動後所有者の住所	移動後所有者の提出会社との関係等	移動株数(株)	価格(単価)(円)	移動理由
2019年1月31日	土屋 尚史	神奈川県川崎市中原区	特別利害関係者等(当社代表取締役、株主上位10位)	貴方 ボリス	Berlin, Germany	特別利害関係者等(当社取締役、株主上位10位)	普通株式 1,000	4,591,000 (4,591) (注4)	経営参画意識を高めるため
2019年1月31日	土屋 尚史	神奈川県川崎市中原区	特別利害関係者等(当社代表取締役、株主上位10位)	佐田 俊樹	神奈川県横浜市青葉区	特別利害関係者等(当社監査役)	普通株式 800	3,672,800 (4,591) (注4)	経営参画意識を高めるため
2019年1月31日	土屋 尚史	神奈川県川崎市中原区	特別利害関係者等(当社代表取締役、株主上位10位)	須田 仁之	東京都江東区	特別利害関係者等(当社監査役)	普通株式 800	3,672,800 (4,591) (注4)	経営参画意識を高めるため
2019年1月31日	土屋 尚史	神奈川県川崎市中原区	特別利害関係者等(当社代表取締役、株主上位10位)	松岡 毅	神奈川県茅ヶ崎市	特別利害関係者等(当社執行役員)	普通株式 800	3,672,800 (4,591) (注4)	経営参画意識を高めるため
2019年1月31日	土屋 尚史	神奈川県川崎市中原区	特別利害関係者等(当社代表取締役、株主上位10位)	柳沢 和徹	東京都品川区	特別利害関係者等(当社執行役員)	普通株式 800	3,672,800 (4,591) (注4)	経営参画意識を高めるため
2019年1月31日	土屋 尚史	神奈川県川崎市中原区	特別利害関係者等(当社代表取締役、株主上位10位)	瀬川 貴之	東京都渋谷区	特別利害関係者等(当社従業員)	普通株式 800	3,672,800 (4,591) (注4)	経営参画意識を高めるため
2019年8月30日	土屋 尚史	神奈川県川崎市中原区	特別利害関係者等(当社代表取締役、株主上位10位)	株式会社フルーローズ代表取締役土屋 尚史	東京都港区浜松町二丁目2番15号	特別利害関係者等(当社代表取締役が議決権の過半数を有する会社、株主上位10位)	普通株式 15,454	149,996,524 (9,706) (注5)	資産管理会社への譲渡
2020年3月17日	—	—	—	DGLab1号投資事業有限責任組合無限責任組員株式会社DG Daiwa Ventures代表取締役大熊 将人	東京都千代田区丸の内一丁目9番1号	特別利害関係者等(株主上位10位)	A種優先株式 △12,500 B種優先株式 △5,264 普通株式 19,823	(注7)	A種優先株式及びB種優先株式の普通株式への転換(取得請求権の行使)
2020年3月17日	—	—	—	株式会社DGベンチャーズ代表取締役林 郁	東京都渋谷区恵比寿三丁目5番7号	特別利害関係者等(株主上位10位)	A種優先株式 △12,500 B種優先株式 △5,263 普通株式 19,821	(注7)	A種優先株式及びB種優先株式の普通株式への転換(取得請求権の行使)
2020年3月17日	—	—	—	FinTechビジネスイノベーション投資事業有限責任組合無限責任組員SBIインベストメント株式会社代表取締役川島 克哉	東京都港区六本木三丁目6番1号	特別利害関係者等(株主上位10位)	C種優先株式 △12,706 普通株式 14,858	(注7)	C種優先株式の普通株式への転換(取得請求権の行使)
2020年3月17日	—	—	—	Salesforce Ventures LLC President, John Somorjai	Salesforce Tower, 415 Mission St, 3rd Fl San Francisco, CA 94105, United States of America	特別利害関係者等(株主上位10位)	B種優先株式 △5,000 普通株式 5,775	(注7)	B種優先株式の普通株式への転換(取得請求権の行使)
2020年3月17日	—	—	—	MSIVC2016V 投資事業有限責任組合無限責任組員三井住友海上キャピタル株式会社代表取締役石上 壽一	東京都中央区京橋二丁目2番5号	特別利害関係者等(株主上位10位)	C種優先株式 △4,235 普通株式 4,952	(注7)	C種優先株式の普通株式への転換(取得請求権の行使)
2020年3月17日	—	—	—	SMBCベンチャークャピタル2号投資事業有限責任組合無限責任組員SMBCベンチャークャピタル株式会社代表取締役野田 浩一	東京都中央区八番4号	特別利害関係者等(株主上位10位)	B種優先株式 △2,631 普通株式 3,038	(注7)	B種優先株式の普通株式への転換(取得請求権の行使)
2020年3月17日	—	—	—	SBIベンチャー企業成長支援3号投資事業有限責任組合無限責任組員SBIインベストメント株式会社代表取締役川島 克哉	東京都港区六本木三丁目6番1号	特別利害関係者等(株主上位10位)	B種優先株式 △750 普通株式 866	(注7)	B種優先株式の普通株式への転換(取得請求権の行使)

- (注) 1. 当社は、株式会社東京証券取引所マザーズへの上場を予定しておりますが、同取引所が定める有価証券上場規程施行規則(以下「同施行規則」という。)第253条の規定に基づき、特別利害関係者等(従業員持株会を除く。以下1において同じ)が、新規上場申請日の直前事業年度の末日から起算して2年前の日(2017年9月1日)から上場日の前日までの期間において、当社の発行する株式又は新株予約権の譲受け又は譲渡(上場前の公募等を除き、新株予約権の行使を含む。以下「株式等の移動」という。)を行っている場合には、当該株式等の移動の状況を同施行規則第219条第1項第2号に規定する「新規上場申請のための有価証券報告書(Iの部)」に記載するものとされておりまして、
2. 当社は、同施行規則第254条の規定に基づき、上場日から5年間、上記株式等の移動状況に係る記載内容についての記録を保存することとし、幹事取引参加者は、当社が当該記録を把握し、かつ、保存するための事務組織を適切に整備している状況にあることを確認するものとするとしてされておりまして、また、当社は、当該記録につき、同取引所が必要に応じて行う提出請求に応じなければならないとしてされておりまして、同取引所は、当社が当該提出請求に応じない場合は、当社の名称及び当該請求に応じない状況にある旨を公表することができるとされておりまして、また、同取引所は、当該提出請求により提出された記録を検討した結果、上記株式等の移動の状況に係る記載内容が明らかに正確でなかったと認められる場合には、当社及び幹事取引参加者の名称並びに当該記載内容が正確でなかったと認められる旨を公表することができるとされておりまして、
3. 特別利害関係者等の範囲は次のとおりであります。
- (1) 当社の特別利害関係者……… 役員、その配偶者及び二親等内の血族(以下、「役員等」という。)、役員等により総株主等の議決権の過半数を所有されている会社並びに関係会社及びその役員
- (2) 当社の大株主上位10名
- (3) 当社の人的関係会社及び資本的関係会社並びにこれらの役員
- (4) 金融商品取引業者(金融商品取引法第28条第8項に規定する有価証券関連業務を行う者に限る。)及びその役員並びに金融商品取引業者の人的関係会社及び資本的関係会社
4. 移動価格算定方式は次のとおりです。
DCF法(ディスカунテッド・キャッシュフロー法)及び純資産方式により算出した価格を総合的に勘案して、譲渡人と譲受人が協議の上、決定いたしました。
5. 移動価格算定方式は次のとおりです。
DCF法(ディスカунテッド・キャッシュフロー法)により算出した価格を総合的に勘案して、譲渡人と譲受人が協議の上、決定いたしました。
6. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行っておりますが、上記「移動株数」及び「単価」は当該株式分割前の「移動株数」及び「単価」を記載しております。
7. 株主からの取得請求権の行使を受けたことにより、2020年3月17日付でA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式の全てを自己株式として取得し、対価としてそれぞれ普通株式を交付しております。当該優先株式の発行時の価格は、当社策定の事業計画に基づき各株主との協議を通じて算定したものであり、優先株式1株の発行価格は、普通株式1株との権利の違いを考慮した価格となっております。優先株式1株の発行時の価格は、A種優先株式4,000,000円、B種優先株式19,000円、C種優先株式23,700円であります。なお、A種優先株式につきましては、2014年11月30日付で1株につき1,000株の割合で株式分割を行っております。また、普通株式への転換比率は当該優先株式に付された普通株式への転換請求権に定められた計算式により求められる比率によっております。加えて、当社が取得したA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式の全てについて、2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で消却しております。なお、当社は、2020年3月17日開催の臨時株主総会決議により、同日付でA種優先株式、B種優先株式及びC種優先株式に係る定款の定めを廃止しております。

第2 【第三者割当等の概況】

1 【第三者割当等による株式等の発行の内容】

項目	新株予約権①	新株予約権②	新株予約権③
発行年月日	2018年5月31日	2018年12月1日	2019年8月8日
種類	新株予約権の付与 (ストックオプション)	新株予約権の付与 (ストックオプション)	新株予約権の付与 (ストックオプション)
発行数	普通株式3,260株	普通株式5,500株	普通株式2,600株
発行価格	6,200円 (注3)	4,591円 (注3)	9,706円 (注4)
資本組入額	3,100円	2,296円	4,853円
発行価額の総額	20,212,000円	25,250,500円	25,235,600円
資本組入額の総額	10,106,000円	12,628,000円	12,617,800円
発行方法	2017年11月30日開催の定時株主総会において会社法第236条、第238条、及び第239条の規定に基づく新株予約権(ストックオプション)の付与に関する決議を行っております。	2018年11月28日開催の定時株主総会において会社法第236条、第238条、及び第239条の規定に基づく新株予約権(ストックオプション)の付与に関する決議を行っております。	2019年8月8日開催の臨時株主総会において会社法第236条、第238条、及び第239条の規定に基づく新株予約権(ストックオプション)の付与に関する決議を行っております。
保有期間等に関する確約	—	(注2)	(注2)

(注) 1. 第三者割当等による募集株式の割当て等に関する規制に関し、株式会社東京証券取引所(以下「同取引所」という。)の定める規則は、以下のとおりであります。

- (1) 同取引所の定める有価証券上場規程施行規則(以下「同施行規則」という。)第259条の規定において、新規上場申請者が、新規上場申請日の直前事業年度の末日から起算して1年前より後において、役員又は従業員等に報酬として新株予約権の割当てを行っている場合には、新規上場申請者は、割当てを受けた役員又は従業員等との間で書面により報酬として割当てを受けた新株予約権の所有、譲渡時及び同取引所からの当該所有状況に係る照会時の同取引所への報告その他同取引所が必要と認める事項について確約を行うものとし、当該書面を同取引所が定めるところにより提出するものとされております。
- (2) 当社が、前項の規定に基づく書面の提出等を行わないときは、同取引所は上場申請の不受理又は受理の取消しの措置をとるものとしております。
- (3) 当社の場合、上場申請日直前事業年度の末日は、2019年8月31日であります。
2. 同施行規則第259条第1項第1号の規定に基づき、当社は割当てを受けた役員又は従業員等との間で、報酬として割当てを受けた新株予約権を、原則として割当てを受けた日から上場日の前日または新株予約権の行使を行う日のいずれか早い日まで所有する等の確約を行っております。
3. 株式の発行価額及び行使に際して払込をなすべき金額は、DCF法(ディスカунテッド・キャッシュフロー法)、純資産方式により算出した価格を総合的に勘案して、決定しております。
4. 株式の発行価額及び行使に際して払込をなすべき金額は、DCF法(ディスカунテッド・キャッシュフロー法)により算出した価格を総合的に勘案して、決定しております。

5. 新株予約権の行使時の払込金額、行使期間、行使の条件及び譲渡に関する事項については以下のとおりであります。

	新株予約権①	新株予約権②	新株予約権③
行使時の払込金額	1株につき6,200円	1株につき4,591円	1株につき9,706円
行使期間	2020年5月31日から 2028年5月30日まで	2020年11月29日から 2028年11月28日まで	2021年8月9日から 2029年8月8日まで
行使の条件	<p>① 新株予約権の割当を受けた者(以下、「新株予約権者」という。)が、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の場合は、権利行使時においても引き続き、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の地位を保有していることを要する。</p> <p>② 新株予約権の質入れ、担保権の設定は認めないものとする。</p> <p>③ 当社株式がいずれかの金融商品取引所に上場され取引が開始される日後1年を経過した日、又は、付与決議の日後2年を経過した日のうちいずれか遅い日まで行使することはできないものとする。</p> <p>④ その他の新株予約権の行使の条件は、当社と対象者との間で締結した「新株予約権割当契約」に定める。</p>	<p>① 新株予約権の割当を受けた者(以下、「新株予約権者」という。)が、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の場合は、権利行使時においても引き続き、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の地位を保有していることを要する。</p> <p>② 新株予約権の質入れ、担保権の設定は認めないものとする。</p> <p>③ 当社株式がいずれかの金融商品取引所に上場され取引が開始される日後1年を経過した日、又は、付与決議の日後2年を経過した日のうちいずれか遅い日まで行使することはできないものとする。</p> <p>④ その他の新株予約権の行使の条件は、当社と対象者との間で締結した「新株予約権割当契約」に定める。</p>	<p>① 新株予約権の割当を受けた者(以下、「新株予約権者」という。)が、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の場合は、権利行使時においても引き続き、当社、当社関連会社の取締役又は従業員の地位を保有していることを要する。</p> <p>② 新株予約権の質入れ、担保権の設定は認めないものとする。</p> <p>③ 当社株式がいずれかの金融商品取引所に上場され取引が開始される日後1年を経過した日、又は、付与決議の日後2年を経過した日のうちいずれか遅い日まで行使することはできないものとする。</p> <p>④ その他の新株予約権の行使の条件は、当社と対象者との間で締結した「新株予約権割当契約」に定める。</p>
新株予約権の譲渡に関する事項	新株予約権を譲渡するときは、当社株主総会の承認を要する。	新株予約権を譲渡するときは、当社株主総会の承認を要する。	新株予約権を譲渡するときは、当社株主総会の承認を要する。

6. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で当社普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行っております。新株予約権①から③までについては、上記「発行数」、「発行価格」、「資本組入額」及び「行使時の払込金額」は、当該株式分割前の「発行数」、「発行価格」、「資本組入額」及び「行使時の払込金額」を記載しております。
7. 新株予約権①については、退職等により従業員4名510株分の権利が喪失しております。
8. 新株予約権②については、退職等により従業員5名180株分の権利が喪失しております。
9. 新株予約権③については、退職等により従業員9名125株分の権利が喪失しております。

2 【取得者の概況】

新株予約権①

取得者の氏名 又は名称	取得者の住所	取得者の 職業及び 事業の内容等	割当株数 (株)	価格(単価) (円)	取得者と 提出会社との関係
瀬川 貴之	東京都渋谷区	会社員	500	3,100,000 (6,200)	当社従業員
實方 ボリス	Berlin, Germany	会社役員	400	2,480,000 (6,200)	特別利害関係者等 (当社取締役)
柳沢 和徹	東京都品川区	会社員	330	2,046,000 (6,200)	当社従業員
松岡 毅	神奈川県茅ヶ崎市	会社員	280	1,736,000 (6,200)	当社従業員
北村 篤志	神奈川県横浜市港北区	会社員	230	1,426,000 (6,200)	当社従業員
佐宗 純	東京都世田谷区	会社員	200	1,240,000 (6,200)	当社従業員
柿迫 航	香川県小豆郡小豆島町	会社員	200	1,240,000 (6,200)	当社従業員
齋藤 恵太	東京都墨田区	会社員	150	930,000 (6,200)	当社従業員
遠藤 祐介	東京都世田谷区	会社員	150	930,000 (6,200)	当社従業員
徐福 葉子	東京都江東区	会社員	150	930,000 (6,200)	当社従業員
小山 清和	東京都杉並区	会社員	70	434,000 (6,200)	当社従業員
岩田 悠	神奈川県川崎市中原区	会社員	30	186,000 (6,200)	当社従業員
野田 克樹	東京都品川区	会社員	30	186,000 (6,200)	当社従業員
大竹 智史	東京都目黒区	会社員	30	186,000 (6,200)	当社従業員

(注) 1. 退職等の理由により権利を喪失したものについては、記載していません。

2. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で当社普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行っております。上記割当株数及び価格(単価)は当該株式分割前の数値を記載しております。

新株予約権②

取得者の氏名 又は名称	取得者の住所	取得者の 職業及び 事業の内容等	割当株数 (株)	価格(単価) (円)	取得者と 提出会社との関係
松岡 毅	神奈川県茅ヶ崎市	会社員	400	1,836,400 (4,591)	当社従業員
實方 ボリス	Berlin, Germany	会社役員	400	1,836,400 (4,591)	特別利害関係者等 (当社取締役)
Samuel Huber	Berlin, Germany	会社員	400	1,836,400 (4,591)	子会社従業員
大山 翼	東京都大田区	会社員	300	1,377,300 (4,591)	当社従業員
KhanhVo	München, Germany	会社員	250	1,147,750 (4,591)	子会社従業員
Matthias Flucke	Berlin, Germany	会社員	250	1,147,750 (4,591)	子会社従業員
Doro Schwartzmann	Berlin, Germany	会社員	250	1,147,750 (4,591)	子会社従業員
Sandra Wulff	Berlin, Germany	会社員	250	1,147,750 (4,591)	子会社従業員
瀬川 貴之	東京都渋谷区	会社員	200	918,200 (4,591)	当社従業員
柳沢 和徹	東京都品川区	会社員	200	918,200 (4,591)	当社従業員
中村 謙一	東京都世田谷区	会社員	200	918,200 (4,591)	当社従業員

取得者の氏名 又は名称	取得者の住所	取得者の 職業及び 事業の内容等	割当株数 (株)	価格(単価) (円)	取得者と 提出会社との関係
中谷 文彦	東京都品川区	会社員	200	918,200 (4,591)	当社従業員
西山 雄也	東京都目黒区	会社員	200	918,200 (4,591)	当社従業員
長岡 宏	東京都西東京市	会社員	200	918,200 (4,591)	当社従業員
庄司 登	埼玉県越谷市	会社員	150	688,650 (4,591)	当社従業員
徐福 葉子	東京都江東区	会社員	120	550,920 (4,591)	当社従業員
遠藤 祐介	東京都世田谷区	会社員	110	505,010 (4,591)	当社従業員
國光 俊樹	東京都小平市	会社員	110	505,010 (4,591)	当社従業員
柿迫 航	香川県小豆郡小豆島町	会社員	100	459,100 (4,591)	当社従業員
Jan Bisson	Berlin, Germany	会社員	100	459,100 (4,591)	子会社従業員
北村 篤志	神奈川県横浜市港北区	会社員	70	321,370 (4,591)	当社従業員
岩田 悠	神奈川県川崎市中原区	会社員	70	321,370 (4,591)	当社従業員
野田 克樹	東京都品川区	会社員	70	321,370 (4,591)	当社従業員
大竹 智史	東京都目黒区	会社員	70	321,370 (4,591)	当社従業員
米永 さら沙	神奈川県川崎市中原区	会社員	60	275,460 (4,591)	当社従業員
チン カイ	東京都世田谷区	会社員	60	275,460 (4,591)	当社従業員
大角 将輝	東京都台東区	会社員	50	229,550 (4,591)	当社従業員
角野 敦史	神奈川県横浜市西区	会社員	50	229,550 (4,591)	当社従業員
内田 卓弥	埼玉県川口市	会社員	50	229,550 (4,591)	当社従業員
Max Well	München, Germany	会社員	40	183,640 (4,591)	子会社従業員
Salma Samir Ali	Berlin, Germany	会社員	40	183,640 (4,591)	子会社従業員
Alexander Venus	Berlin, Germany	会社員	40	183,640 (4,591)	子会社従業員
Aneliya Kyurkchiyska	Berlin, Germany	会社員	40	183,640 (4,591)	子会社従業員
Monica Ray Scott	Berlin, Germany	会社員	40	183,640 (4,591)	子会社従業員
Marco Torrente	Amsterdam, Netherlands	会社員	40	183,640 (4,591)	子会社従業員
小山 清和	東京都杉並区	会社員	30	137,730 (4,591)	当社従業員
黒木 ゆり	東京都中央区	会社員	30	137,730 (4,591)	当社従業員

- (注) 1. 退職等の理由により権利を喪失したものについては、記載しておりません。
2. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で当社普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行っております。上記割当株数及び価格(単価)は当該株式分割前の数値を記載しております。
3. 新株予約権証券の目的である株式の総数が20株以下である従業員(特別利害関係者等を除く)4名、割当株式の総数80株に関する記載は省略しております。

新株予約権③

取得者の氏名 又は名称	取得者の住所	取得者の 職業及び 事業の内容等	割当株数 (株)	価格(単価) (円)	取得者と 提出会社との関係
横島 俊幸	神奈川県横浜市港北区	会社員	200	1,941,200 (9,706)	当社従業員
野崎 駿	東京都杉並区	会社員	170	1,650,020 (9,706)	当社従業員
尾下 弘敏	東京都目黒区	会社員	170	1,650,020 (9,706)	当社従業員
齋藤 恵太	東京都墨田区	会社員	150	1,455,900 (9,706)	当社従業員
友野 摩耶	東京都杉並区	会社員	150	1,455,900 (9,706)	当社従業員
大山 翼	東京都大田区	会社員	100	970,600 (9,706)	当社従業員
佐宗 純	東京都世田谷区	会社員	100	970,600 (9,706)	当社従業員
木村 勇仁	東京都板橋区	会社員	100	970,600 (9,706)	当社従業員
栗田 透	神奈川県横浜市青葉区	会社員	100	970,600 (9,706)	当社従業員
國光 俊樹	東京都小平市	会社員	50	485,300 (9,706)	当社従業員
石井 克尚	埼玉県さいたま市緑区	会社員	50	485,300 (9,706)	当社従業員
CHEN Szuting	東京都杉並区	会社員	50	485,300 (9,706)	当社従業員
丸 怜里	東京都杉並区	会社員	40	388,240 (9,706)	当社従業員
Benjamin Sponagel	Berlin, Germany	会社員	40	388,240 (9,706)	子会社従業員
松村 智弘	神奈川県横浜市港北区	会社員	30	291,180 (9,706)	当社従業員
後藤 喜子	神奈川県横浜市金沢区	会社員	30	291,180 (9,706)	当社従業員
山木 拓実	東京都台東区	会社員	30	291,180 (9,706)	当社従業員

- (注) 1. 退職等の理由により権利を喪失したものについては、記載していません。
 2. 2020年3月17日開催の取締役会決議により、同日付で当社普通株式1株につき40株の割合で株式分割を行っております。上記割当株数及び価格(単価)は当該株式分割前の数値を記載しております。
 3. 新株予約権証券の目的である株式の総数が20株以下である従業員(特別利害関係者等を除く)78名、割当株式の総数915株に関する記載は省略しております。

3 【取得者の株式等の移動状況】

該当事項はありません。

第3 【株主の状況】

氏名又は名称	住所	所有株式数 (株)	株式(自己株式を除く。)の総数に 対する所有株式 数の割合(%)
土屋 尚史 (※1、2)	神奈川県川崎市中原区	3,181,840	42.43
DG Lab 1号投資事業有限責任組合 (※1)	千代田区丸の内一丁目9番1号	792,920	10.57
株式会社 DGベンチャーズ (※1)	東京都渋谷区恵比寿南三丁目5番7号	792,840	10.57
株式会社ブルーローズ (※1、3)	東京都港区浜松町二丁目2番15号	618,160	8.24
FinTechビジネスイノベーション 投資事業有限責任組合 (※1)	東京都港区六本木一丁目6番1号	594,320	7.93
Salesforce Ventures LLC (※1)	Salesforce Tower, 415 Mission St, 3rd Fl San Francisco, CA 94105, United States of America	231,000	3.08
MSIVC2016V 投資事業有限責任組合 (※1)	東京都中央区京橋一丁目2番5号	198,080	2.64
實方 ボリス (※1、4)	Berlin, Germany	160,200 (120,200)	2.14(1.60)
SMBCベンチャーキャピタル 2号投資事業有限責任組合 (※1)	東京都中央区八重洲一丁目3番4号	121,520	1.62
松岡 毅 (※6)	神奈川県茅ヶ崎市	69,200(37,200)	0.92(0.50)
柳沢 和徹 (※6)	東京都品川区	61,200(29,200)	0.82(0.39)
瀬川 貴之 (※6)	東京都渋谷区	61,200(29,200)	0.82(0.39)
SBIベンチャー企業成長支援 3号投資事業有限責任組合 (※1)	東京都港区六本木一丁目6番1号	34,640	0.46
佐田 俊樹 (※5)	神奈川県横浜市青葉区	32,000	0.43
須田 仁之 (※5)	東京都江東区	32,000	0.43
SBIベンチャー企業成長支援 4号投資事業有限責任組合	東京都港区六本木一丁目6番1号	25,080	0.33
株式会社FiNC Technologies	東京都千代田区有楽町一丁目12番1号	24,280	0.32
北村 篤志 (※6)	神奈川県横浜市港北区	20,000(20,000)	0.27(0.27)
佐宗 純 (※6)	東京都世田谷区	20,000(20,000)	0.27(0.27)
齋藤 恵太 (※6)	東京都墨田区	20,000(20,000)	0.27(0.27)
SBIアドバンスト・テクノロジー 1号投資事業有限責任組合	東京都港区六本木一丁目6番1号	19,240	0.26
Khanh Vo (※7)	München, Germany	18,200(18,200)	0.24(0.24)
Matthias Flucke (※7)	Berlin, Germany	18,200(18,200)	0.24(0.24)
SBIベンチャー企業成長支援 2号投資事業有限責任組合	東京都港区六本木一丁目6番1号	17,920	0.24
Samuel Huber (※7)	Berlin, Germany	17,400(17,400)	0.23(0.23)
石井 克尚 (※6)	埼玉県さいたま市緑区	16,000(16,000)	0.21(0.21)
大山 翼 (※6)	東京都大田区	16,000(16,000)	0.21(0.21)
SBIベンチャー企業成長支援 投資事業有限責任組合	東京都港区六本木一丁目6番1号	12,520	0.17
遠藤 祐介 (※6)	東京都世田谷区	12,000(12,000)	0.16(0.16)

氏名又は名称	住所	所有株式数 (株)	株式(自己株式を除く。)の総数に対する所有株式数の割合(%)
徐福 葉子 (※6)	東京都江東区	12,000(12,000)	0.16(0.16)
柿迫 航 (※6)	香川県小豆郡小豆島町	12,000(12,000)	0.16(0.16)
濱口 秀司	Oregon, USA	12,000(12,000)	0.16(0.16)
Doro Schwartzmann (※7)	Berlin, Germany	11,400(11,400)	0.15(0.15)
Sandra Wulff (※7)	Berlin, Germany	11,400(11,400)	0.15(0.15)
矢原 将宗 (※6)	東京都調布市	8,000(8,000)	0.11(0.11)
中村 謙一 (※6)	東京都世田谷区	8,000(8,000)	0.11(0.11)
中谷 文彦 (※6)	東京都品川区	8,000(8,000)	0.11(0.11)
西山 雄也 (※6)	東京都目黒区	8,000(8,000)	0.11(0.11)
長岡 宏 (※6)	東京都西東京市	8,000(8,000)	0.11(0.11)
國光 俊樹 (※6)	東京都小平市	8,000(8,000)	0.11(0.11)
野崎 駿 (※6)	東京都杉並区	8,000(8,000)	0.11(0.11)
尾下 弘敏 (※6)	東京都目黒区	8,000(8,000)	0.11(0.11)
槇島 俊幸 (※6)	神奈川県横浜市港北区	8,000(8,000)	0.11(0.11)
庄司 登 (※6)	埼玉県越谷市	6,000(6,000)	0.08(0.08)
友野 摩耶 (※6)	東京都杉並区	6,000(6,000)	0.08(0.08)
木村 勇仁 (※6)	東京都板橋区	5,600(5,600)	0.07(0.07)
Jan Bisson (※7)	Berlin, Germany	5,600(5,600)	0.07(0.07)
小山 清和 (※6)	東京都杉並区	5,200(5,200)	0.07(0.07)
岩田 悠 (※6)	神奈川県川崎市中原区	4,000(4,000)	0.05(0.05)
野田 克樹 (※6)	東京都品川区	4,000(4,000)	0.05(0.05)
大竹 智史 (※6)	東京都目黒区	4,000(4,000)	0.05(0.05)
大角 将輝 (※6)	東京都台東区	4,000(4,000)	0.05(0.05)
栗田 透 (※6)	神奈川県横浜市青葉区	4,000(4,000)	0.05(0.05)
その他89名	—	81,600(81,600)	1.09(1.09)
計	—	7,498,760 (634,400)	100.00(8.46)

- (注) 1. 特別利害関係者等(大株主上位10名)
2. 特別利害関係者等(当社の代表取締役社長)
3. 特別利害関係者等(当社代表取締役が議決権の過半数を有する会社)
4. 特別利害関係者等(当社の取締役)
5. 特別利害関係者等(当社の監査役)
6. 当社の従業員
7. 子会社の従業員
8. 株式(自己株式を除く)の総数に対する所有株式数の割合は、小数点以下第3位を四捨五入しております。
9. ()内は、新株予約権による潜在株式数及びその割合であり、内数であります。

独立監査人の監査報告書

2020年5月14日

株式会社グッドパッチ
取締役会 御中

有限責任監査法人トーマツ

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 沼田敦士 ㊞

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 菊池寛康 ㊞

当監査法人は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づく監査証明を行うため、「経理の状況」に掲げられている株式会社グッドパッチの2017年9月1日から2018年8月31日までの連結会計年度の連結財務諸表、すなわち、連結貸借対照表、連結損益計算書、連結包括利益計算書、連結株主資本等変動計算書、連結キャッシュ・フロー計算書、連結財務諸表作成のための基本となる重要な事項及びその他の注記について監査を行った。

連結財務諸表に対する経営者の責任

経営者の責任は、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して連結財務諸表を作成し適正に表示することにある。これには、不正又は誤謬による重要な虚偽表示のない連結財務諸表を作成し適正に表示するために経営者が必要と判断した内部統制を整備及び運用することが含まれる。

監査人の責任

当監査法人の責任は、当監査法人が実施した監査に基づいて、独立の立場から連結財務諸表に対する意見を表明することにある。当監査法人は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に準拠して監査を行った。監査の基準は、当監査法人に連結財務諸表に重要な虚偽表示がないかどうかについて合理的な保証を得るために、監査計画を策定し、これに基づき監査を実施することを求めている。

監査においては、連結財務諸表の金額及び開示について監査証拠を入手するための手続が実施される。監査手続は、当監査法人の判断により、不正又は誤謬による連結財務諸表の重要な虚偽表示のリスクの評価に基づいて選択及び適用される。財務諸表監査の目的は、内部統制の有効性について意見表明するためのものではないが、当監査法人は、リスク評価の実施に際して、状況に応じた適切な監査手続を立案するために、連結財務諸表の作成と適正な表示に関連する内部統制を検討する。また、監査には、経営者が採用した会計方針及びその適用方法並びに経営者によって行われた見積りの評価も含め全体としての連結財務諸表の表示を検討することが含まれる。

当監査法人は、意見表明の基礎となる十分かつ適切な監査証拠を入手したと判断している。

監査意見

当監査法人は、上記の連結財務諸表が、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して、株式会社グッドパッチ及び連結子会社の2018年8月31日現在の財政状態並びに同日をもって終了する連結会計年度の経営成績及びキャッシュ・フローの状況をすべての重要な点において適正に表示しているものと認める。

利害関係

会社と当監査法人又は業務執行社員との間には、公認会計士法の規定により記載すべき利害関係はない。

以上

-
- (注) 1. 上記は監査報告書の原本に記載された事項を電子化したものであり、その原本は当社(有価証券届出書提出会社)が別途保管しております。
2. XBR Lデータは監査の対象には含まれておりません。

独立監査人の監査報告書

2020年5月14日

株式会社グッドパッチ
取締役会 御中

有限責任監査法人トーマツ

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 沼田敦士 ㊞

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 菊池寛康 ㊞

当監査法人は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づく監査証明を行うため、「経理の状況」に掲げられている株式会社グッドパッチの2018年9月1日から2019年8月31日までの連結会計年度の連結財務諸表、すなわち、連結貸借対照表、連結損益計算書、連結包括利益計算書、連結株主資本等変動計算書、連結キャッシュ・フロー計算書、連結財務諸表作成のための基本となる重要な事項、その他の注記及び連結附属明細表について監査を行った。

連結財務諸表に対する経営者の責任

経営者の責任は、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して連結財務諸表を作成し適正に表示することにある。これには、不正又は誤謬による重要な虚偽表示のない連結財務諸表を作成し適正に表示するために経営者が必要と判断した内部統制を整備及び運用することが含まれる。

監査人の責任

当監査法人の責任は、当監査法人が実施した監査に基づいて、独立の立場から連結財務諸表に対する意見を表明することにある。当監査法人は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に準拠して監査を行った。監査の基準は、当監査法人に連結財務諸表に重要な虚偽表示がないかどうかについて合理的な保証を得るために、監査計画を策定し、これに基づき監査を実施することを求めている。

監査においては、連結財務諸表の金額及び開示について監査証拠を入手するための手続が実施される。監査手続は、当監査法人の判断により、不正又は誤謬による連結財務諸表の重要な虚偽表示のリスクの評価に基づいて選択及び適用される。財務諸表監査の目的は、内部統制の有効性について意見表明するためのものではないが、当監査法人は、リスク評価の実施に際して、状況に応じた適切な監査手続を立案するために、連結財務諸表の作成と適正な表示に関連する内部統制を検討する。また、監査には、経営者が採用した会計方針及びその適用方法並びに経営者によって行われた見積りの評価も含め全体としての連結財務諸表の表示を検討することが含まれる。

当監査法人は、意見表明の基礎となる十分かつ適切な監査証拠を入手したと判断している。

監査意見

当監査法人は、上記の連結財務諸表が、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して、株式会社グッドパッチ及び連結子会社の2019年8月31日現在の財政状態並びに同日をもって終了する連結会計年度の経営成績及びキャッシュ・フローの状況をすべての重要な点において適正に表示しているものと認める。

利害関係

会社と当監査法人又は業務執行社員との間には、公認会計士法の規定により記載すべき利害関係はない。

以上

-
- (注) 1. 上記は監査報告書の原本に記載された事項を電子化したものであり、その原本は当社(有価証券届出書提出会社)が別途保管しております。
2. XBR Lデータは監査の対象には含まれておりません。

独立監査人の四半期レビュー報告書

2020年5月14日

株式会社グッドパッチ
取締役会 御中

有限責任監査法人トーマツ

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 村 上 淳 ⑨

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 菊 池 寛 康 ⑨

当監査法人は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、「経理の状況」に掲げられている株式会社グッドパッチの2019年9月1日から2020年8月31日までの連結会計年度の第2四半期連結会計期間（2019年12月1日から2020年2月29日まで）及び第2四半期連結累計期間（2019年9月1日から2020年2月29日まで）に係る四半期連結財務諸表、すなわち、四半期連結貸借対照表、四半期連結損益計算書、四半期連結包括利益計算書、四半期連結キャッシュ・フロー計算書及び注記について四半期レビューを行った。

四半期連結財務諸表に対する経営者の責任

経営者の責任は、我が国において一般に公正妥当と認められる四半期連結財務諸表の作成基準に準拠して四半期連結財務諸表を作成し適正に表示することにある。これには、不正又は誤謬による重要な虚偽表示のない四半期連結財務諸表を作成し適正に表示するために経営者が必要と判断した内部統制を整備及び運用することが含まれる。

監査人の責任

当監査法人の責任は、当監査法人が実施した四半期レビューに基づいて、独立の立場から四半期連結財務諸表に対する結論を表明することにある。当監査法人は、我が国において一般に公正妥当と認められる四半期レビューの基準に準拠して四半期レビューを行った。

四半期レビューにおいては、主として経営者、財務及び会計に関する事項に責任を有する者等に対して実施される質問、分析的手続その他の四半期レビュー手続が実施される。四半期レビュー手続は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に準拠して実施される年度の財務諸表の監査に比べて限定された手続である。

当監査法人は、結論の表明の基礎となる証拠を入手したと判断している。

監査人の結論

当監査法人が実施した四半期レビューにおいて、上記の四半期連結財務諸表が、我が国において一般に公正妥当と認められる四半期連結財務諸表の作成基準に準拠して、株式会社グッドパッチ及び連結子会社の2020年2月29日現在の財政状態並びに同日をもって終了する第2四半期連結累計期間の経営成績及びキャッシュ・フローの状況を適正に表示していないと信じさせる事項がすべての重要な点において認められなかった。

利害関係

会社と当監査法人又は業務執行社員との間には、公認会計士法の規定により記載すべき利害関係はない。

以 上

-
- (注) 1. 上記は四半期レビュー報告書の原本に記載された事項を電子化したものであり、その原本は当社(有価証券届出書提出会社)が別途保管しております。
2. XBR Lデータは四半期レビューの対象には含まれておりません。

独立監査人の監査報告書

2020年5月14日

株式会社グッドパッチ
取締役会 御中

有限責任監査法人トーマツ

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 沼田敦士 ㊞

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 菊池寛康 ㊞

当監査法人は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づく監査証明を行うため、「経理の状況」に掲げられている株式会社グッドパッチの2017年9月1日から2018年8月31日までの第7期事業年度の財務諸表、すなわち、貸借対照表、損益計算書、株主資本等変動計算書、重要な会計方針及びその他の注記について監査を行った。

財務諸表に対する経営者の責任

経営者の責任は、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して財務諸表を作成し適正に表示することにある。これには、不正又は誤謬による重要な虚偽表示のない財務諸表を作成し適正に表示するために経営者が必要と判断した内部統制を整備及び運用することが含まれる。

監査人の責任

当監査法人の責任は、当監査法人が実施した監査に基づいて、独立の立場から財務諸表に対する意見を表明することにある。当監査法人は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に準拠して監査を行った。監査の基準は、当監査法人に財務諸表に重要な虚偽表示がないかどうかについて合理的な保証を得るために、監査計画を策定し、これに基づき監査を実施することを求めている。

監査においては、財務諸表の金額及び開示について監査証拠を入手するための手続が実施される。監査手続は、当監査法人の判断により、不正又は誤謬による財務諸表の重要な虚偽表示のリスクの評価に基づいて選択及び適用される。財務諸表監査の目的は、内部統制の有効性について意見表明するためのものではないが、当監査法人は、リスク評価の実施に際して、状況に応じた適切な監査手続を立案するために、財務諸表の作成と適正な表示に関連する内部統制を検討する。また、監査には、経営者が採用した会計方針及びその適用方法並びに経営者によって行われた見積りの評価も含め全体としての財務諸表の表示を検討することが含まれる。

当監査法人は、意見表明の基礎となる十分かつ適切な監査証拠を入手したと判断している。

監査意見

当監査法人は、上記の財務諸表が、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して、株式会社グッドパッチの2018年8月31日現在の財政状態及び同日をもって終了する事業年度の経営成績をすべての重要な点において適正に表示しているものと認める。

利害関係

会社と当監査法人又は業務執行社員との間には、公認会計士法の規定により記載すべき利害関係はない。

以上

-
- (注) 1. 上記は監査報告書の原本に記載された事項を電子化したものであり、その原本は当社(有価証券届出書提出会社)が別途保管しております。
2. XBR Lデータは監査の対象には含まれておりません。

独立監査人の監査報告書

2020年5月14日

株式会社グッドパッチ
取締役会 御中

有限責任監査法人トーマツ

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 沼田敦士 ㊞

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 菊池寛康 ㊞

当監査法人は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づく監査証明を行うため、「経理の状況」に掲げられている株式会社グッドパッチの2018年9月1日から2019年8月31日までの第8期事業年度の財務諸表、すなわち、貸借対照表、損益計算書、株主資本等変動計算書、重要な会計方針、その他の注記及び附属明細表について監査を行った。

財務諸表に対する経営者の責任

経営者の責任は、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して財務諸表を作成し適正に表示することにある。これには、不正又は誤謬による重要な虚偽表示のない財務諸表を作成し適正に表示するために経営者が必要と判断した内部統制を整備及び運用することが含まれる。

監査人の責任

当監査法人の責任は、当監査法人が実施した監査に基づいて、独立の立場から財務諸表に対する意見を表明することにある。当監査法人は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に準拠して監査を行った。監査の基準は、当監査法人に財務諸表に重要な虚偽表示がないかどうかについて合理的な保証を得るために、監査計画を策定し、これに基づき監査を実施することを求めている。

監査においては、財務諸表の金額及び開示について監査証拠を入手するための手続が実施される。監査手続は、当監査法人の判断により、不正又は誤謬による財務諸表の重要な虚偽表示のリスクの評価に基づいて選択及び適用される。財務諸表監査の目的は、内部統制の有効性について意見表明するためのものではないが、当監査法人は、リスク評価の実施に際して、状況に応じた適切な監査手続を立案するために、財務諸表の作成と適正な表示に関連する内部統制を検討する。また、監査には、経営者が採用した会計方針及びその適用方法並びに経営者によって行われた見積りの評価も含め全体としての財務諸表の表示を検討することが含まれる。

当監査法人は、意見表明の基礎となる十分かつ適切な監査証拠を入手したと判断している。

監査意見

当監査法人は、上記の財務諸表が、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して、株式会社グッドパッチの2019年8月31日現在の財政状態及び同日をもって終了する事業年度の経営成績をすべての重要な点において適正に表示しているものと認める。

利害関係

会社と当監査法人又は業務執行社員との間には、公認会計士法の規定により記載すべき利害関係はない。

以上

-
- (注) 1. 上記は監査報告書の原本に記載された事項を電子化したものであり、その原本は当社(有価証券届出書提出会社)が別途保管しております。
2. XBR Lデータは監査の対象には含まれておりません。

Goodpatch