

2020年3月4日

各位

会社名 株式会社アルマード
代表者名 代表取締役社長 荒西 俊和
(コード番号：4932 東証マザーズ)
問合せ先 取締役兼 藤 博雅
管理企画管掌役員
(TEL. 03-4334-1126)

2020年3月期の業績予想について

2020年3月期(2019年4月1日～2020年3月31日)における当社の業績予想は、次のとおりであります。

【個別】

(単位：百万円・%)

項目	決算期	2020年3月期 (予想)			2020年3月期 第3四半期累計期間 (実績)		2019年3月期 (実績)	
		対売上 高比率	対前期 増減率		対売上 高比率		対売上 高比率	
売上高		5,827	100.0	53.8	4,506	100.0	3,788	100.0
営業利益		950	16.3	107.0	865	19.1	459	12.1
経常利益		947	16.3	107.5	863	19.1	456	12.0
当期(四半期)純利益		616	10.6	84.6	564	12.5	333	8.7
1株当たり当期(四半期)純利益金額		61円42銭			56円32銭		33円27銭	
1株当たり配当金		0円00銭			—		0円00銭	

- (注) 1. 当社は連結財務諸表を作成しておりません。
2. 2019年3月期(実績)、2020年3月期第3四半期累計期間(実績)の1株当たり当期(四半期)純利益金額は期中平均発行済株式数(自己株式を除く)により算出しております。2020年3月期(予想)の1株当たり当期純利益金額は予定期中平均発行済株式数(自己株式を除く)により算出しております。
3. 2019年12月1日付で、普通株式1株につき10,000株の株式分割を行っております。上記では、2019年3月期の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり当期(四半期)純利益金額を算出しております。

ご注意：

この文書は、いかなる証券についての投資募集行為の一部をなすものでもありません。この文書は、当社の業績予想に関して一般に公表することのみを目的とする記者発表文であり、日本国内外を問わず投資勧誘等を目的に作成されたものではありません。2020年3月4日の当社取締役会において決議された当社普通株式の募集及び売出しへの投資を行う際は、必ず当社が作成する「自己株式の処分並びに株式売出届出目論見書」(及びその訂正事項分)をご覧ください。投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。「自己株式の処分並びに株式売出届出目論見書」(及びその訂正事項分)は引受証券会社より入手することができます。また、本記者発表文に記載されている当社の計画、見積もり、予測、予想その他の将来情報については、本記者発表文の作成時点における当社の判断又は考えに過ぎず、実際の当社の経営成績、財政状態その他の結果は、経済状況の変化、市場環境の変化及び他社との競合、外国為替相場の変動等により、本記者発表文の内容又は本記者発表文から推測される内容と大きく異なることがあります。この文書は、米国における証券の販売の勧誘ではありません。米国においては、1933年米国証券法に基づいて証券の登録を行うか又は登録義務からの適用除外を受ける場合を除き、証券の募集又は販売を行うことはできません。なお、本件においては米国における証券の募集は行われません。

【2020年3月期業績予想の前提条件】

本資料に記載の2020年3月期の業績予想数値は2019年4月から2019年12月までの実績数値に、2020年1月以降の予想数値を合算して策定した数値となっています。

1. 当社全体の見通し

当社は、「世界の人々の人生に健康と美しさをもたらす。卵殻膜とバイオテクノロジーで。」という経営理念のもと、今後、先進諸国で深刻な社会問題となる高齢化社会到来に対して、『卵殻膜』という素材の持つ美容・健康効果を科学的に解明しながら、卵殻膜商材をより安心・安全・低価格にて市場に供給する事で、アンチエイジングの側面から社会貢献を果たすべく事業を展開しております。

(1) 卵殻膜とは

卵殻膜とは鶏卵の殻の内側にある薄い膜で、シスチンを含む18種類のアミノ酸、プロテオグリカン、ヒアルロン酸等で構成されております。2007年よりスタートしたアルマード産学連携プロジェクトにより、卵殻膜塗布と摂取の両側面からの有用性とメカニズム検証で解明を進め、最近の研究では創傷治癒のみならず、皮膚の弾力性増加、肝機能、肺機能の改善への有用性も認められております。

(2) アルマードの卵殻膜加工技術について

卵殻膜は、当社設立より以前から食品及び化粧品の原料として既に流通しておりましたが、天然素材であるがゆえに品質面でばらつきがあり、また、加工コストも非常に高く、その効果を科学的に立証できる研究も十分になされていなかったため、一般に広く受容されるレベルの卵殻膜製品を流通させるのが困難な状況にありました。しかしながら、当社創業者である長谷部由紀夫が中心となり、大学や他企業等の外部機関との研究開発活動を進め、品質面、コスト面での課題を解決する独自の卵殻膜原料の加工技術を確立することに成功しております。当社の技術は以下のとおりです。

- ① 高品質の卵殻膜原料(*)の製造技術(微粉碎技術及び加水分解技術)
- ② 当社卵殻膜原料を活用した食品加工、化粧品加工の技術

(*)卵殻膜を構成する主成分の損失が少なく、かつ、臭気強度が低く抑えられた原料

なお、創業来19年間蓄積してきた卵殻膜に関する技術・知見の一部は、特許として出願しており、多くの卵殻膜関連特許を有しております。

(3) 卵殻膜ヘルスケア事業について

当社は、卵殻膜原料を活用した食品及び化粧品の製造販売を、単一事業として行っております。なお、食品及び化粧品の製造は全て外注先に委託をしております。

このような状況の下、売上高5,827百万円(前事業年度比53.8%増)、営業利益950百万円(前事業年度比107.0%増)、当期純利益616百万円(前事業年度比84.6%増)を見込んでおります。

2. 項目別の見通し

(売上高)

当社の売上高は、TVショッピング販売(以下TV通販)、外部間接販売(以下外販)、自社直接販売(以下直販)により構成されています。2020年3月期の売上は5,827百万円(前事業年度比53.8%増)を見込んでおります。

① TV通販

TVショッピング専門チャンネルであるQVCテレビショッピングにおいて、当社が企画・開発した卵殻膜食品、及び、卵殻膜化粧品について、TV放送を通じて視聴者に紹介し、株式会社QVCジャパン(以下「QVC」)がお客様より受注した数量を当社からQVCに納品し、QVCがお客様へ出荷するという販売を行っております。

売上高の計画数値につきましては、QVCでの販売数量に販売単価を乗じて算定しております。QVCでの販売数

ご注意:

この文書は、いかなる証券についての投資募集行為の一部をなすものでもありません。この文書は、当社の業績予想に関して一般に公表することのみを目的とする記者発表文であり、日本国内外を問わず投資勧誘等を目的に作成されたものではありません。2020年3月4日の当社取締役会において決議された当社普通株式の募集及び売出しへの投資を行う際は、必ず当社が作成する「自己株式の処分並びに株式売出届出目論見書」(及びその訂正事項分)をご覧いただいた上で、投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。「自己株式の処分並びに株式売出届出目論見書」(及びその訂正事項分)は引受証券会社より入手することができます。また、本記者発表文に記載されている当社の計画、見積もり、予測、予想その他の将来情報については、本記者発表文の作成時点における当社の判断又は考えに過ぎず、実際の当社の経営成績、財政状態その他の結果は、経済状況の変化、市場環境の変化及び他社との競合、外国為替相場の変動等により、本記者発表文の内容又は本記者発表文から推測される内容と大きく異なることがあります。この文書は、米国における証券の販売の勧誘ではありません。米国においては、1933年米国証券法に基づいて証券の登録を行うか又は登録義務からの適用除外を受ける場合を除き、証券の募集又は販売を行うことはできません。なお、本件においては米国における証券の募集は行われません。

量は、放送回数（2019年3月期実績に新商品の投入予定を勘案して算定）に、その放送回におけるアイテム別販売数量（2019年3月期実績に基づいて算定）を乗じて算定しております。販売単価は、2019年3月期実績に基づいて算定しております。

2020年3月期第3四半期累計期間においては、特別価格放送番組の放送回数が微増したことにより、売上高は1,198百万円となっております。2020年3月期第4四半期においては、特別価格放送番組4枠（前年同期比±0）が確定しており、当該放送回数に基づいて見積もりを作成しております。

以上の前提条件の下、2020年3月期においては1,523百万円（前事業年度比5.4%増）を見込んでおります。

② 外販

当社外販はOEM製品の販売と卸販売（一般流通）に分けられます。前者は取引先と共同で製品仕様を決定し、取引先からの注文に基づき当社にて製品製造を行い、取引先へ販売するビジネスモデルです。これらOEM製品は、取引先の製品ブランドとして消費者に販売されております。後者は当社が企画・開発した製品を、ドラッグストアを中心とした量販店、理美容室、及び、他社通信販売業者等に卸販売をする形態です。

OEM製品販売の売上高の計画数値につきましては、販売数量に販売単価を乗じて算定しております。販売数量は、2019年3月期実績にOEM先からの受注予測を勘案して算定しております。販売単価は、OEM先との契約に基づく単価を用いております。

2020年3月期第3四半期累計期間においては、OEM先での好調な新規顧客獲得や既存顧客の高リピート率の影響により、売上高は2,015百万円となっております。2020年3月期第4四半期においては、OEM先からの受注数量はほぼ確定しており、当該数量に基づいて見積もりを作成しております。

卸販売（一般流通）の売上高の計画数値につきましては、販売数量に販売単価を乗じて算定しております。販売数量は、2019年3月期実績にドラッグストア等の販売計画や販売トレンドを勘案して算定しております。販売単価は、取引先との契約に基づく単価を用いております。

2020年3月期第3四半期累計期間においては、ドラッグストアでのキャンペーンが奏功し、売上高は172百万円となっております。2020年3月期第4四半期においては、2020年3月期第3四半期累計期間と同水準で推移することを前提に見積もりを作成しております。

以上の前提条件の下、2020年3月期においては2,722百万円（前事業年度比69.7%増）を見込んでおります。

③ 直販

自社ECサイト、他社ECサイト等を通じて、当社が最終消費者から直接注文を受け、製品を配送する販売を行っております。

売上高の計画数値につきましては、顧客数に平均販売単価を乗じて算定しております。顧客数は、既存顧客数にリピート率（2019年3月期実績に継続率向上施策の効果を勘案して算定）を乗じたものに、新規顧客数（2019年3月期実績に販促活動の効果を勘案して算定）を加えて算定しております。平均販売単価は、2019年3月期実績にクロスセル単価向上施策の効果を勘案して算定しております。

2020年3月期第3四半期累計期間においては、新たな広告代理店との提携開始による新規顧客獲得能力の向上、及び初回購入者向けDM施策等によるクロスセル単価（購買アイテム数）増加の影響で、売上高は1,120百万円となっております。2020年3月期第4四半期においては、2020年3月期第3四半期累計期間と同水準で推移することを前提に見積もりを作成しております。

以上の前提条件の下、2020年3月期においては1,575百万円（前事業年度比113.3%増）を見込んでおります。

（売上原価・売上総利益）

売上原価は、各部門ごとに、販売見込数量に各製品の製造原価を乗じて算定しております。製造原価は2019年3月期実績や足元の取引単価を考慮し決定しております。

以上の結果、2020年3月期の売上原価は、売上高の増加に伴い2,188百万円（前事業年度比33.1%増）、売上総利益は3,639百万円（前事業年度比69.7%増）を見込んでおります。

（販売費及び一般管理費、営業利益）

販売費及び一般管理費は主に、人件費、広告宣伝費及び販売促進費、物流費、外注委託費、研究開発費で構成されております。人件費は人員計画に基づき従業員の給与、賞与、法定福利費を人員別に積み上げ作成しております。広告宣伝費及び販売促進費は広告計画、販売促進計画に基づき作成しております。物流費は各部門ごとに、

ご注意：

この文書は、いかなる証券についての投資募集行為の一部をなすものでもありません。この文書は、当社の業績予想に関して一般に公表することのみを目的とする記者発表文であり、日本国内外を問わず投資勧誘等を目的に作成されたものではありません。2020年3月4日の当社取締役会において決議された当社普通株式の募集及び売出しへの投資を行う際は、必ず当社が作成する「自己株式の処分並びに株式売出届出目論見書」（及びその訂正事項分）をご覧ください。投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。「自己株式の処分並びに株式売出届出目論見書」（及びその訂正事項分）は引受証券会社より入手することができます。また、本記者発表文に記載されている当社の計画、見積もり、予測、予想その他の将来情報については、本記者発表文の作成時点における当社の判断又は考えに過ぎず、実際の当社の経営成績、財政状態その他の結果は、経済状況の変化、市場環境の変化及び他社との競合、外国為替相場の変動等により、本記者発表文の内容又は本記者発表文から推測される内容と大きく異なることがあります。この文書は、米国における証券の販売の勧誘ではありません。米国においては、1933年米国証券法に基づいて証券の登録を行うか又は登録義務からの適用除外を受ける場合を除き、証券の募集又は販売を行うことはできません。なお、本件においては米国における証券の募集は行われません。

月次の販売予想を考慮し作成しております。外注委託費は昨年実績を考慮し、支払報酬、顧問料等を個別に積み上げ作成しております。研究開発費は大学との共同研究プロジェクトの費用を個別に積み上げ作成しております。

主な増加要因として、広告宣伝費及び販売促進費は顧客数の増加により 1,474 百万円（前事業年度比 90.7%増）を見込んでおります。物流費は売上高の増加に伴う出荷件数の増加により 389 百万円（前事業年度比 58.5%増）を見込んでおります。人件費は事業拡大に伴う人員増を加味し 329 百万円（前事業年度比 18.7%増）を見込んでおります。外注委託費は上場関連費用の発生を加味し、202 百万円（前事業年度比 27.3%増）を見込んでおります。

第4四半期は、OEM先からの受注数量が比較的少なく、またTV通販で販売する商品の利幅が比較的小さいため、第4四半期における営業利益は他の四半期と比して小さくなる傾向にあります。

以上の結果、2020年3月期の販売費及び一般管理費は 2,688 百万円（前事業年度比 59.6%増）、営業利益は 950 百万円（前事業年度比 107.0%増）を見込んでおります。

（営業外損益、経常利益）

営業外収益及び営業外費用については、過去の実績等を勘案して算出しています。2020年3月期第4四半期会計期間において、大きな営業外収益及び営業外費用の発生を見込んでおりません。

以上の結果、経常利益は 947 百万円（前事業年度比 107.5%増）を見込んでおります。

（特別損益・当期純利益）

現状、特別利益及び特別損失は見込んでおりません。

以上の結果、税引前当期純利益 947 百万円より法人税等を差し引き、当期純利益は 616 百万円（前事業年度比 84.6%増）を見込んでおります。

本記者発表文には、発表日現在の将来に関する前提や見通し、計画に基づく予想が含まれております。これらの将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社として、その達成を約束するものではありません。当該予想と実際の業績の間には、経済状況の変化や顧客のニーズ及び嗜好の変化、他社の競合、法規制の変更等、今後の様々な要因によって、大きく差異が発生する可能性があります。

以上

ご注意：

この文書は、いかなる証券についての投資募集行為の一部をなすものでもありません。この文書は、当社の業績予想に関して一般に公表することのみを目的とする記者発表文であり、日本国内外を問わず投資勧誘等を目的に作成されたものではありません。2020年3月4日の当社取締役会において決議された当社普通株式の募集及び売出しへの投資を行う際は、必ず当社が作成する「自己株式の処分並びに株式売出届出目論見書」（及びその訂正事項分）をご覧いただいた上で、投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。「自己株式の処分並びに株式売出届出目論見書」（及びその訂正事項分）は引受証券会社より入手することができます。また、本記者発表文に記載されている当社の計画、見積もり、予測、予想その他の将来情報については、本記者発表文の作成時点における当社の判断又は考えに過ぎず、実際の当社の経営成績、財政状態その他の結果は、経済状況の変化、市場環境の変化及び他社との競合、外国為替相場の変動等により、本記者発表文の内容又は本記者発表文から推測される内容と大きく異なることがあります。この文書は、米国における証券の販売の勧誘ではありません。米国においては、1933年米国証券法に基づいて証券の登録を行うか又は登録義務からの適用除外を受ける場合を除き、証券の募集又は販売を行うことはできません。なお、本件においては米国における証券の募集は行われません。